BB SEGUROS

9M19

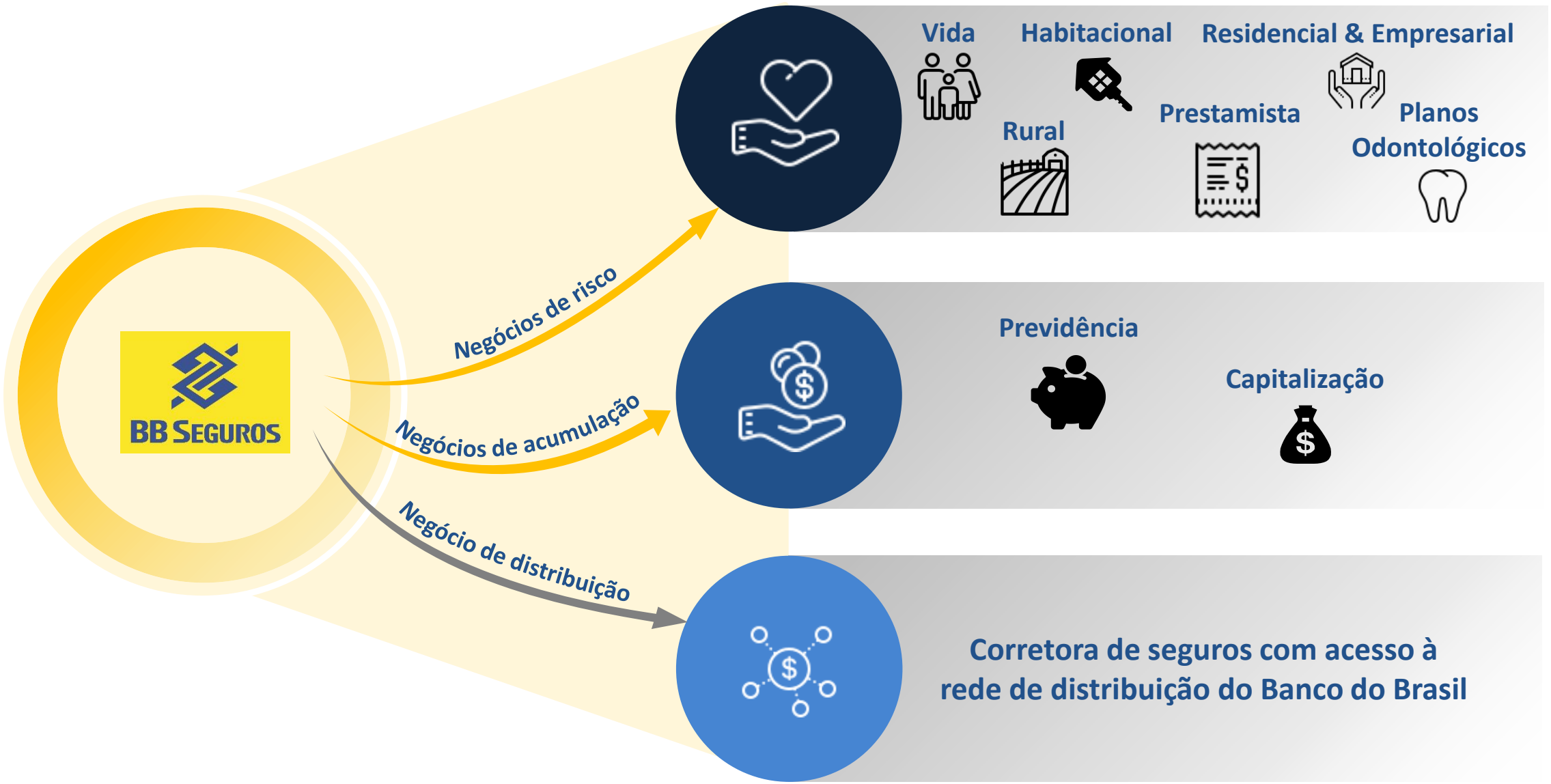


Apresentação Institucional

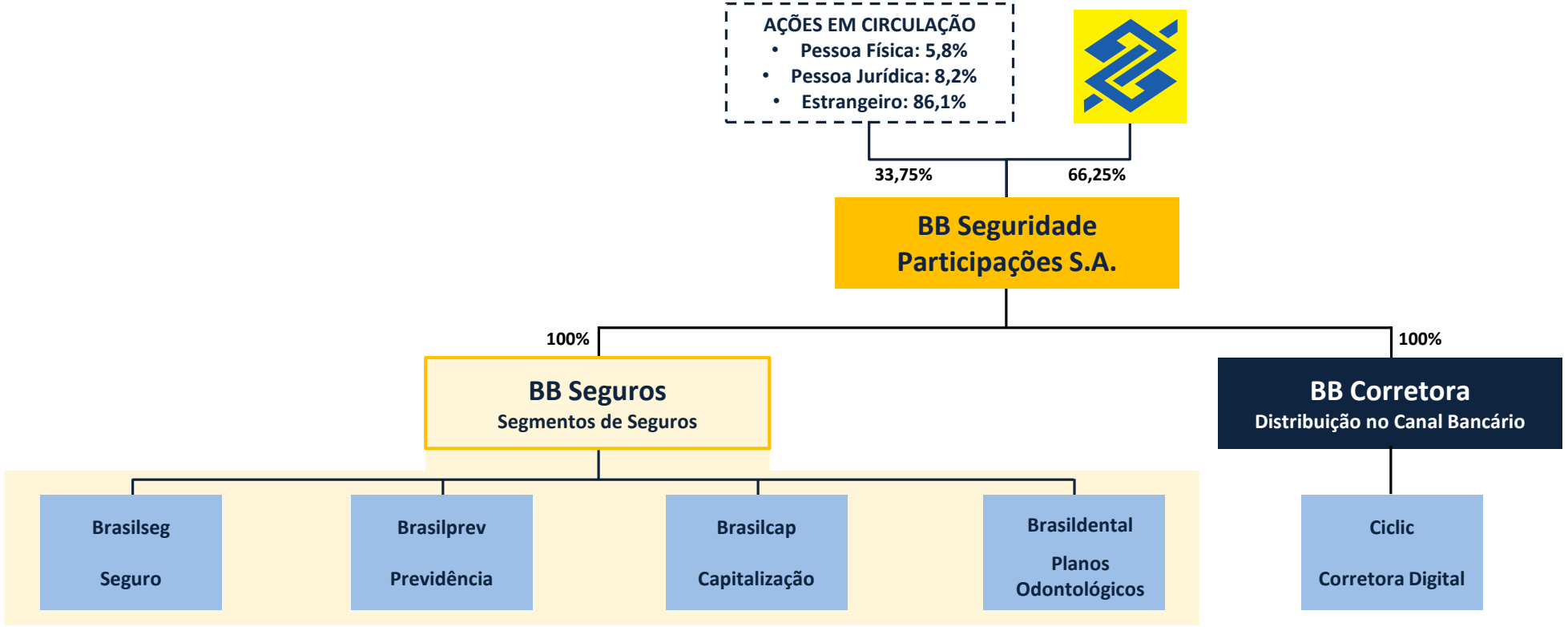
BBSE3 NOVO MERCADO BM&FBOVESPA | IBOVESPA | IBRX 50 | IBRX 100 | ITAG | IDIV | IGSEST | DESTAQUE EM GOVERNANÇA DE ESTATAIS | BBSEY OTC Pink ADR - Level I

Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

Uma empresa de participações que concentra todas as atividades de seguridade no BB



Estrutura societária



	Brasilseg Seguro	Brasilprev Previdência	Brasilcap Capitalização	Brasildental Planos Odontológicos	Ciclic Corretora Digital
Contribuição para o resultado[2]	25,5%	23,5%	1,7%	0,33%	
Contribuição combinada para o resultado (incl. Corretagem)[2]	55,3%	30,1%	6,2%	0,39%	
BB Seguridade Participação Econômica	74,9%	74,9%	66,7%	74,9%	74,9%
BB Seguridade ON	49,9%	49,9%	49,9%	49,9%	49,9%
Representação no Conselho de Administração / Diretoria Executiva	50,0% / 50,0%	50,0% / 50,0%	66,7% / 50,0%	50,0% / 50,0%[1]	33,3%[3] / -
Parceiros	MAPFRE	Principal	Icatu Seguros	OdontoPrev	Principal

1 – Um dos membros é escolhido por consenso
2 – Dados do 9M19. Não inclui os resultados individuais das holdings BB Seguridade, BB Seguros e das coligadas, quando negativos.
3 – Comitê Consultivo.

Histórico

1981 – Início das operações de seguros do BB

1987 – Criação da BB Corretora

1993 – Criação da Brasilprev

1995 – Criação da Brasilcap, em parceria com a SulAmérica, Icatu e Aliança da Bahia

1996 – Criação da Brasilveículos em parceria com o Grupo SulAmérica

1999 – Firmada parceria entre a Principal Financial Group e Brasilprev

2008 – Aliança do Brasil Seguros S.A. Adquirida, através da incorporação do BESC pelo Banco do Brasil

2008 - 2011 – Reorganização societária da área de seguros, previdência e capitalização do BB

2010 – Início da união estratégica com a MAPFRE

2012 – Criação da BB Seguridade

2013 – **IPO – BB SEGURIDADE**

Participação acionária no IRB Brasil RE

Parceria com Brasildental e OdontoPrev

2014 – Implantação do ADR – Nível I

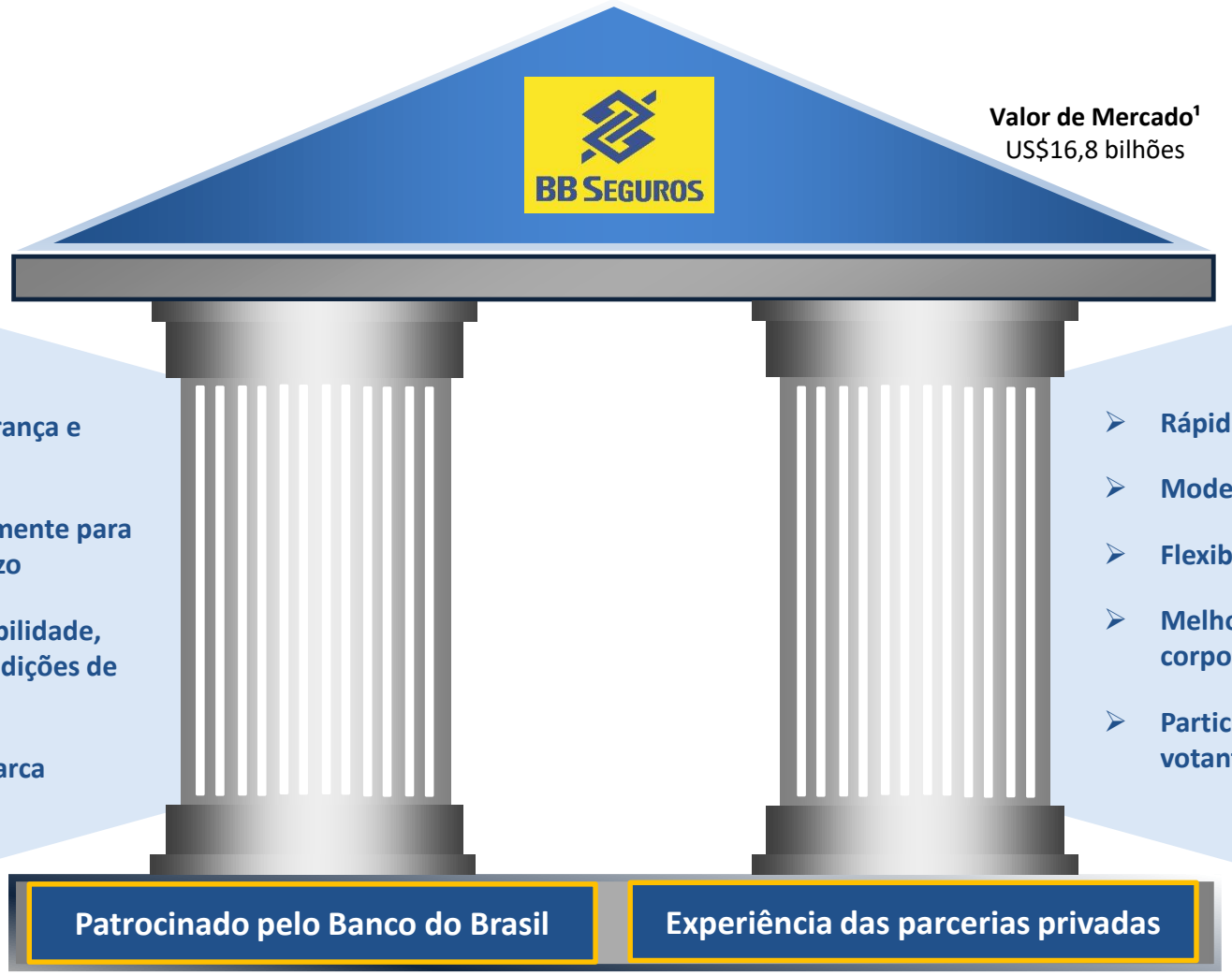
2017 – Acordo com a Principal Financial Group para constituir uma corretora digital CiCliC

2018 – Reestruturação da parceria com a MAPFRE, focando no canal bancário, e desinvestindo em Auto e Grandes Riscos

Apoiada pelo Banco do Brasil com expertise das parceiras privadas

Valor de Mercado[1]
US$16,8 bilhões

- Solidez, tradição, segurança e confiança
- Porto seguro, especialmente para produtos de longo-prazo
- *Flight to quality* e estabilidade, menos suscetível a condições de mercado
- Reconhecimento da marca



- Rápida tomada de decisão
- Modelo de *Arm's length*
- Flexibilidade
- Melhora a governança corporativa
- Participação mínima no capital votante de 50,1%

Valor de mercado[1]
US$31,3 bilhões

Valor de Mercado[1]

Principal — US$15,9 bilhões

MAPFRE — US$8,3 bilhões

OdontoPrev — US$2,1 bilhões

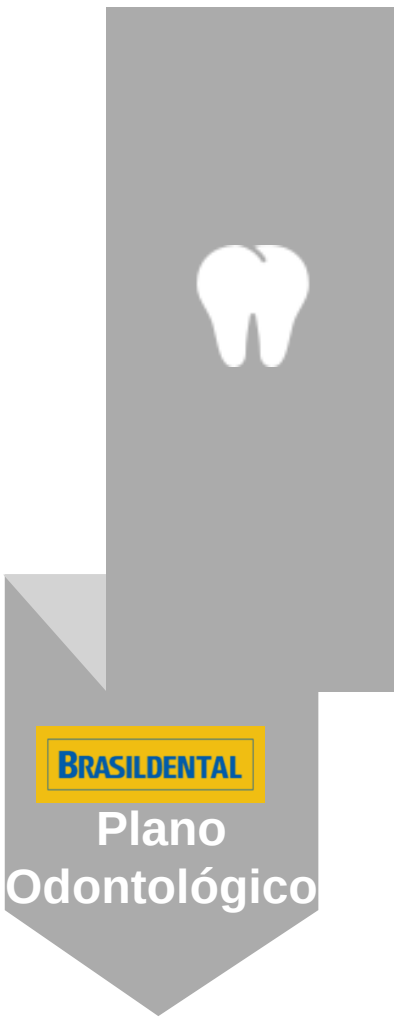
1 – Preço de fechamento de Setembro de 2019, baseado nos demonstrativos financeiros das companhias e taxa de câmbio do período.

Vasto e rentável portfólio de produtos...

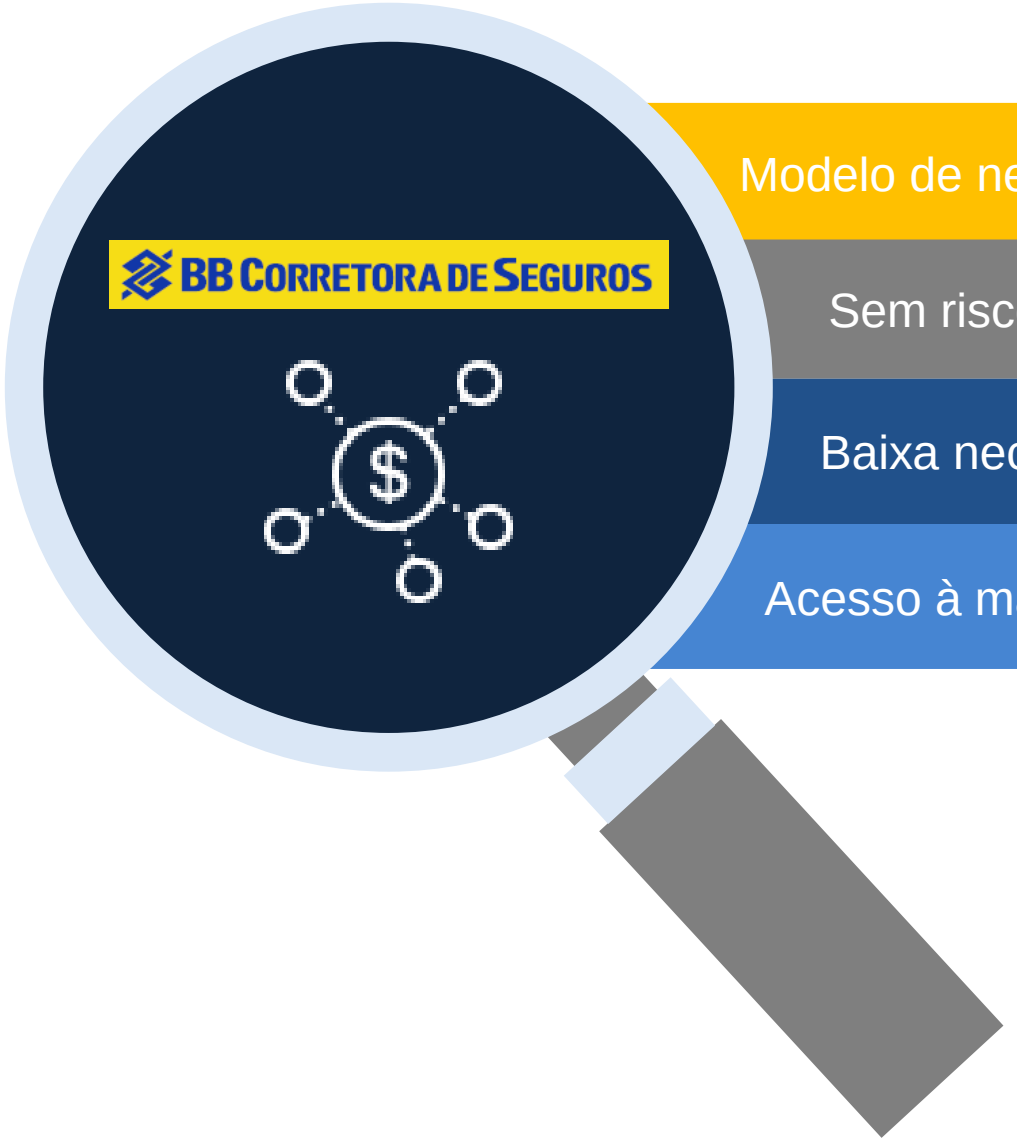








... e robusta rede de distribuição...



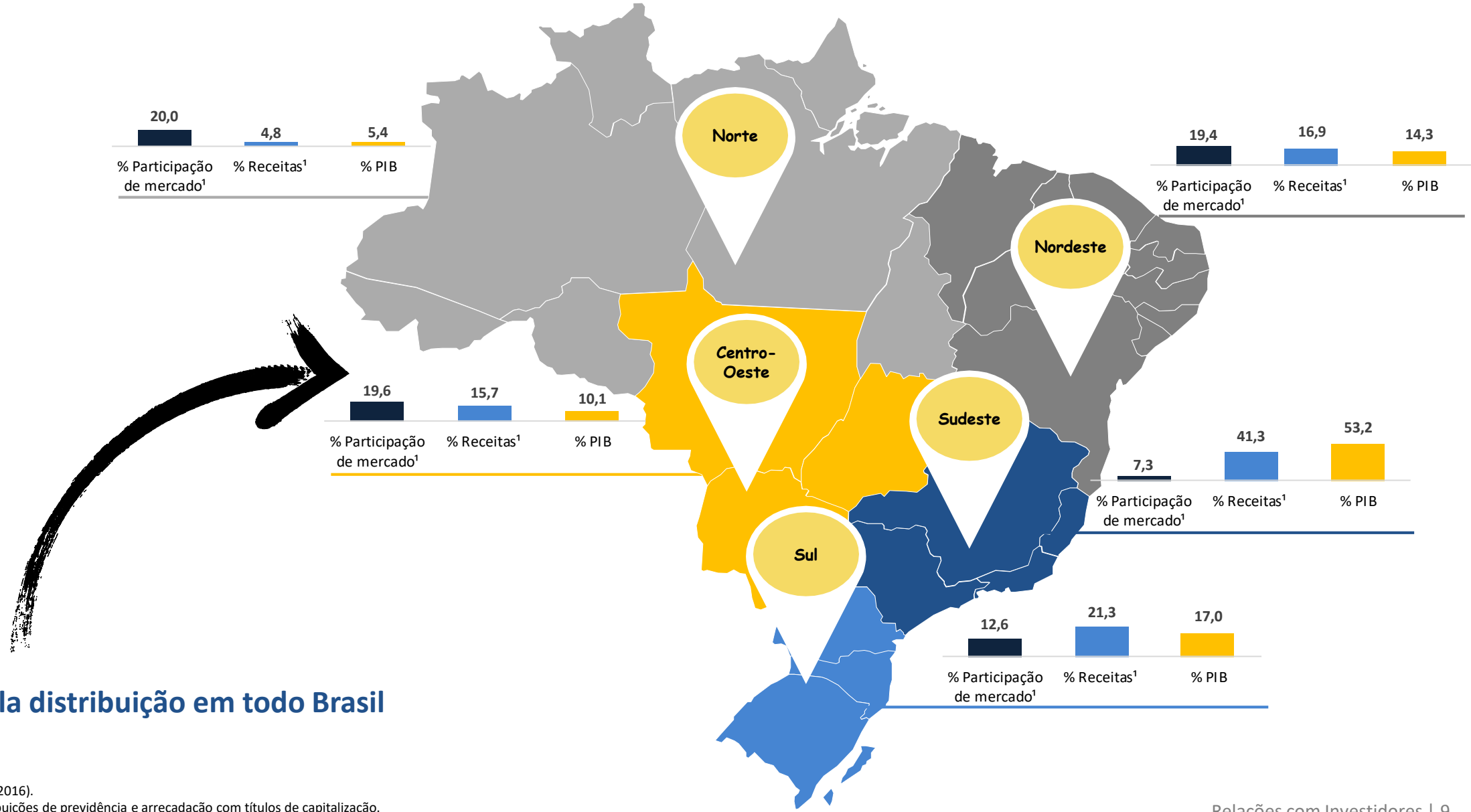
- Modelo de negócios de baixa complexidade
- Sem risco de subscrição
- Baixa necessidade de capital
- Acesso à maior rede de distribuição da América Latina

Banco do Brasil[1]

- **4.303 Agências bancárias**
- **60.493 Terminais de autoatendimento**
- **12.898 Correspondentes bancários**
- **38.453 Pontos de rede compartilhada**

1 – Dados de Setembro de 2019.

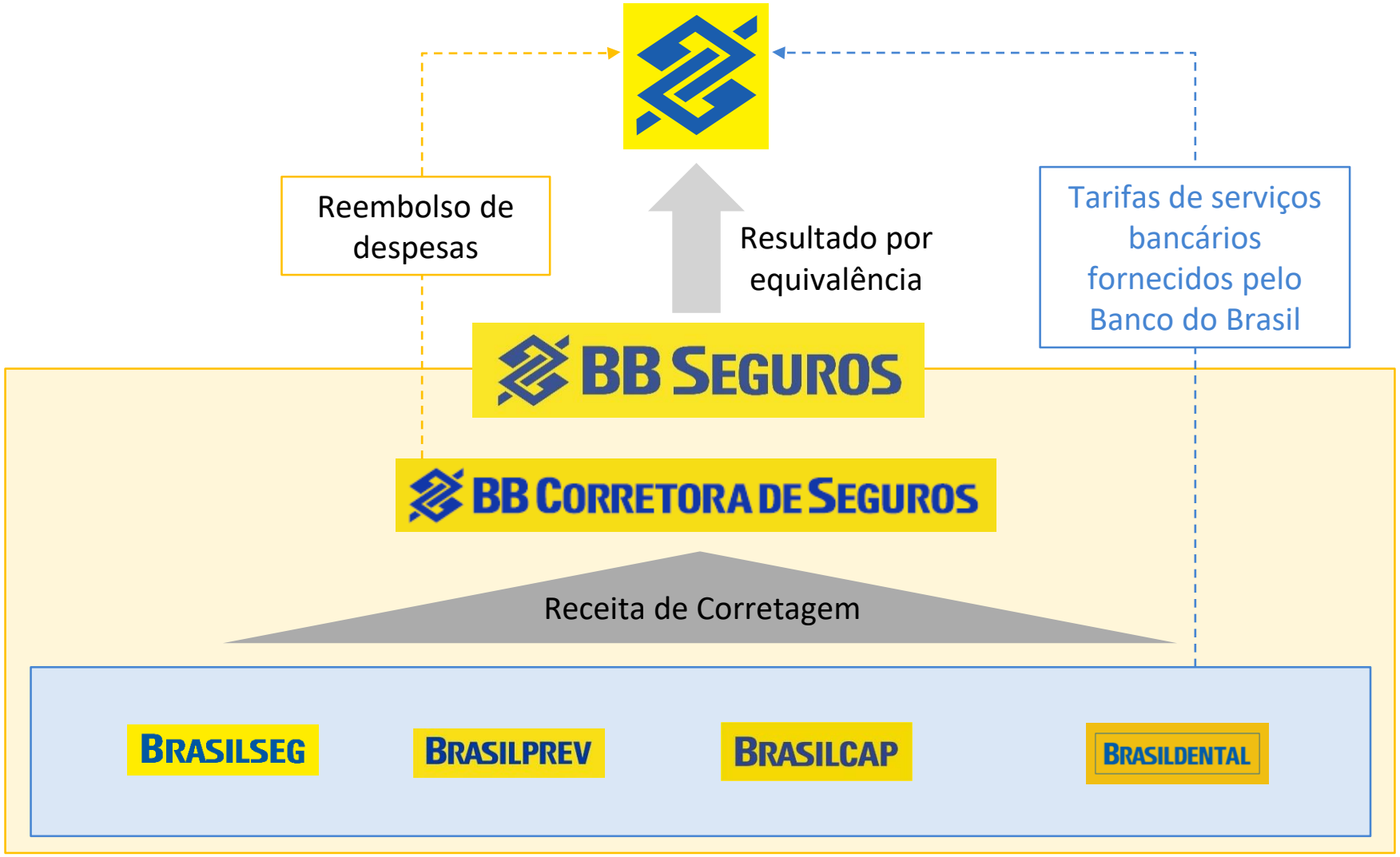
... com alcance nacional



Ampla distribuição em todo Brasil

Fonte: Susep (9M19) e IBGE (2016).
1 – Prêmios emitidos, contribuições de previdência e arrecadação com títulos de capitalização.

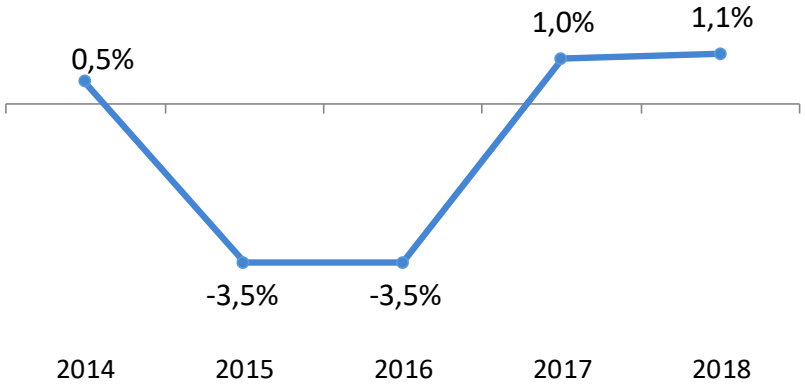
Modelo de negócios



Qualquer proposta de mudança nos termos dos contratos devem ser examinadas pelo Comitê de Transação com Partes Relacionadas, onde o membro independente tem poder de veto

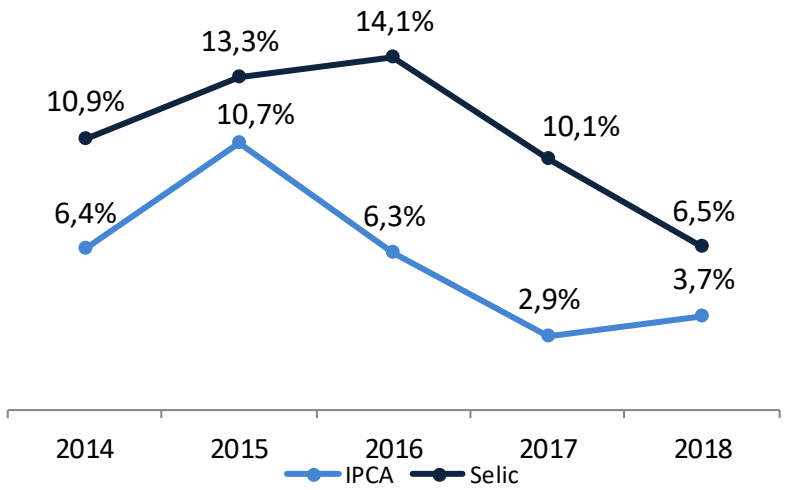
Modelo de negócios defensivo e resiliente

CRESCIMENTO DO PIB



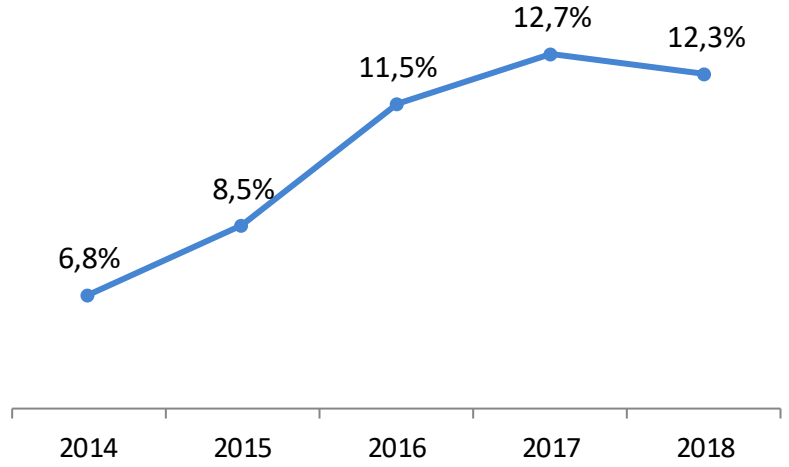
Fonte: Bacen.

SELIC E IPCA



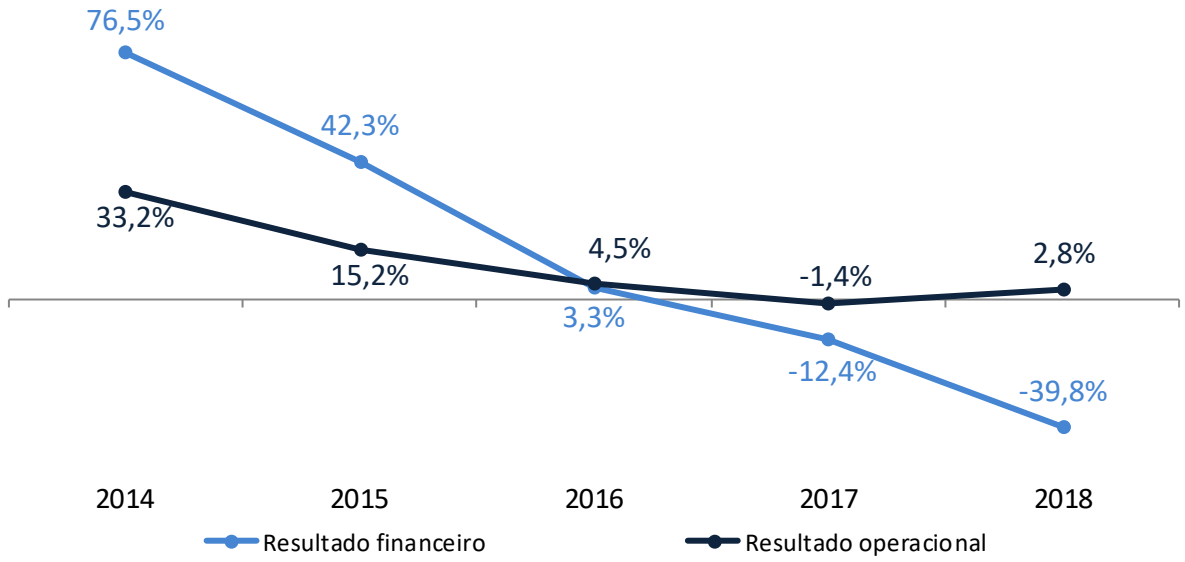
Fonte: Bacen e IBGE.

TAXA DE DESEMPREGO[1]

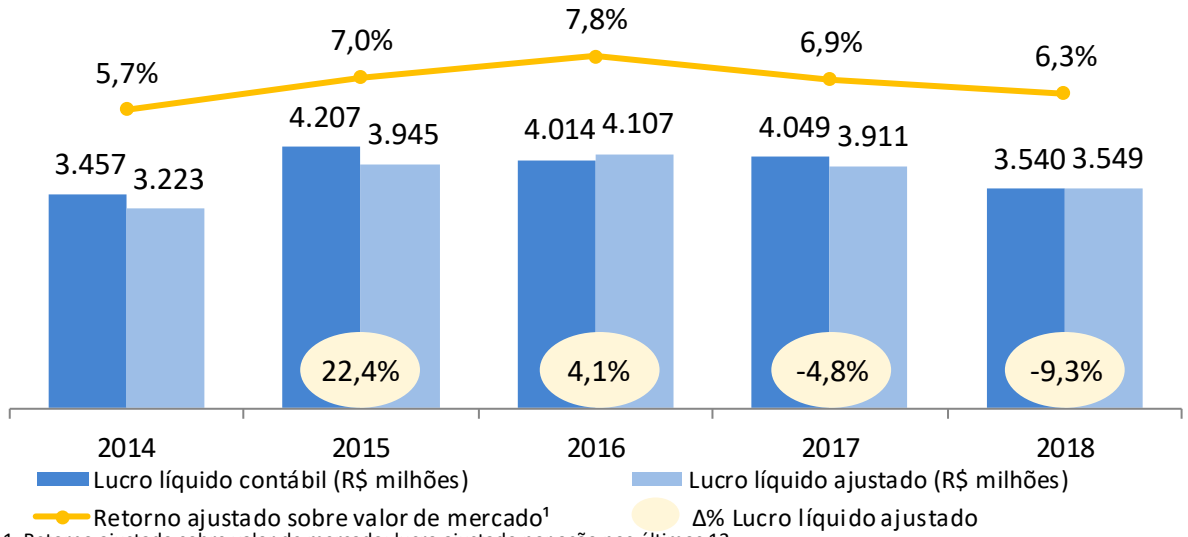


Fonte: IBGE/PNAD. 1 – Média anual.

Δ% COMPONENTES DO LUCRO LÍQUIDO RECORRENTE



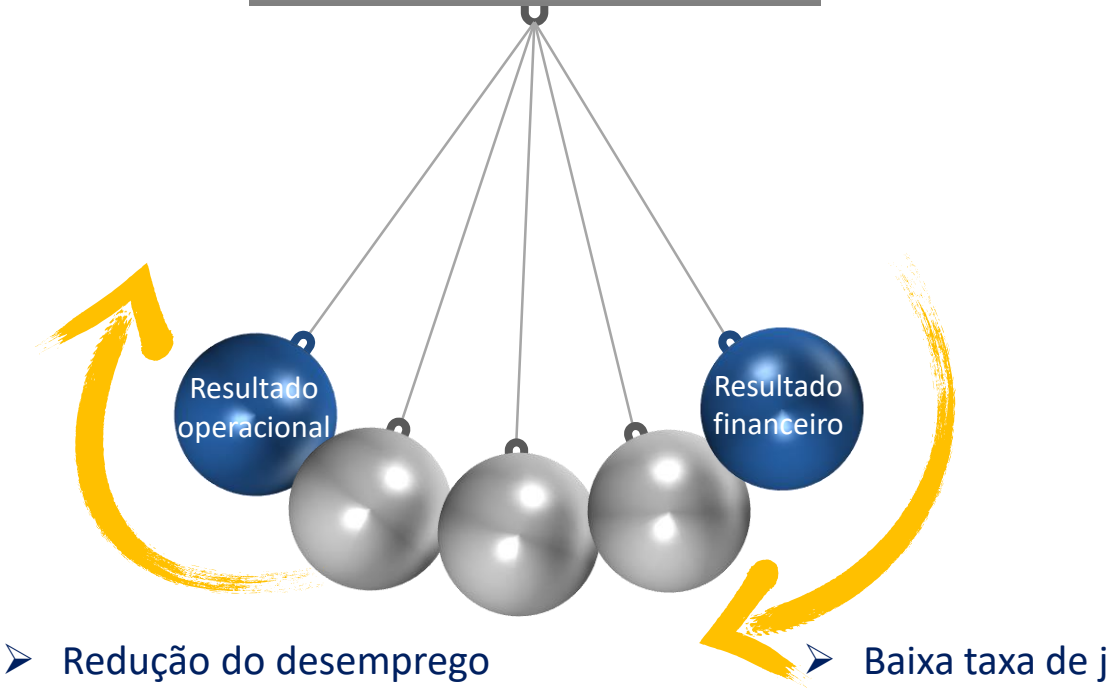
LUCRO LÍQUIDO E ROME[1]



1. Retorno ajustado sobre valor de mercado: lucro ajustado por ação nos últimos 12 meses/preço médio da ação no mesmo período.

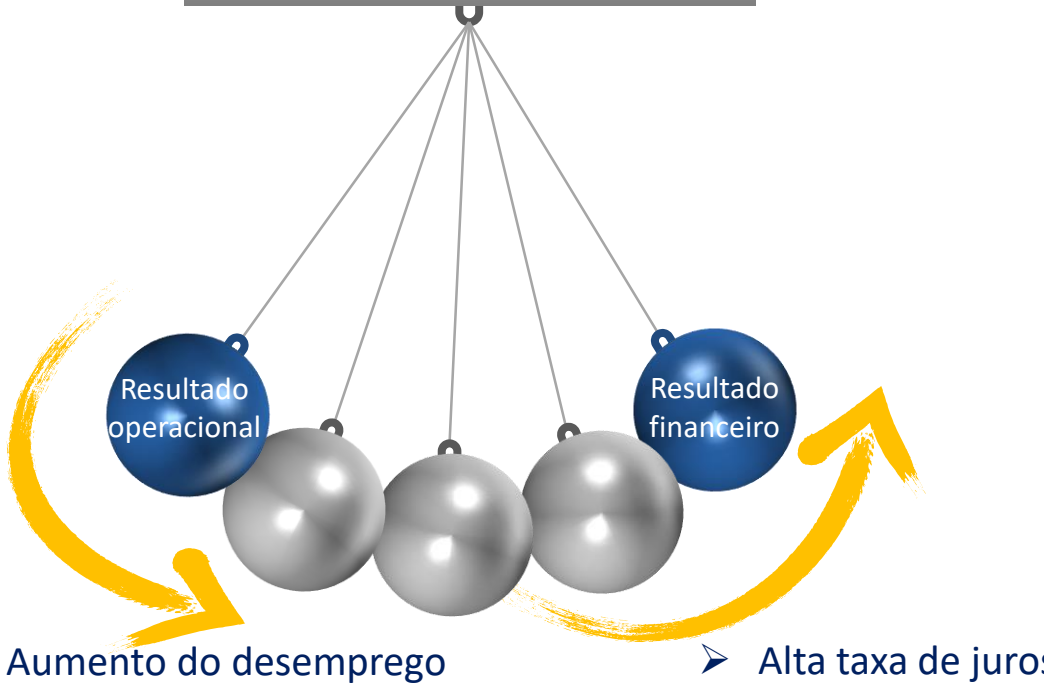
Equilíbrio entre resultado operacional e financeiro

Ambiente econômico bom



- Redução do desemprego
- Maior disponibilidade de renda
- Baixa taxa de juros
- Inflação baixa

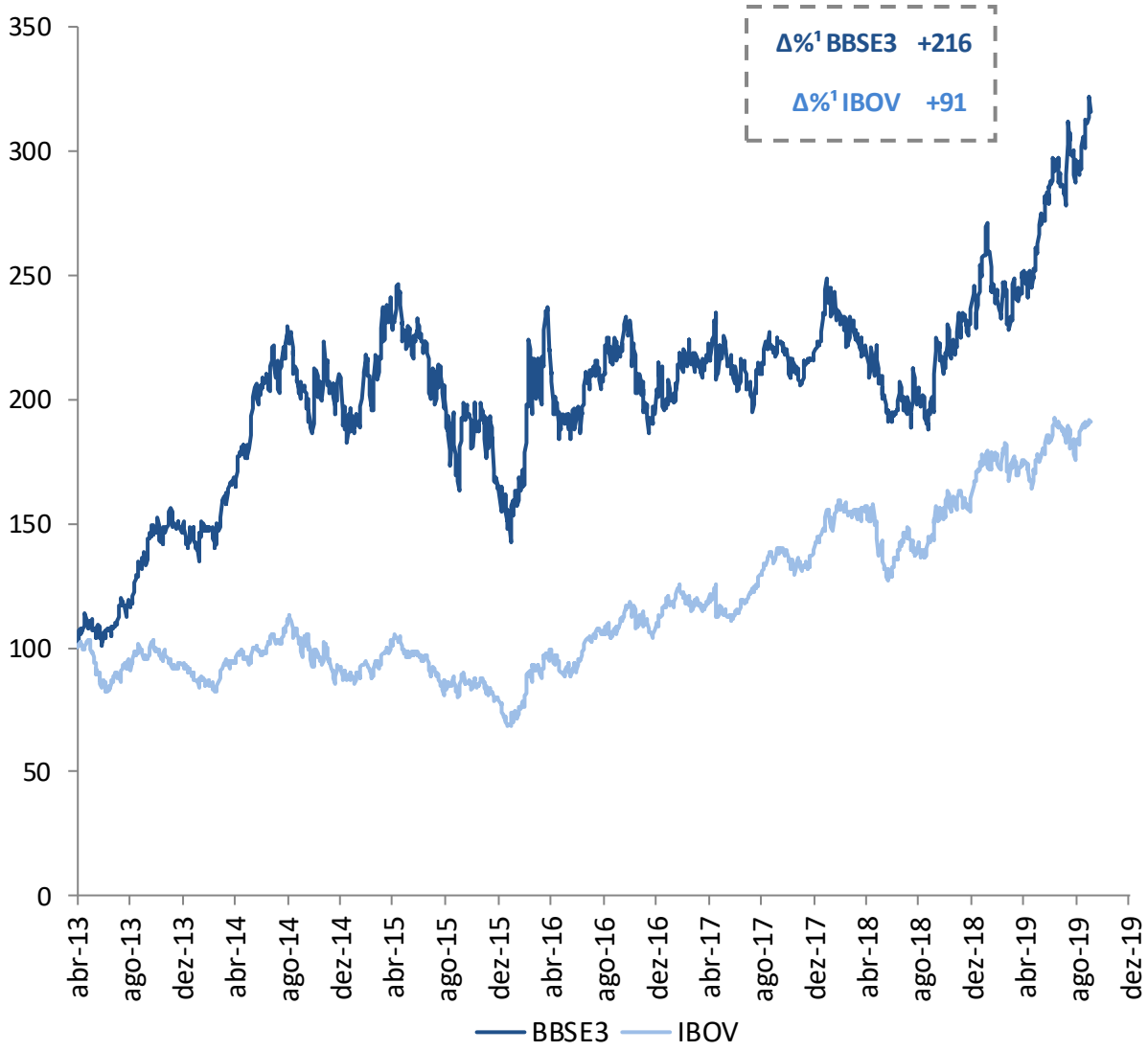
Ambiente econômico ruim



- Aumento do desemprego
- Menor disponibilidade de renda
- Alta taxa de juros
- Inflação alta

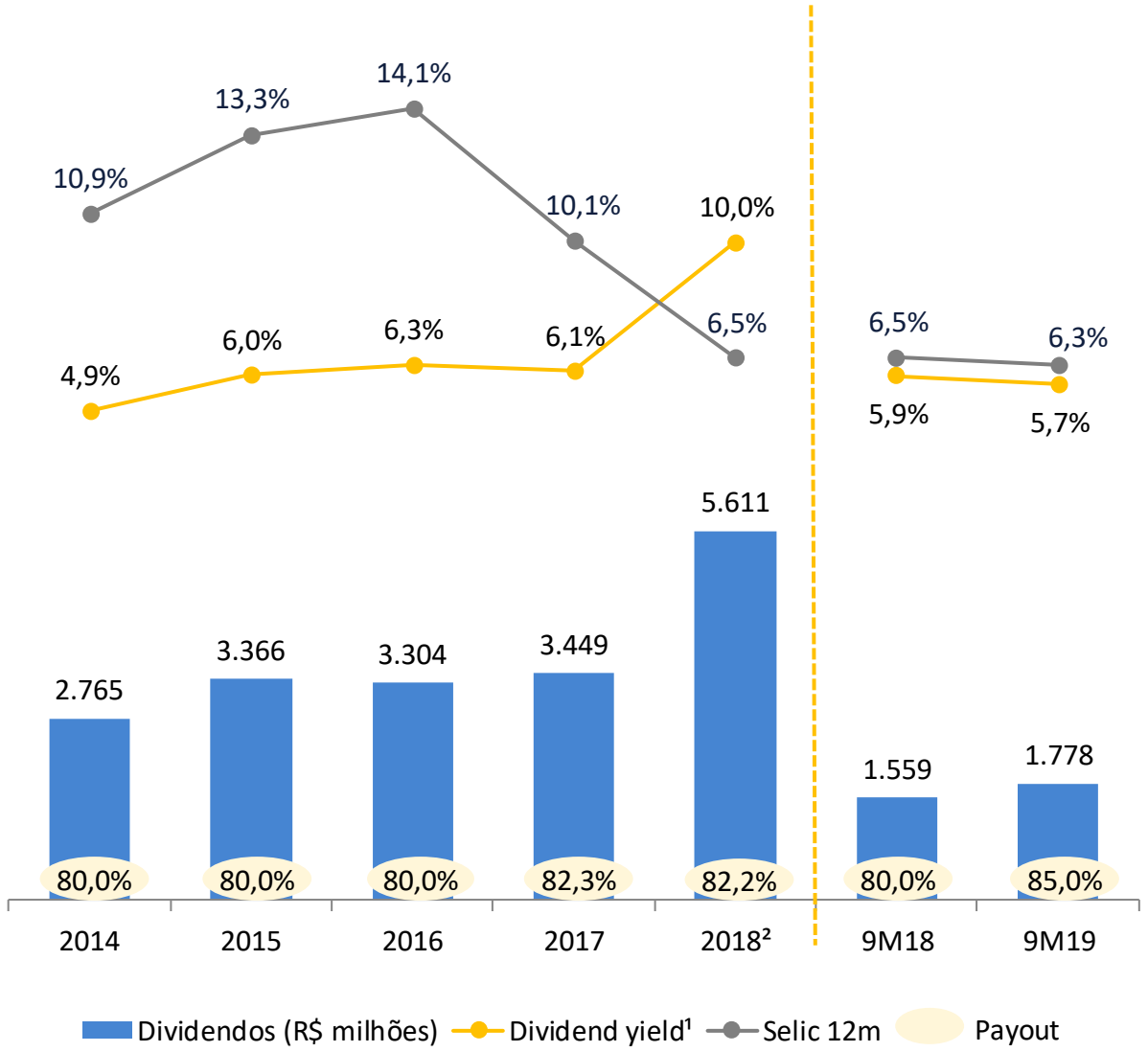
Desempenho acionário e indicadores de mercado

BBSE3 vs IBOV – BASE DE PREÇOS = 100[1]



Fonte: ValorPro. 1 – Preço de fechamento ajustado de 29 de Abril de 2013 até 30 de Setembro de 2019.

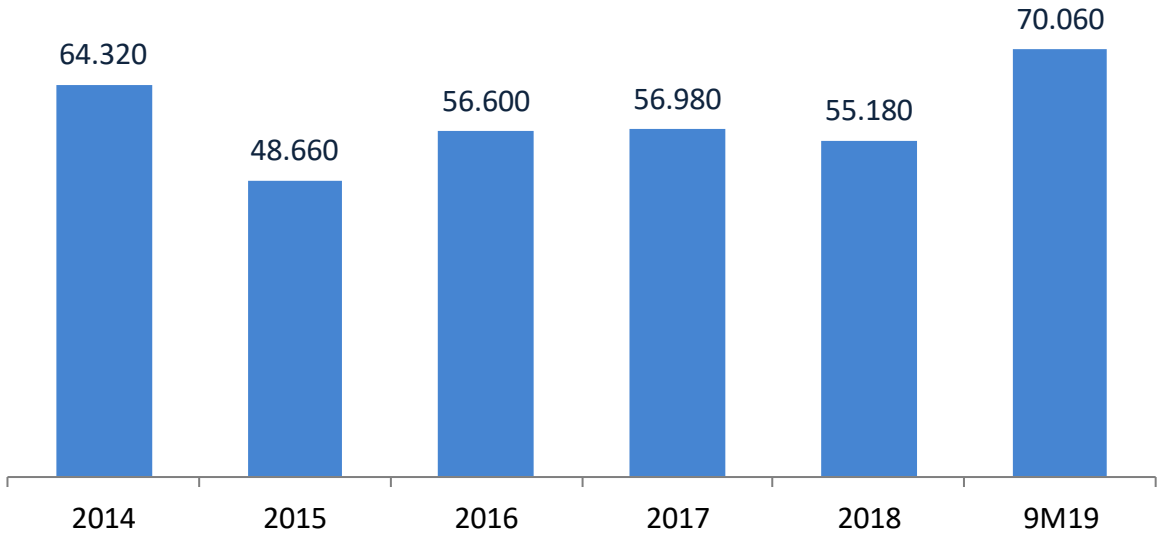
DIVIDENDOS



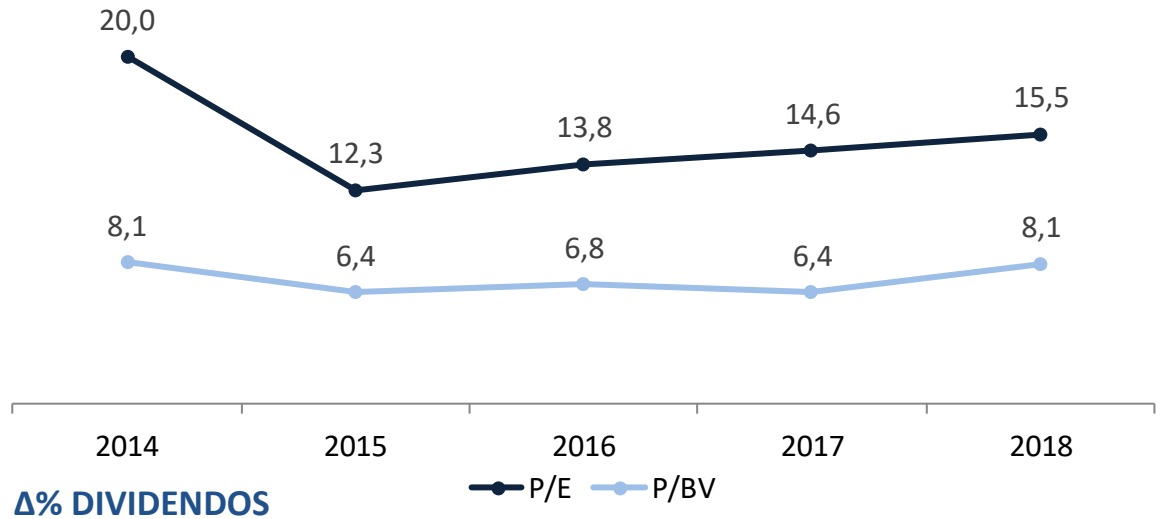
Fonte: ValorPro.
1 – Últimos 12 meses. 2 – Inclui a distribuição de dividendos extraordinários no montante de R$2,7 bilhões após a reestruturação da parceria com a MAPFRE.

Desempenho acionário e indicadores de mercado

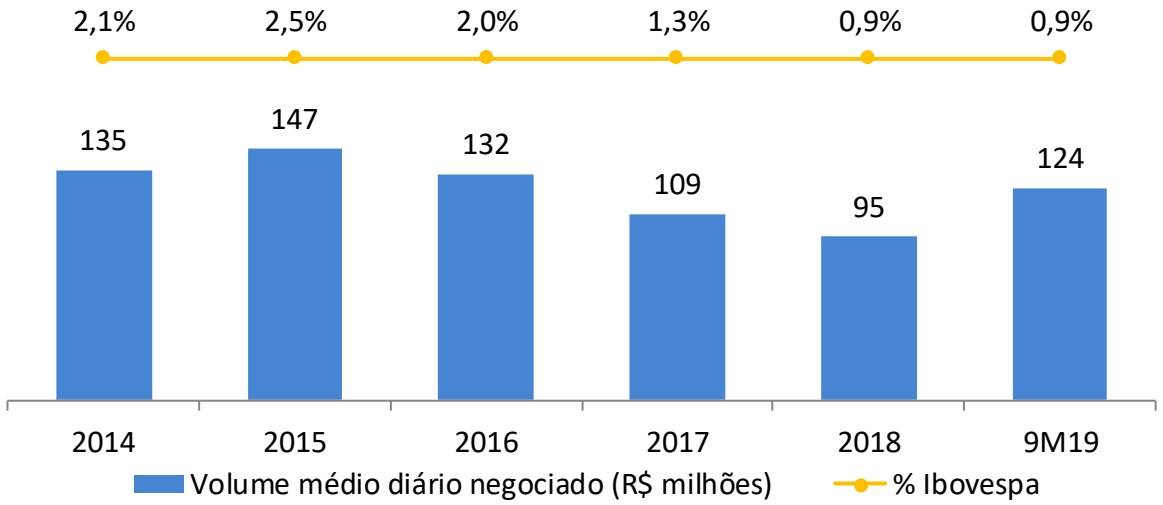
VALOR DE MERCADO (R$ milhões)



MÚLTIPLOS (X)

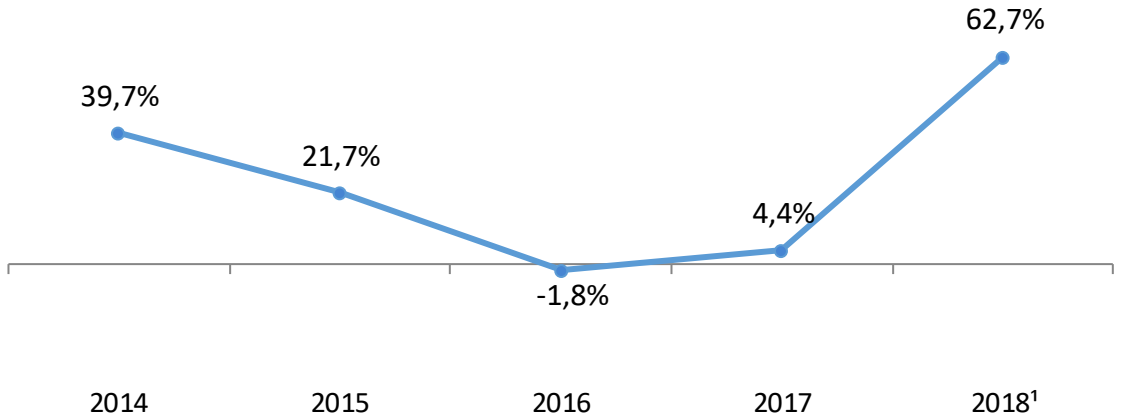


VOLUME MÉDIO DIÁRIO NEGOCIADO



Fonte: ValorPro e Bacen.

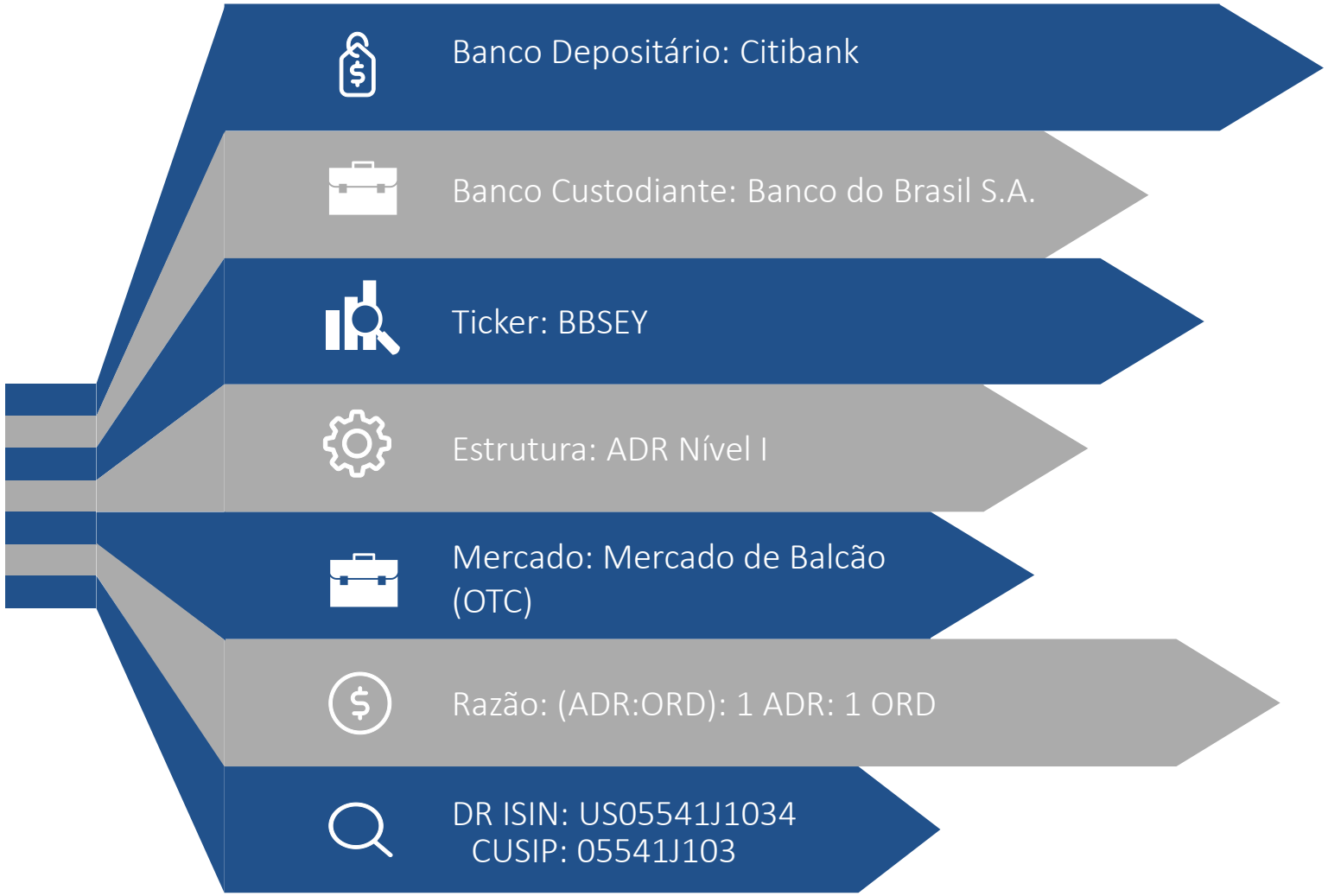
Δ% DIVIDENDOS



1 – Inclui a distribuição de dividendos extraordinários no montante de R$2,7 bilhões após a reestruturação da parceria com a MAPFRE.

PROGRAMA ADR

Em 2014, a BB Seguridade deu início ao programa de American Depositary Receipt (ADR) – Nível I



Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

Conselho de Administração

Sete membros:

- Dois membros indicados pelo Banco do Brasil, dentre os membros ativos da sua Diretoria Executiva;
- Dois membros indicados pelo governo, um indicado pelo Ministro do Planejamento, Orçamento e Gestão e outro pelo Ministro de Estado da Fazenda;
- Um é o Diretor-Presidente da BB Seguridade;
- Dois membros independentes, sendo um indicado pelos acionistas minoritários.

Diretoria Executiva

Quatro membros:

- Eleitos dentre os funcionários ativos do Banco do Brasil;
- Política de remuneração: parcela fixa paga mensalmente somada a uma parcela variável paga entre seis e doze meses. A parcela variável é paga 50% em ações com carência de 4 anos.

Comitê de Transações com Partes Relacionadas

Três membros:

- Um é o membro independente indicado pelos acionistas minoritários;
- O membro independente tem poder de veto.

Ações

- Capital composto totalmente por ações ordinárias;
- 100% *tag along*;
- Payout de 80% ou superior (dividendos semestrais).

Estrutura interna



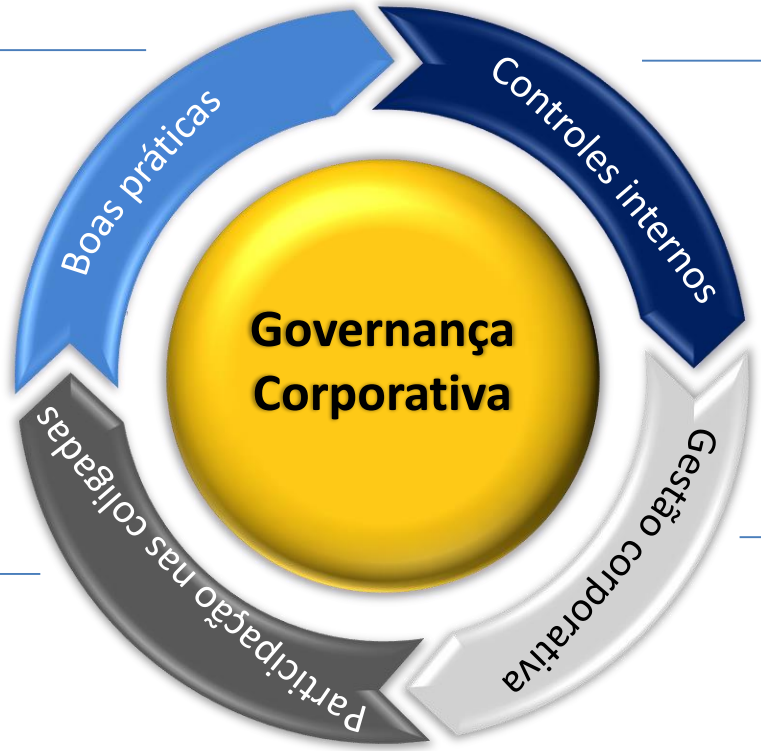
Governança corporativa

Boas práticas de governança corporativa

- ✓ Em planejamento estratégico
- ✓ Em projetos estratégicos e processos de operações de M&A
- ✓ Na elaboração/aperfeiçoamento de documentos societários
- ✓ No aperfeiçoamento das estruturas de gerenciamento de riscos

Participação nas coligadas

- ✓ Representação
- ✓ Interação
- ✓ Acompanhamento
- ✓ Monitoramento



Programa Integridade

Desenvolvimento de um ambiente de gestão do programa de integridade

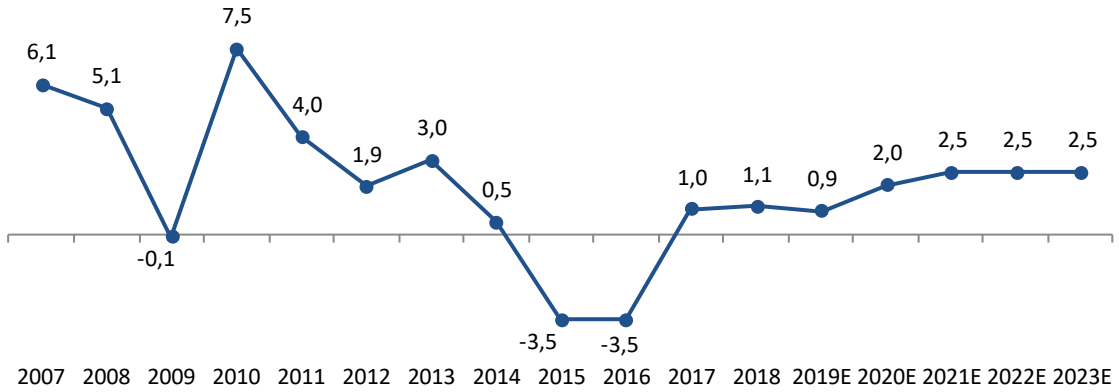
Programa destaque em governança de Estatais

- ✓ Transparência
- ✓ Controles internos
- ✓ Composição administrativa
- ✓ Compromisso dos controladores

Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

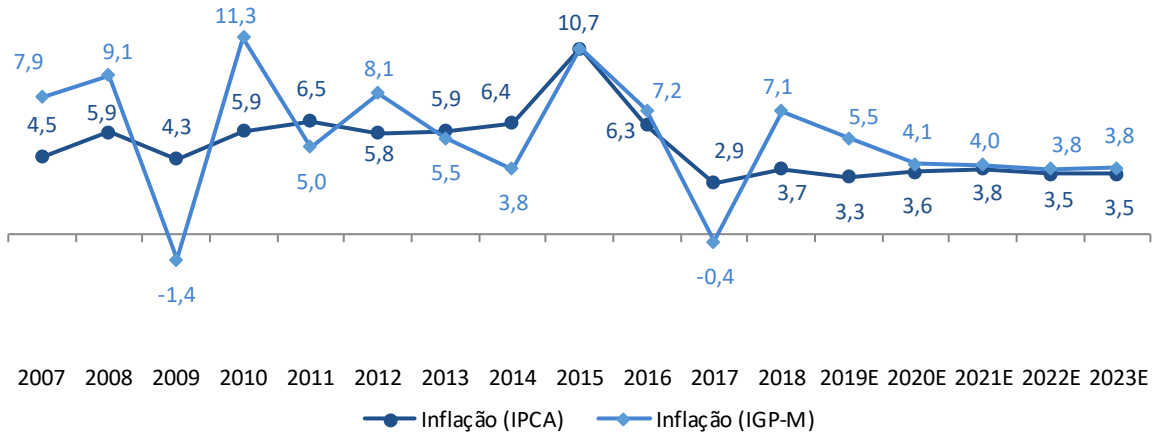
Estabilidade macro deve sustentar o desenvolvimento do mercado de seguros no Brasil

CRESCIMENTO DO PIB (%)



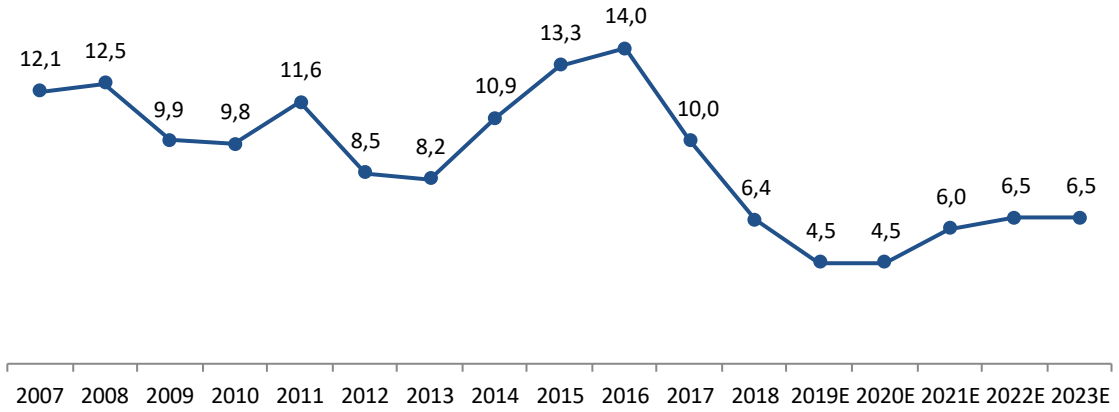
Fonte: Bacen (01/11/2019).

PROJEÇÃO DE INFLAÇÃO (%)



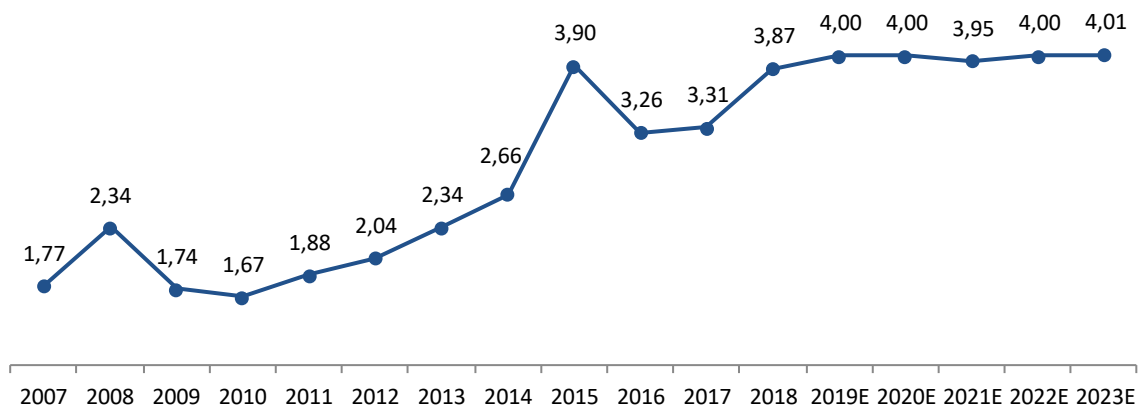
Fonte: IBGE, FGV e Bacen (01/11/2019).

PROJEÇÃO DA TAXA DE JUROS | FINAL DO ANO (%)



Fonte: Bacen (01/11/2019).

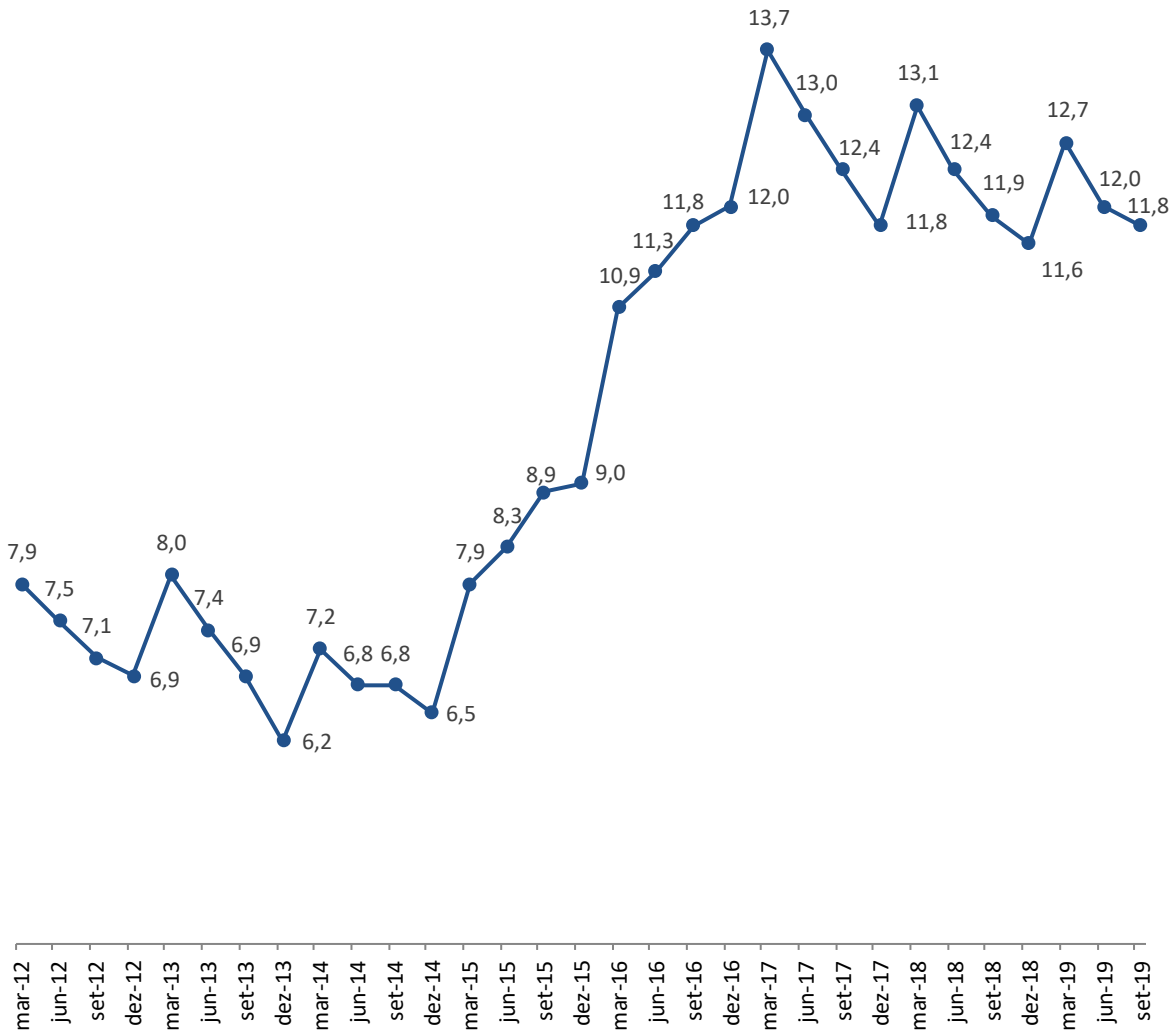
PROJEÇÃO DA TAXA DE CÂMBIO (R$/US$)



Fonte: Bacen (01/11/2019).

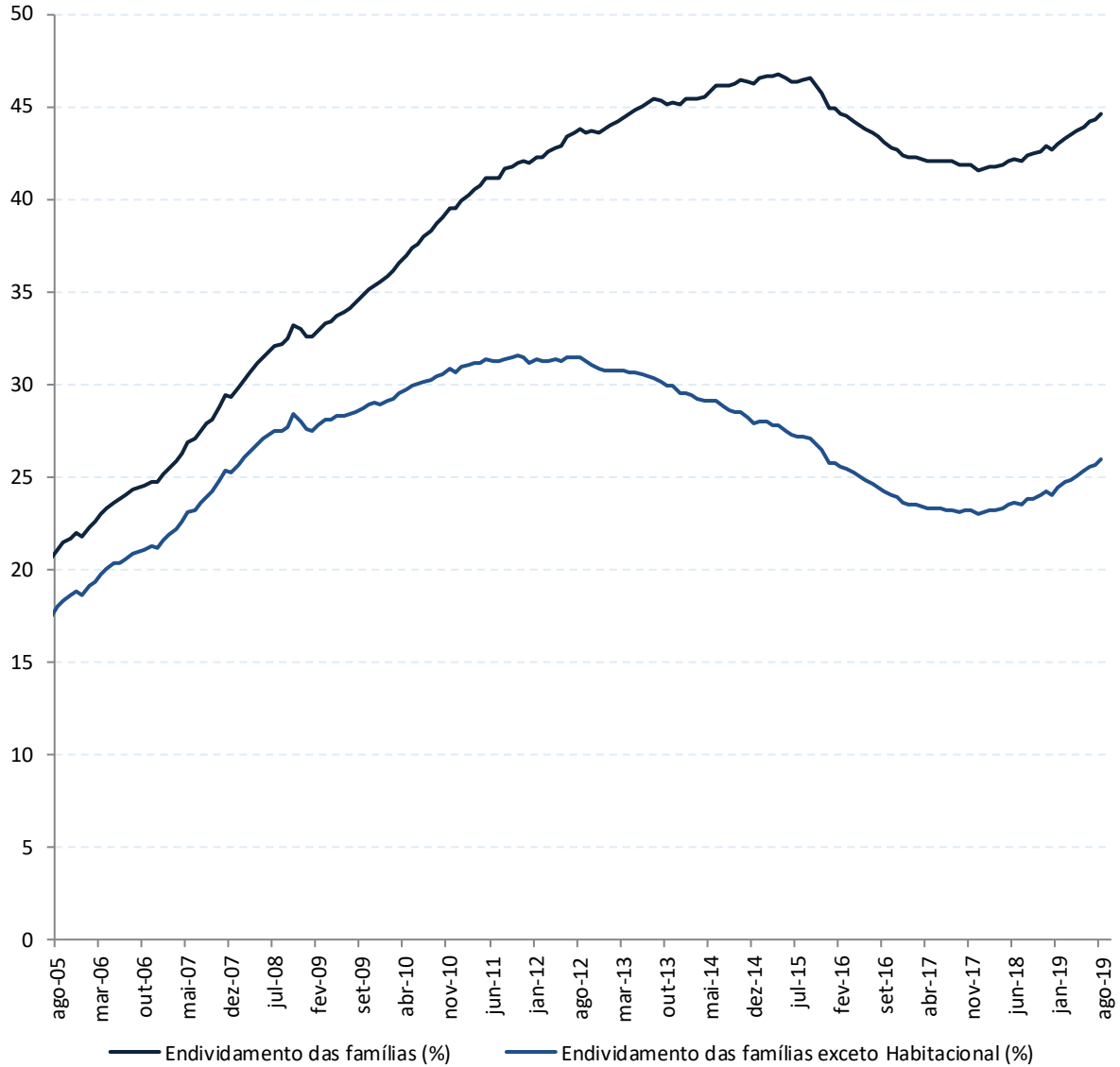
Cenário de consumo

TAXA DE DESEMPREGO[1] (%)



Fonte: IBGE/PNAD.
1 – Dados trimestrais: média dos últimos três meses (Setembro de 2019).

ENDIVIDAMENTO (RENDA DOS ÚLTIMOS 12 MESES)

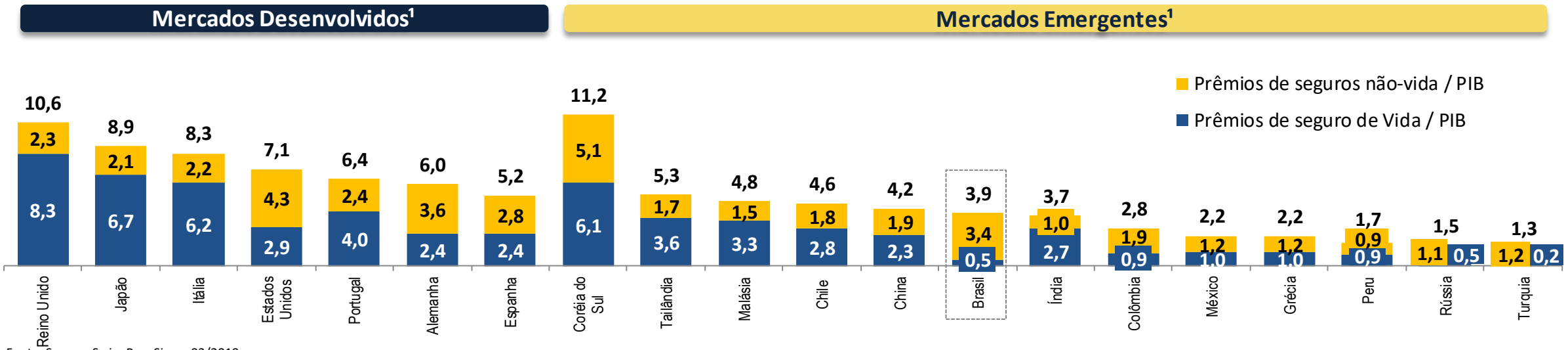


Fonte: Bacen/Depec (Agosto de 2019).

Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

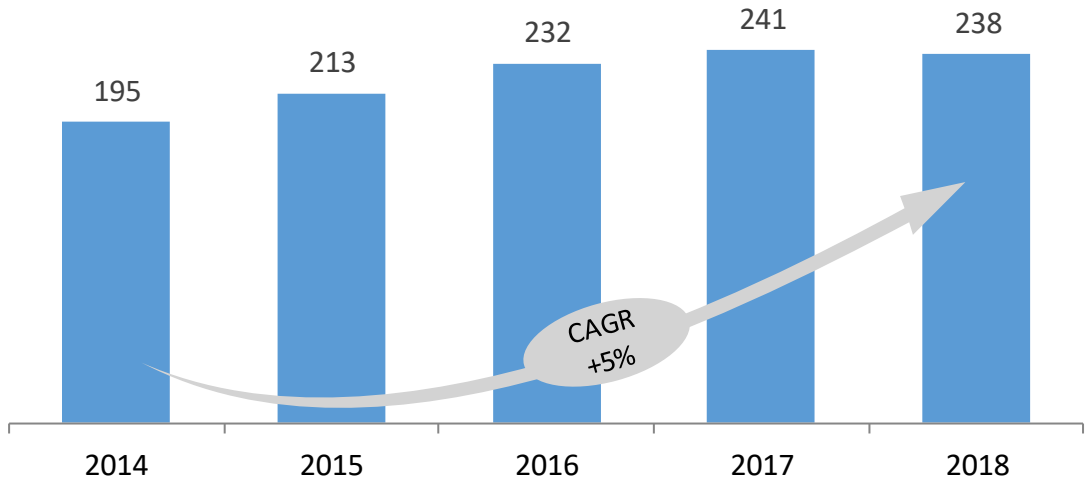
Mercado de seguros no Brasil

PRÊMIOS DE SEGUROS/PIB (%)



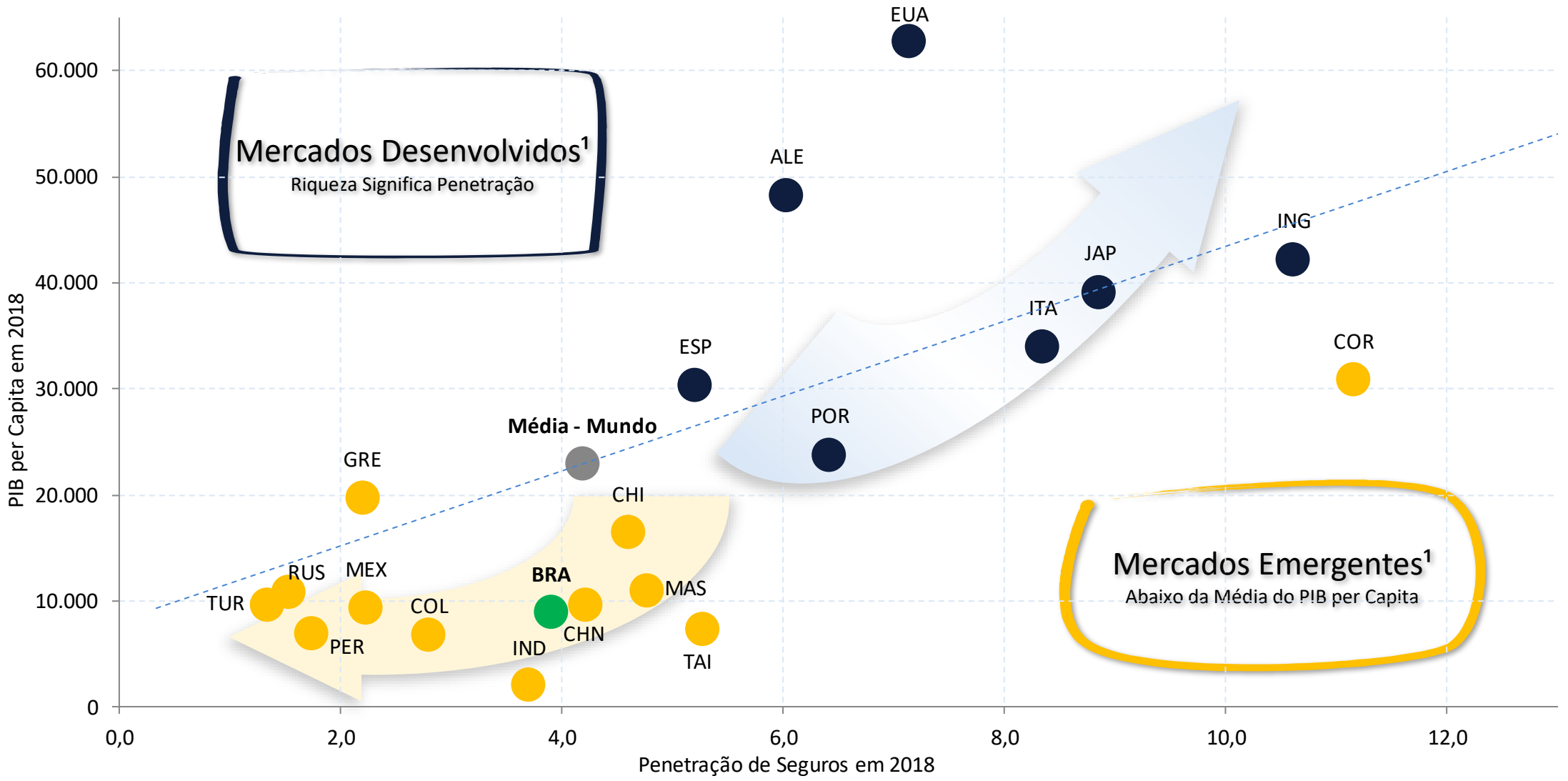
Fonte: Susep e Swiss Re – Sigma 03/2019.
1 – Classificação de Mercado (MSCI).

EVOLUÇÃO DA INDÚSTRIA DE SEGUROS NO BRASIL (R$ bi)



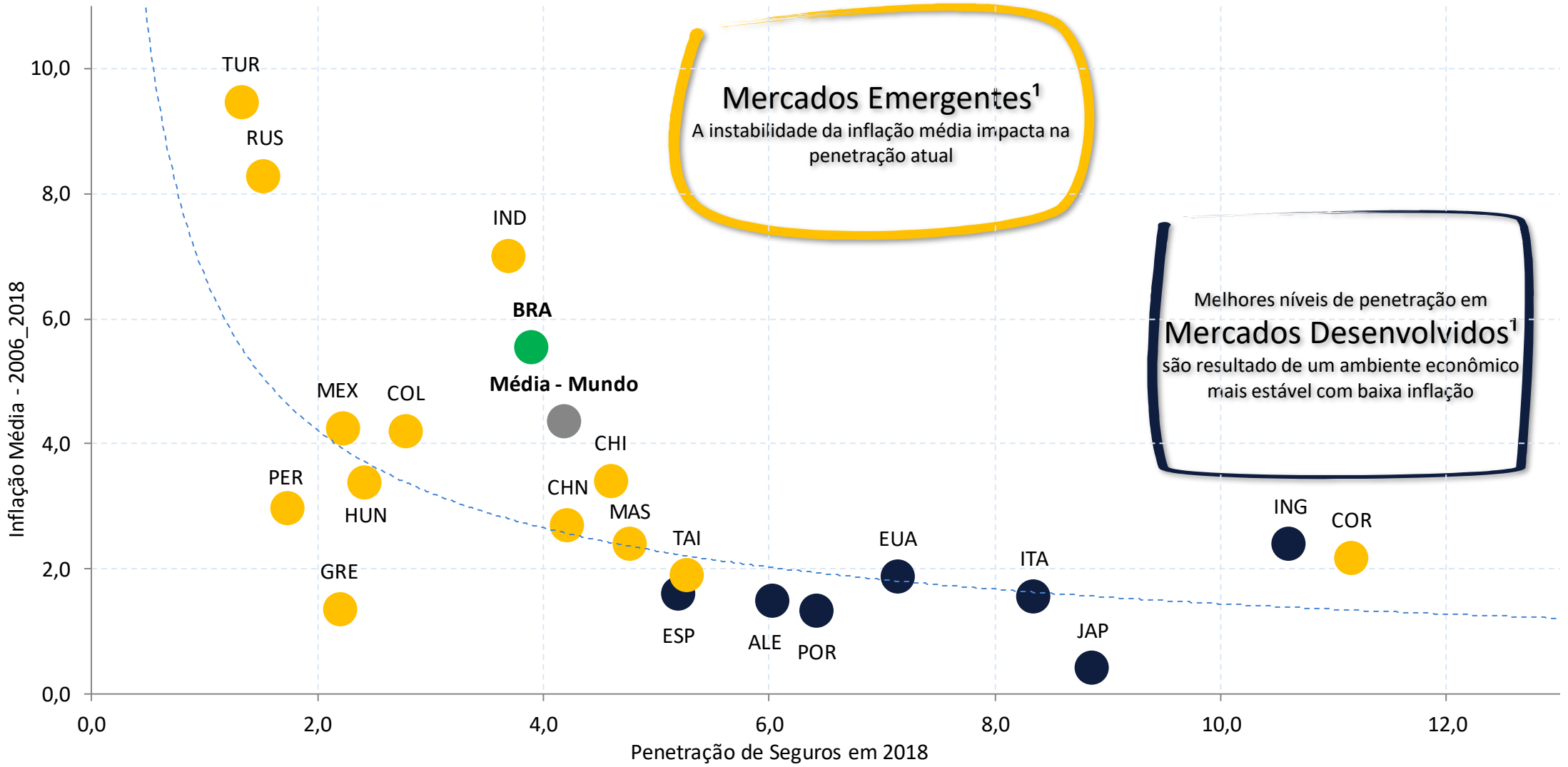
O mercado de seguros no Brasil está crescendo, mas a penetração permanece em 3,9% do PIB do Brasil

Riqueza determina a tendência da penetração de seguros



Fonte: Swiss Re (Sigma 3/2019) e IMF.
1 – Classificação de Mercado (MSCI).

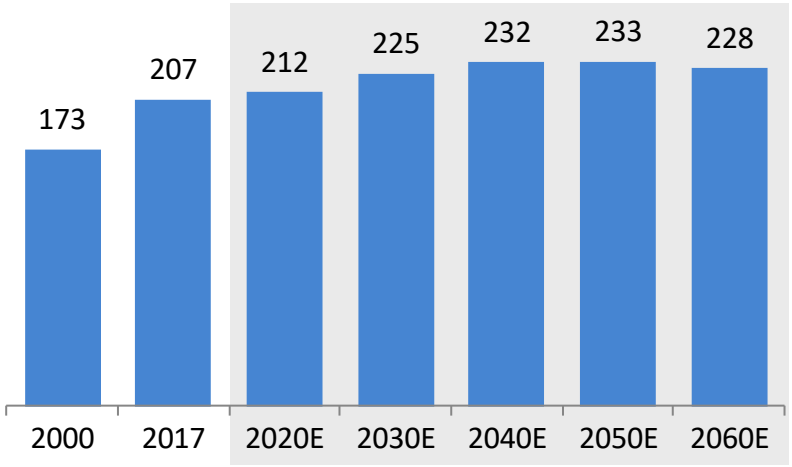
Inflação baixa pode ser considerado um forte catalisador de penetração



Fonte: Swiss Re (Sigma 3/2019) e IMF.
1 – Classificação de Mercado (MSCI).

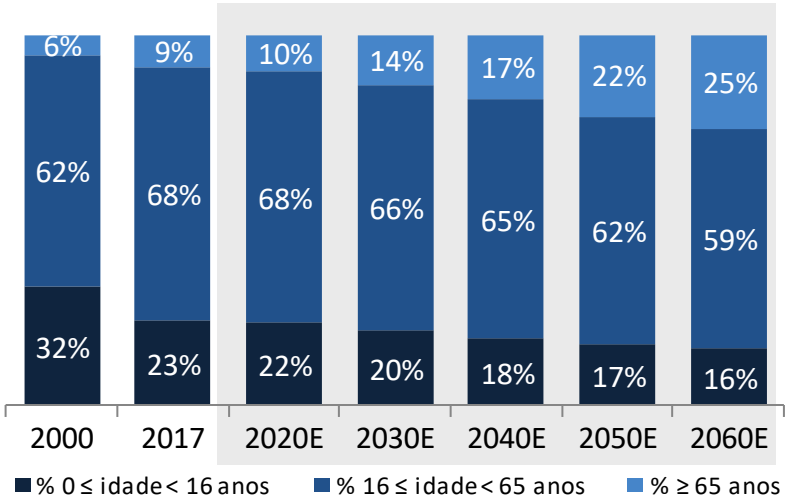
Um resumo da previdência social brasileira

POPULAÇÃO NO BRASIL (milhões)



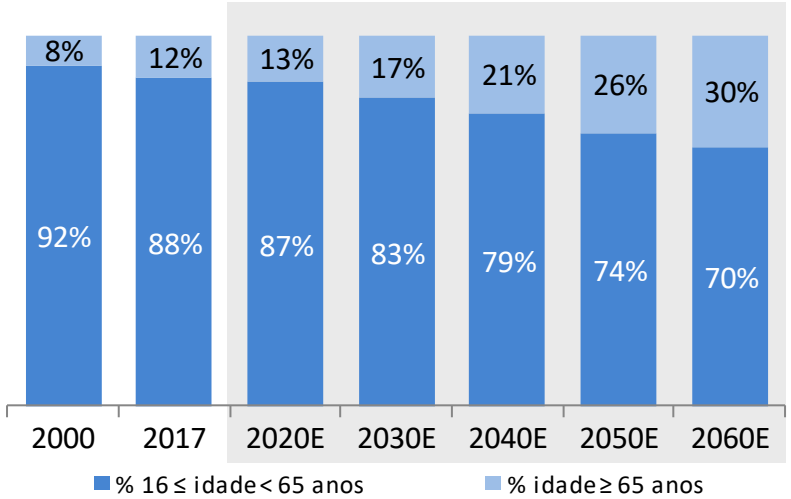
Fonte: IBGE.

BONUS DEMOGRÁFICO



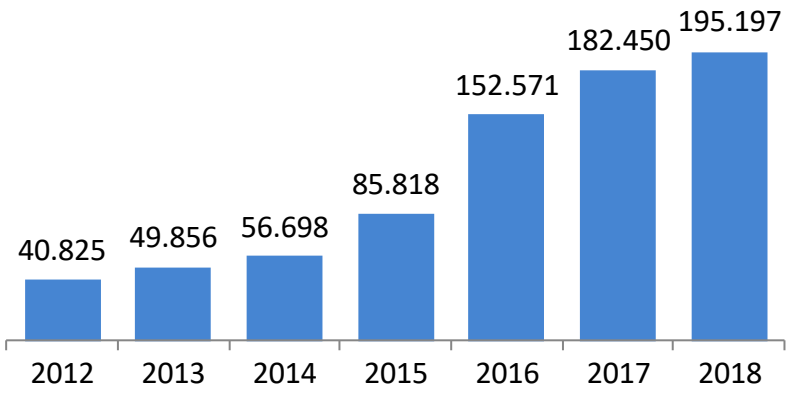
Fonte: IBGE.

TRABALHADORES vs APOSENTADOS



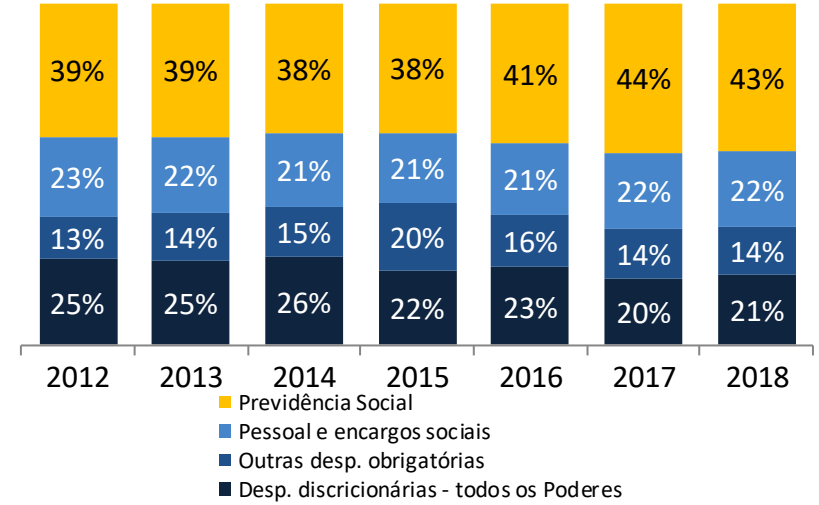
Fonte: IBGE.

DÉFICIT DA SEGURIDADE SOCIAL (R$ milhões)



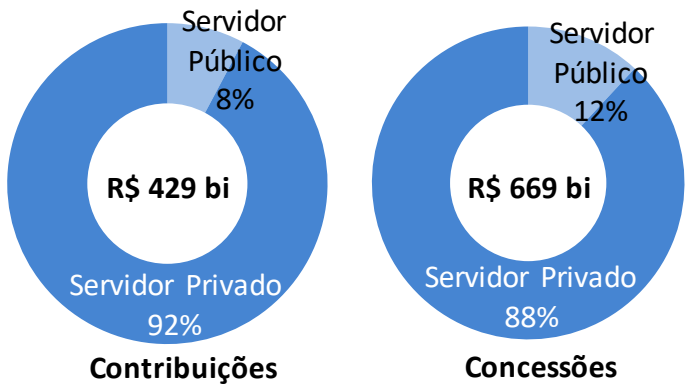
Fonte: INSS excluídos servidores públicos (Boletim Estatístico da Previdência Social).

COMPOSIÇÃO DAS DESPESAS DO GOVERNO



Fonte: Ministério da Fazenda. Não inclui dívida de serviços.

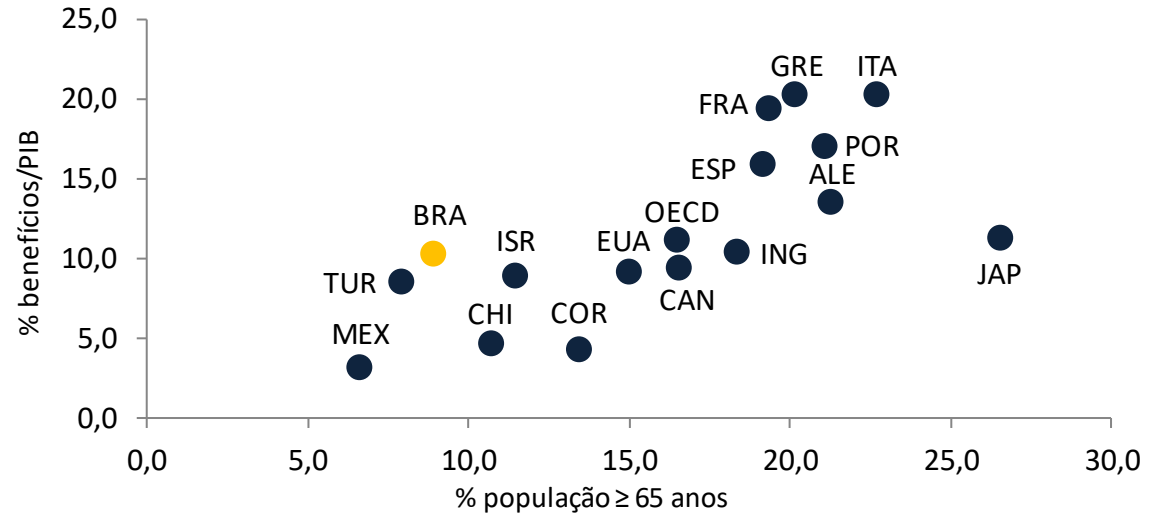
SERVIDOR PRIVADO vs SERVIDOR PÚBLICO



Fonte: Relatório Resumido da Execução Orçamentária (2018).

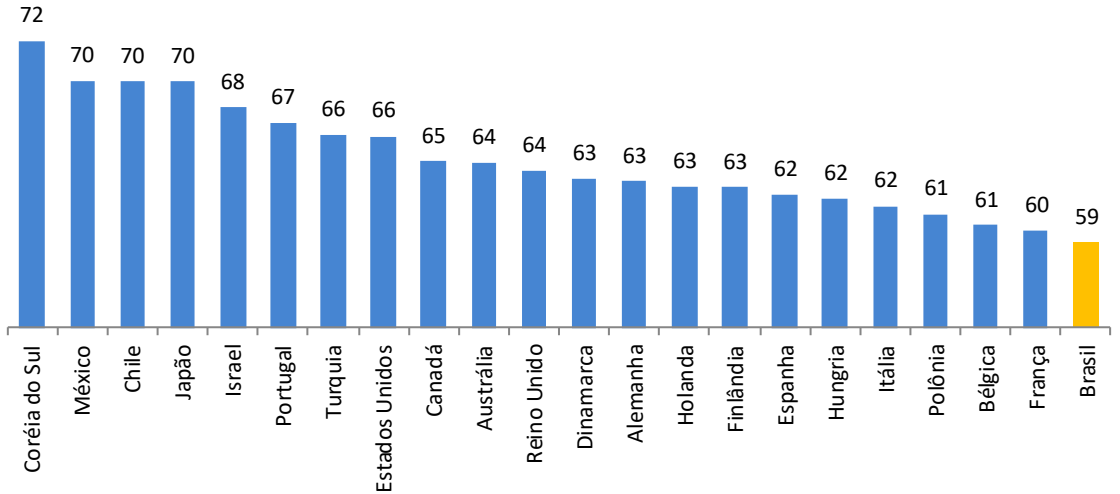
Ambiente econômico atual favorece a procura por fontes complementares de aposentadoria

GASTOS COM APOSENTADORIA



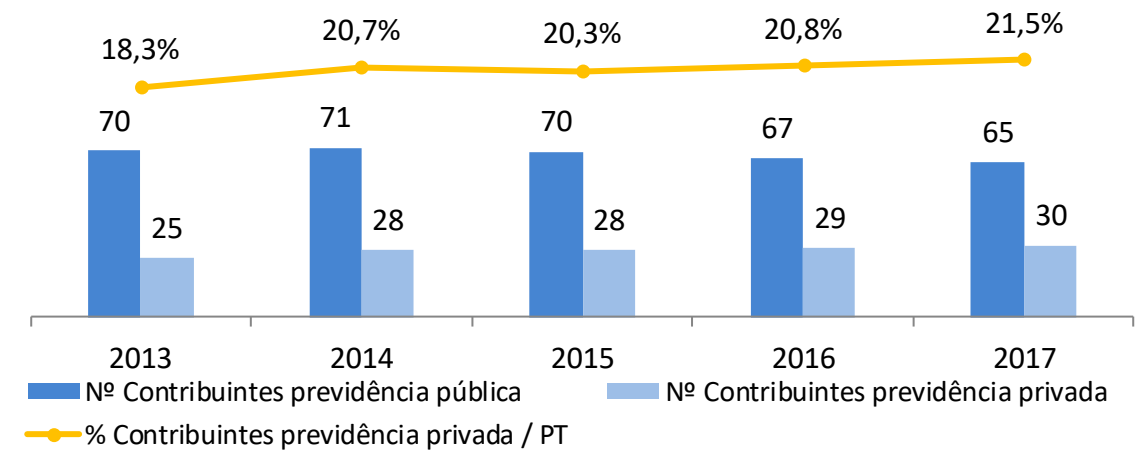
Fonte: Ministério do Planejamento, OECD (2016), World Bank (2016).

IDADE MÉDIA DE APOSENTADORIA



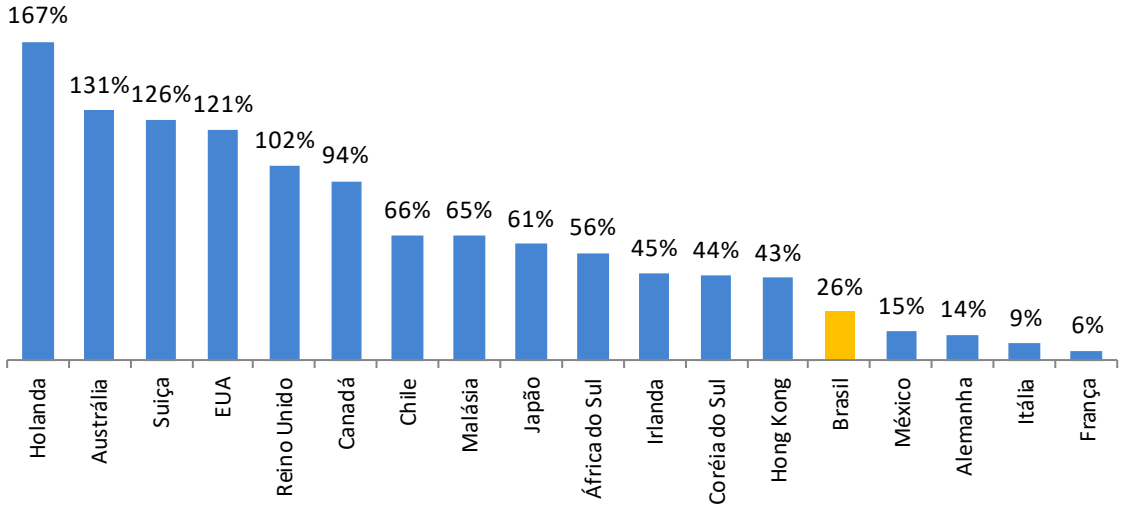
Fonte: INSS, OECD – Pension at glance Brazil (Dados de 2015).

Nº CONTRIBUINTES DA PREVIDÊNCIA PÚBLICA E PRIVADA (MM)



Fonte: Susep, INSS (Anuário Estatístico da Previdência Social).
PT: Potenciais Trabalhadores: 16 ≤ idade < 65.

ATIVOS DE PREVIDÊNCIA/PIB

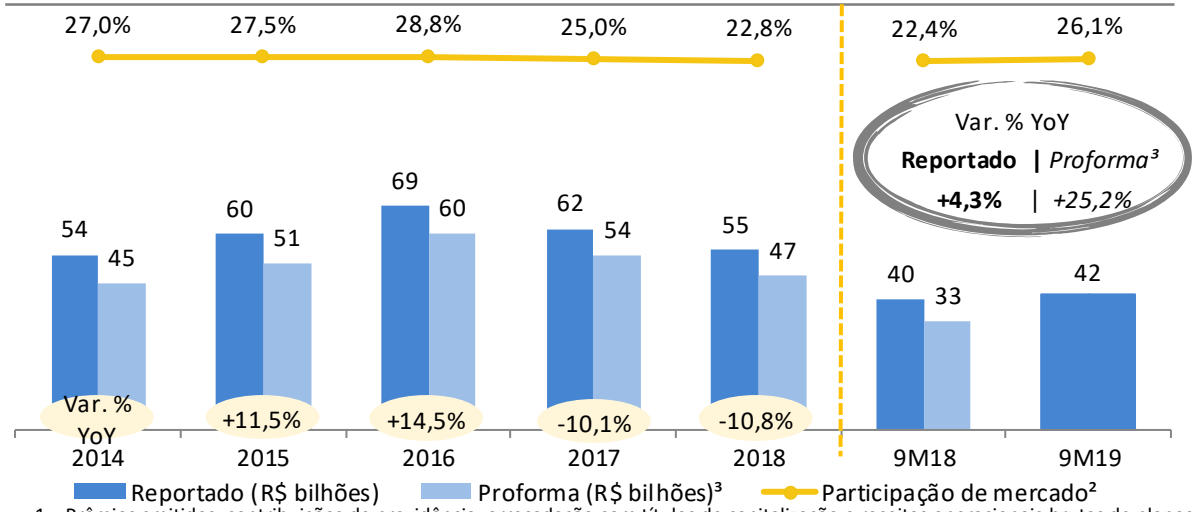


Fonte: Bacen, Fenaprevi, ABRAPP, Towers Watson (Dados de 2018).

Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

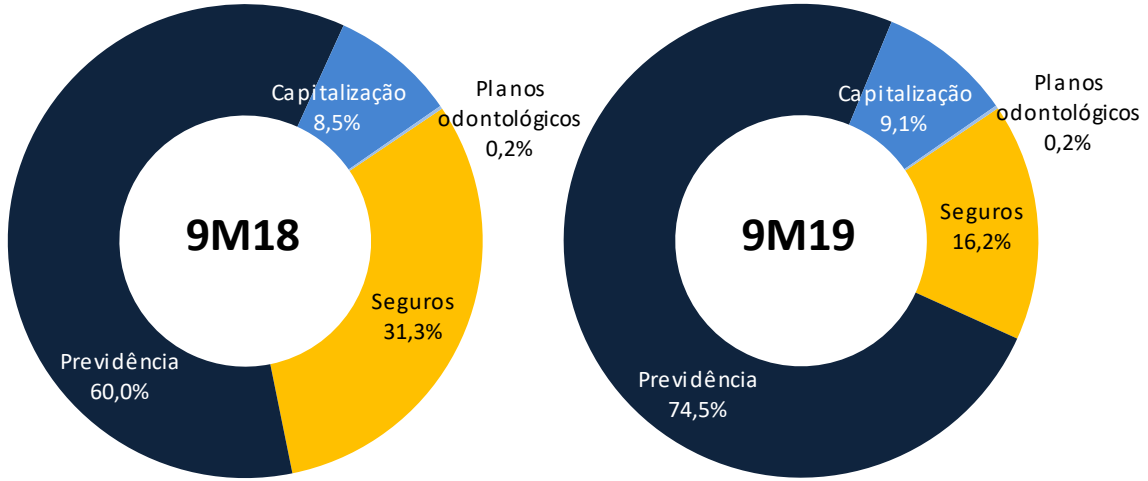
Performance BB Seguridade

PRÊMIOS, CONTRIBUIÇÕES E ARRECADAÇÃO[1]



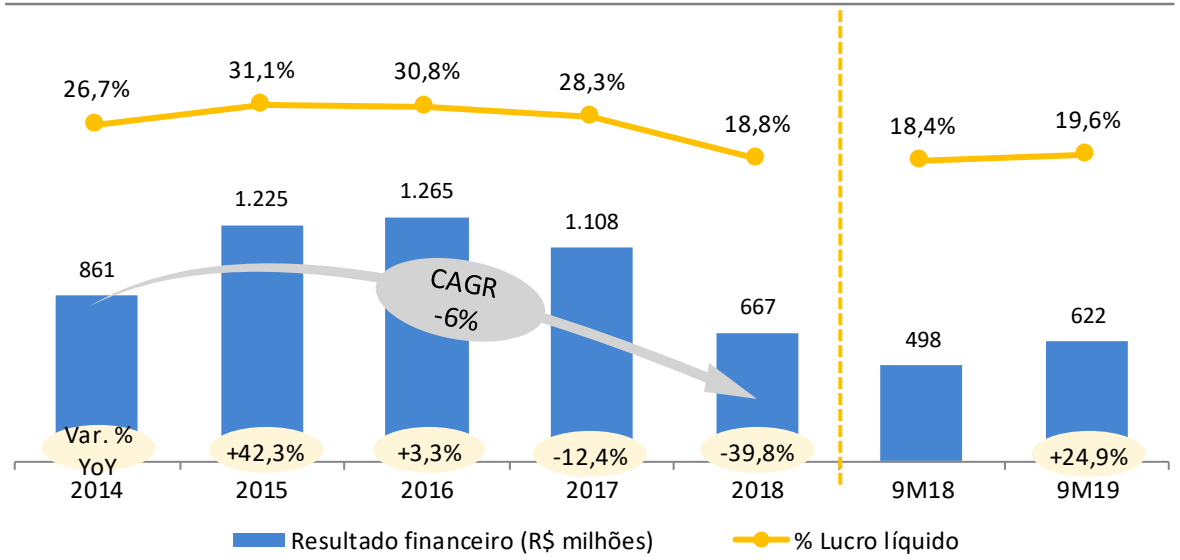
1 – Prêmios emitidos, contribuições de previdência, arrecadação com títulos de capitalização e receitas operacionais brutas de planos odontológicos. 2 – Susep – Dados até Setembro de 2019 (Não considera os planos odontológicos e segmentos não subscritos pelas coligadas da BB Seguridade). 3 – Simulação da estrutura pós reorganização societária para os exercícios de 2014 a 2018 completos.

COMPOSIÇÃO DE PRÊMIOS, CONTRIBUIÇÕES E ARRECADAÇÃO[1]

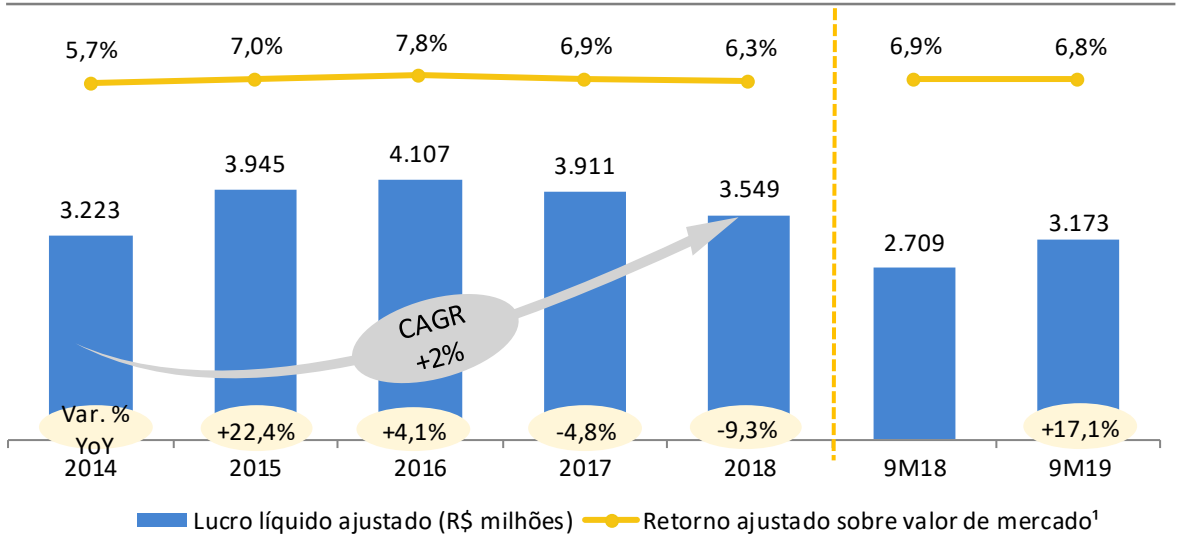


1 – Prêmios emitidos, contribuições de previdência, arrecadação com títulos de capitalização e receitas operacionais brutas de planos odontológicos.

RESULTADO FINANCEIRO



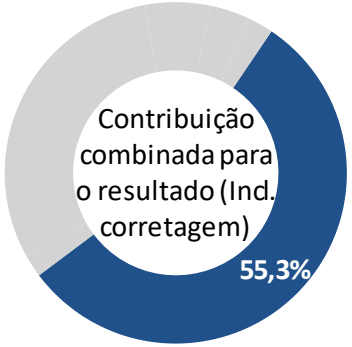
LUCRO E RENTABILIDADE

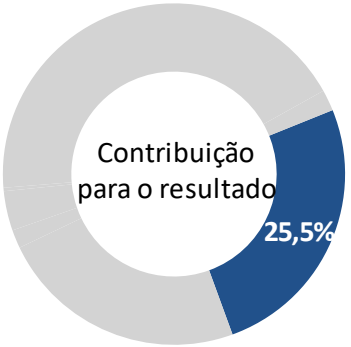


1. Retorno ajustado sobre valor de mercado: lucro ajustado por ação nos últimos 12 meses/preço médio da ação no mesmo período.

Brasilseg – Principais números | 9M19

10,2%
ROAA

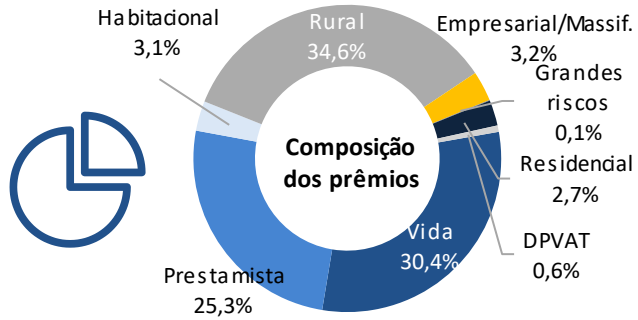




Resultado operacional[1] 80,7%

Resultado financeiro[1] 19,3%

R$6,8 bi
em prêmios emitidos
1º



75,7%
índice combinado

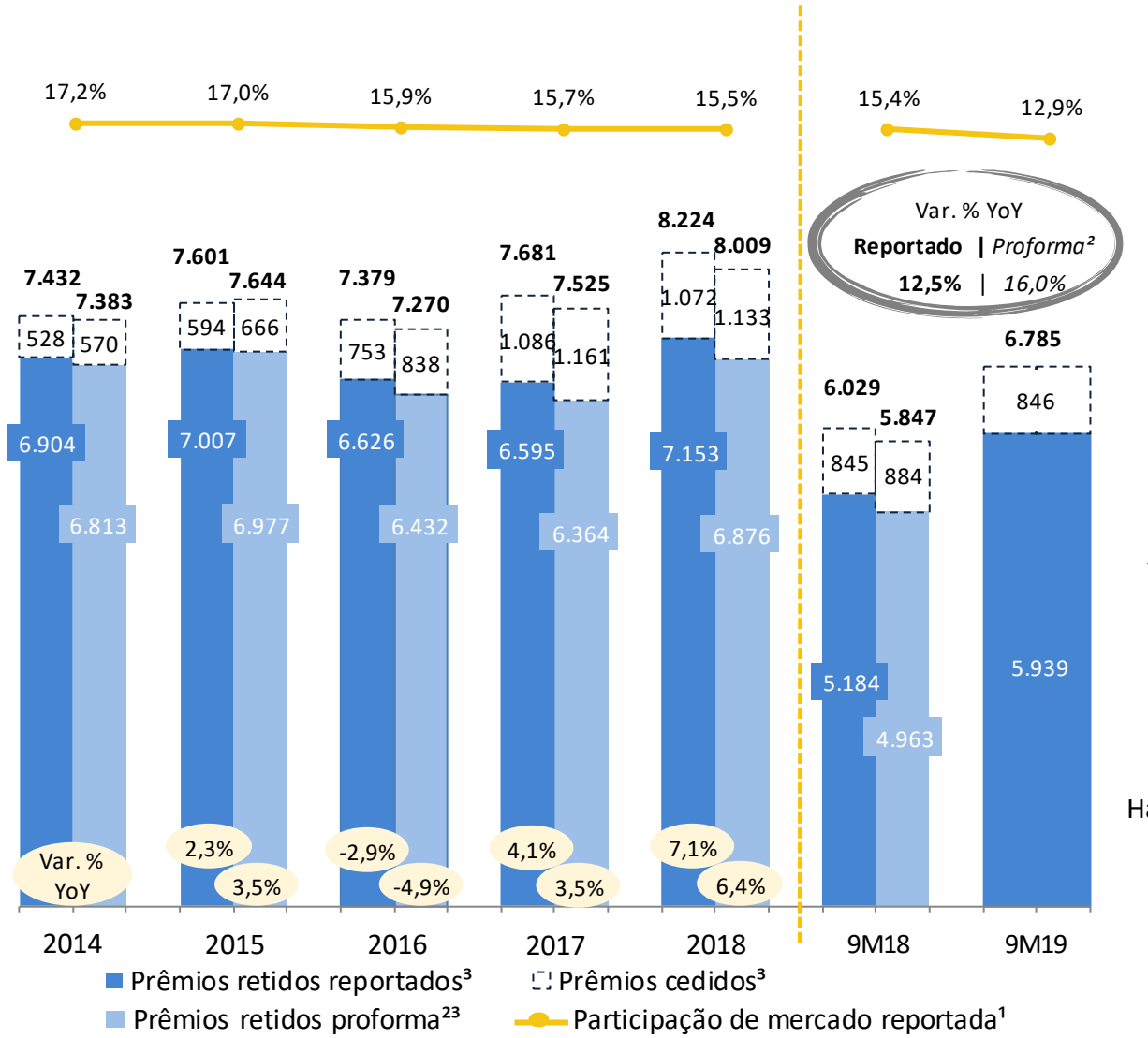
30,9%
sinistralidade

31,3%
comissionamento

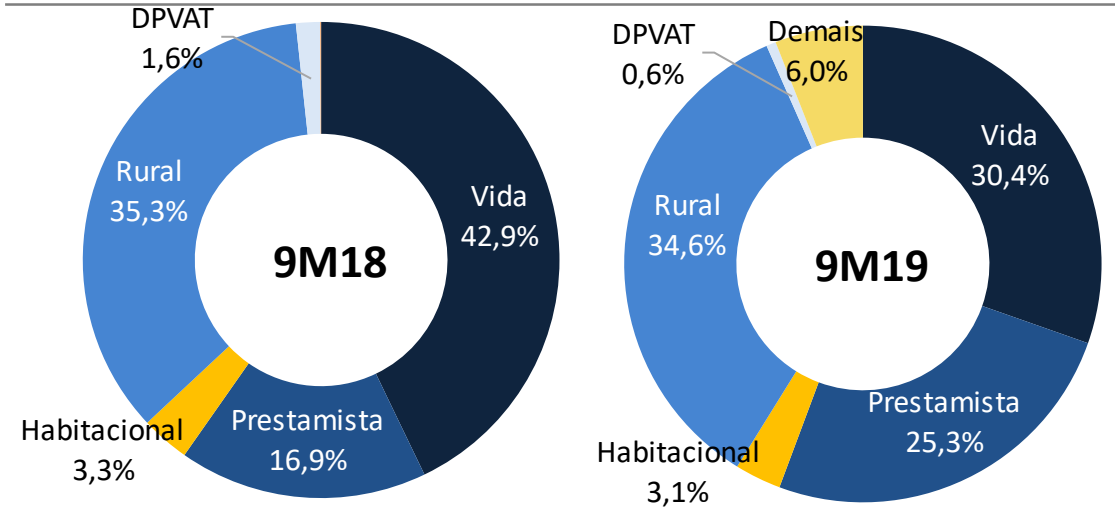
13,7%
índice de desp. gerais e administrativas

1 – Valores líquidos de impostos considerando a alíquota efetiva da companhia.
2 – O cálculo da participação de mercado não considera os segmentos não subscritos pela Brasilseg.

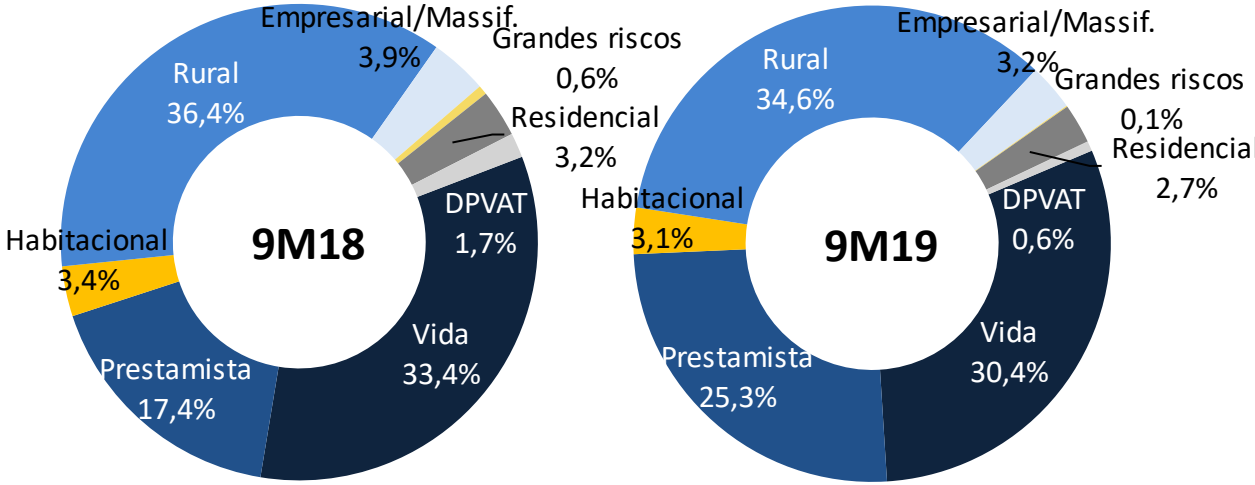
PRÊMIOS EMITIDOS (R$ milhões)



COMPOSIÇÃO DOS PRÊMIOS EMITIDOS



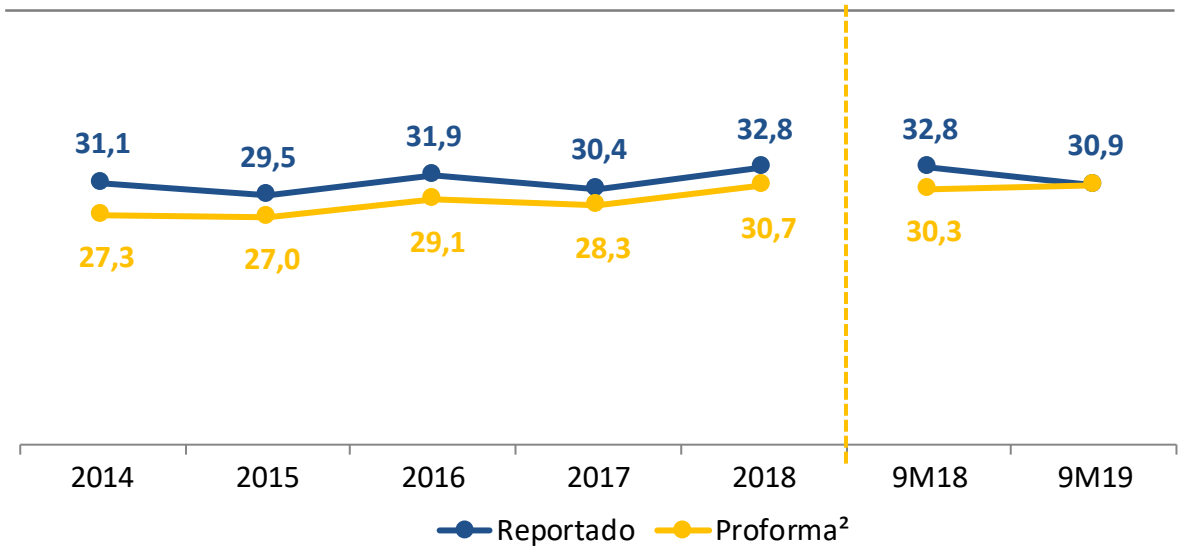
COMPOSIÇÃO DOS PRÊMIOS EMITIDOS PROFORMA



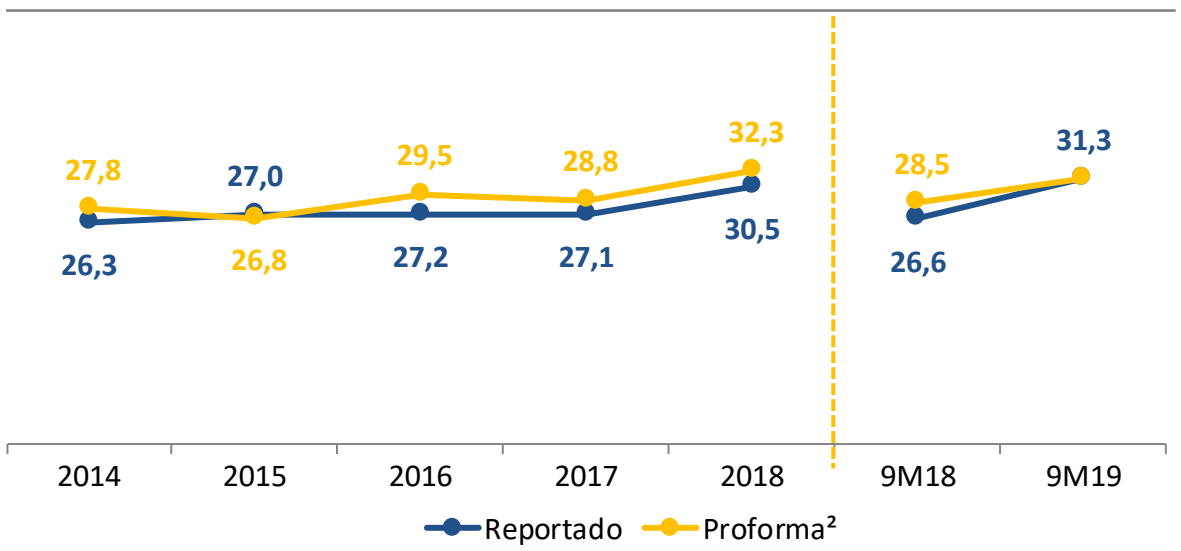
1 – Susep – dados até Setembro de 2019 (Não considera os segmentos não subscritos pela Brasilseg). 2 – Simulação da estrutura pós reorganização societária para os exercícios de 2014 a 2018 completos. 3 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de prêmios cedidos foi revisada desde 2017.

Brasilseg – Indicadores de desempenho[1]

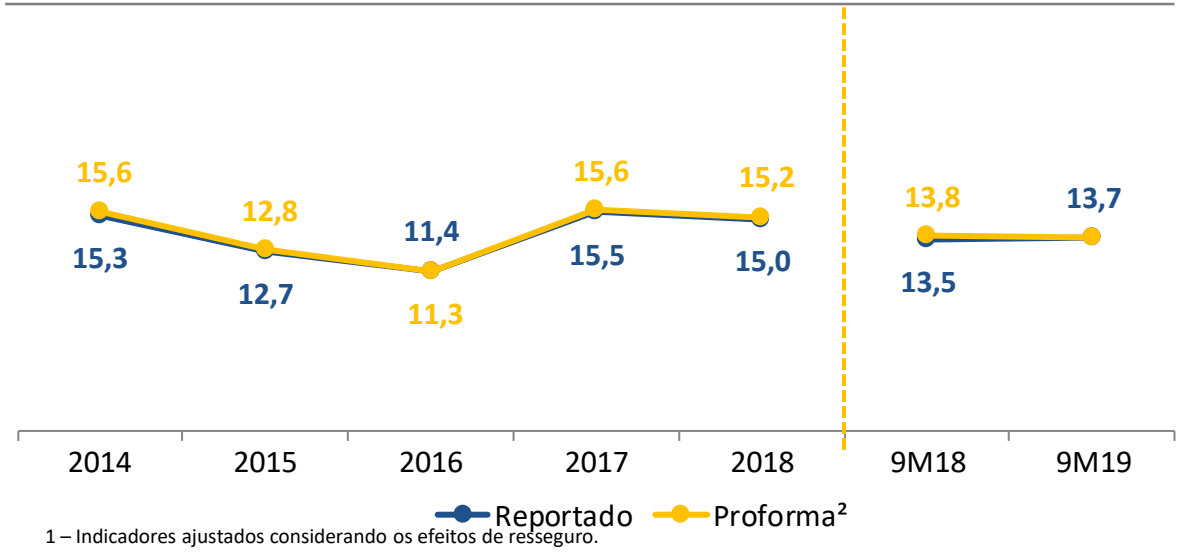
SINISTRALIDADE[3] (%)



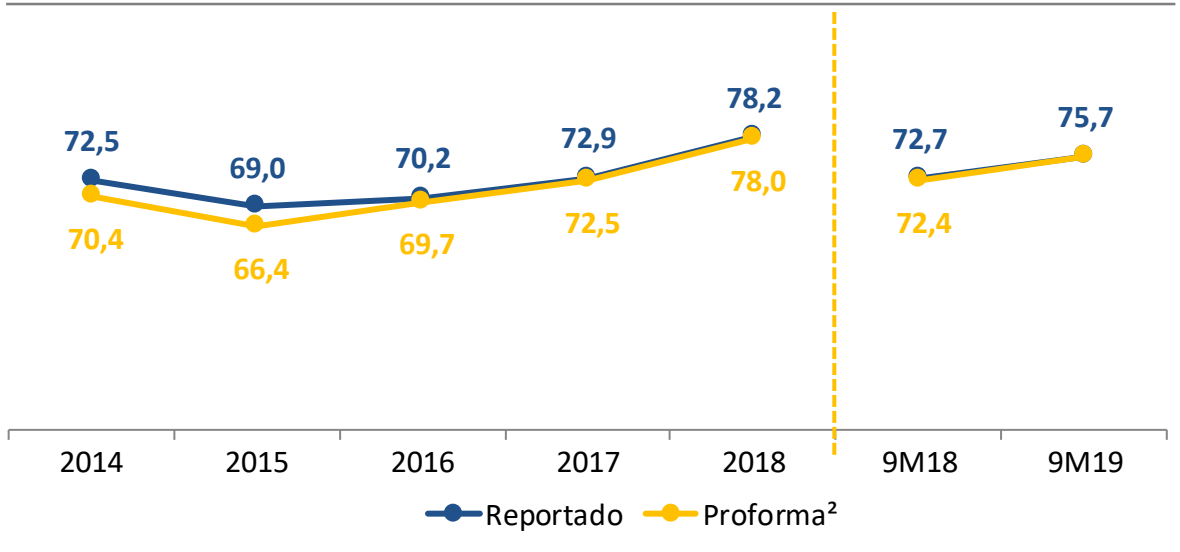
COMISSIONAMENTO[3] (%)



ÍNDICE DE DESPESAS GERAIS E ADMINISTRATIVAS[3] (%)



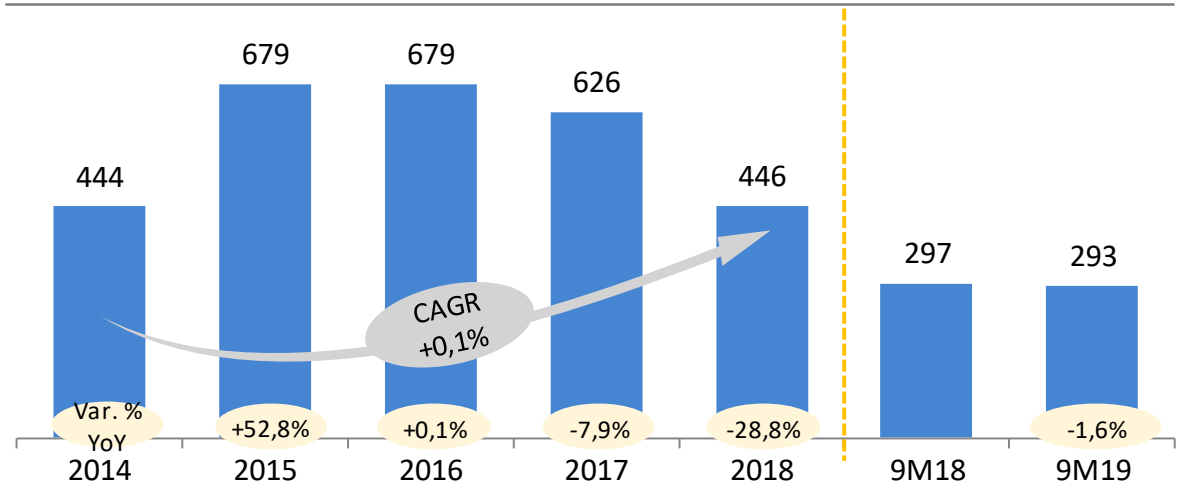
ÍNDICE COMBINADO[3] (%)



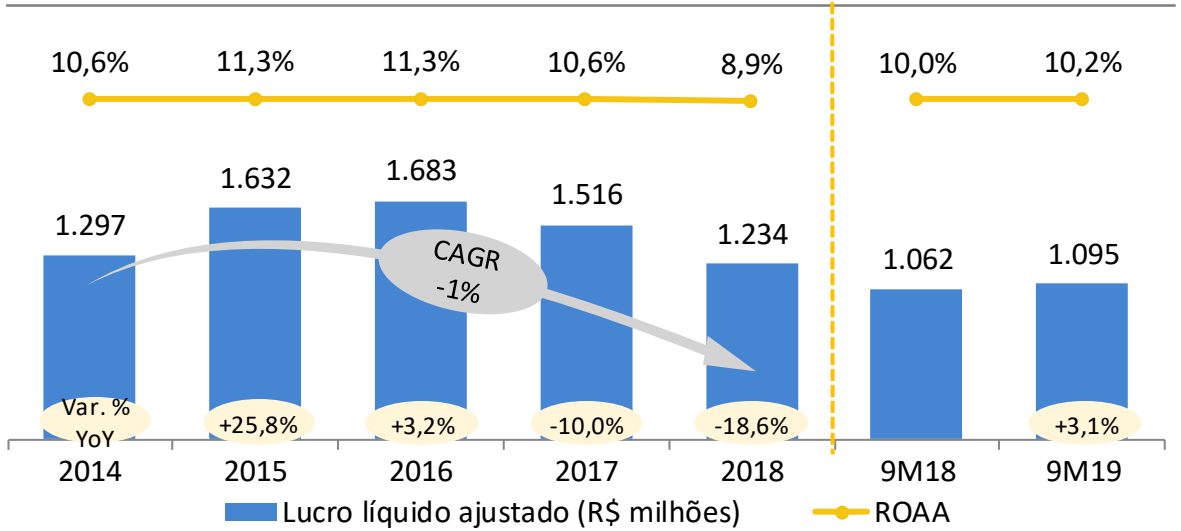
1 – Indicadores ajustados considerando os efeitos de resseguro.
2 – Simulação da estrutura pós reorganização societária para os exercícios de 2014 a 2018 completos.
3 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

Brasilseg

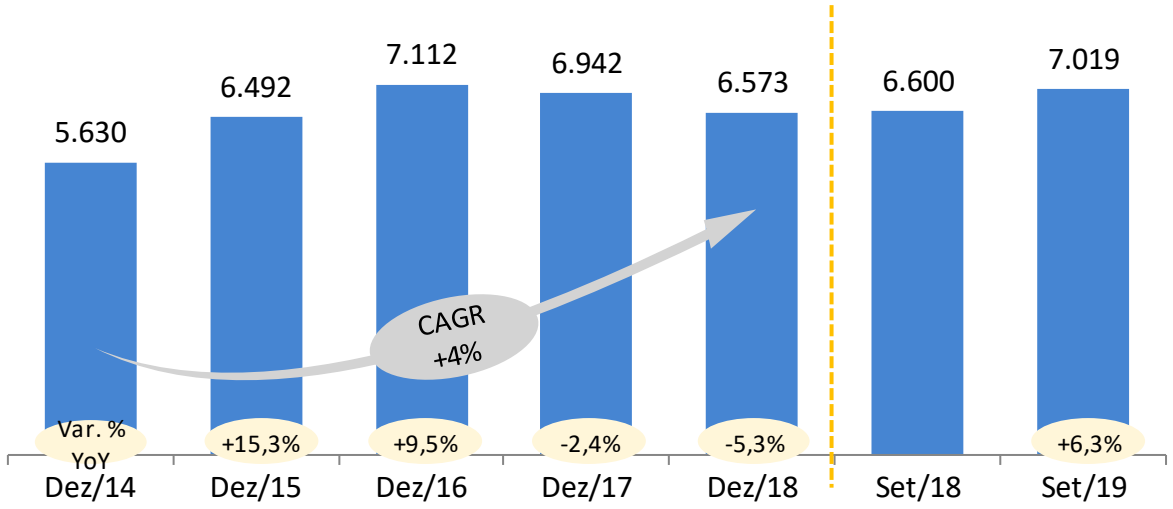
RESULTADO FINANCEIRO (R$ milhões)



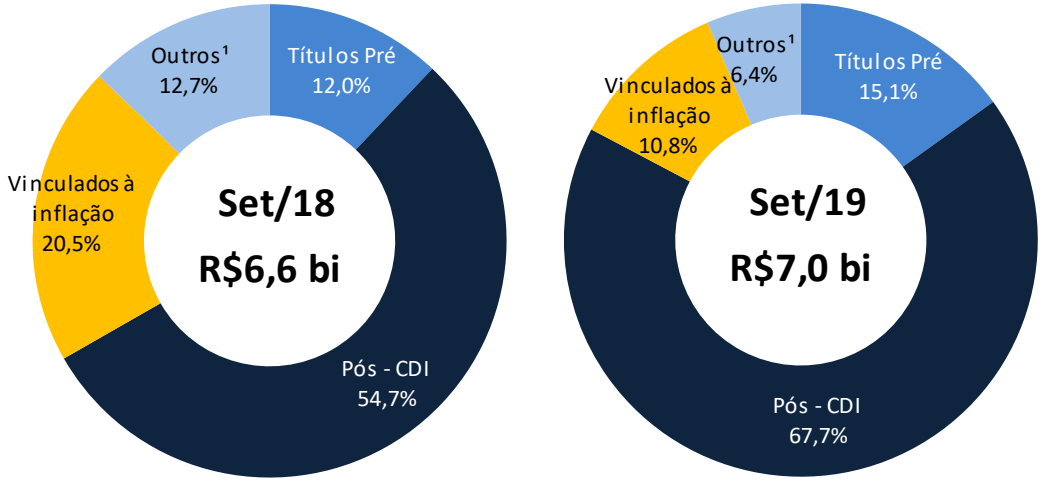
LUCRO E RENTABILIDADE



APLICAÇÕES (R$ milhões)



COMPOSIÇÃO DOS ATIVOS SOB GESTÃO



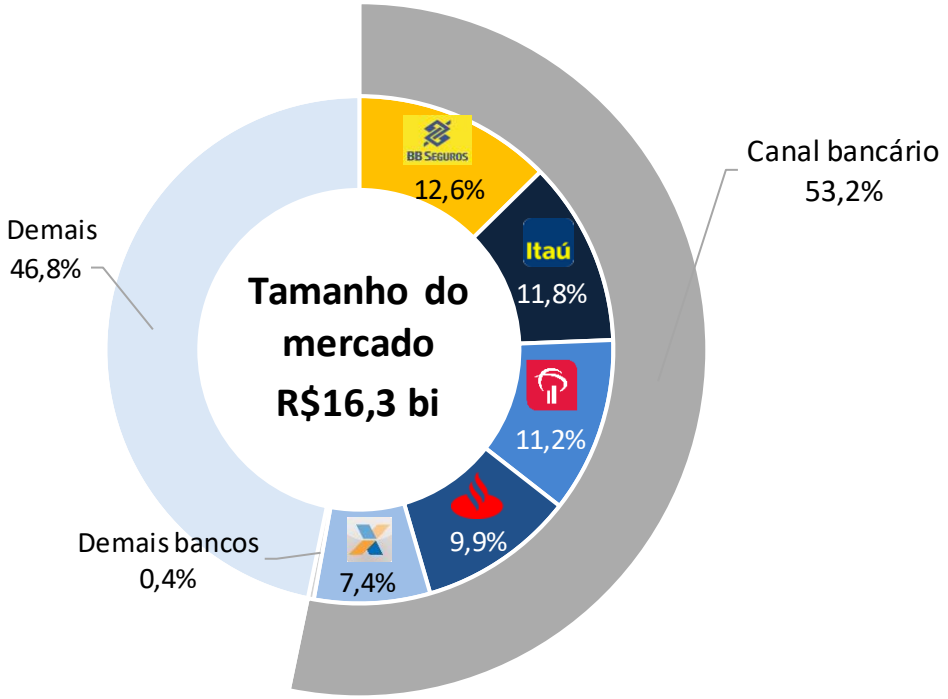
1 – Títulos da dívida agrária, DPVAT, fundos de investimento.

R$2,1 bi
em prêmios emitidos
1º

29,5%
sinistralidade

34,4%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos[1]

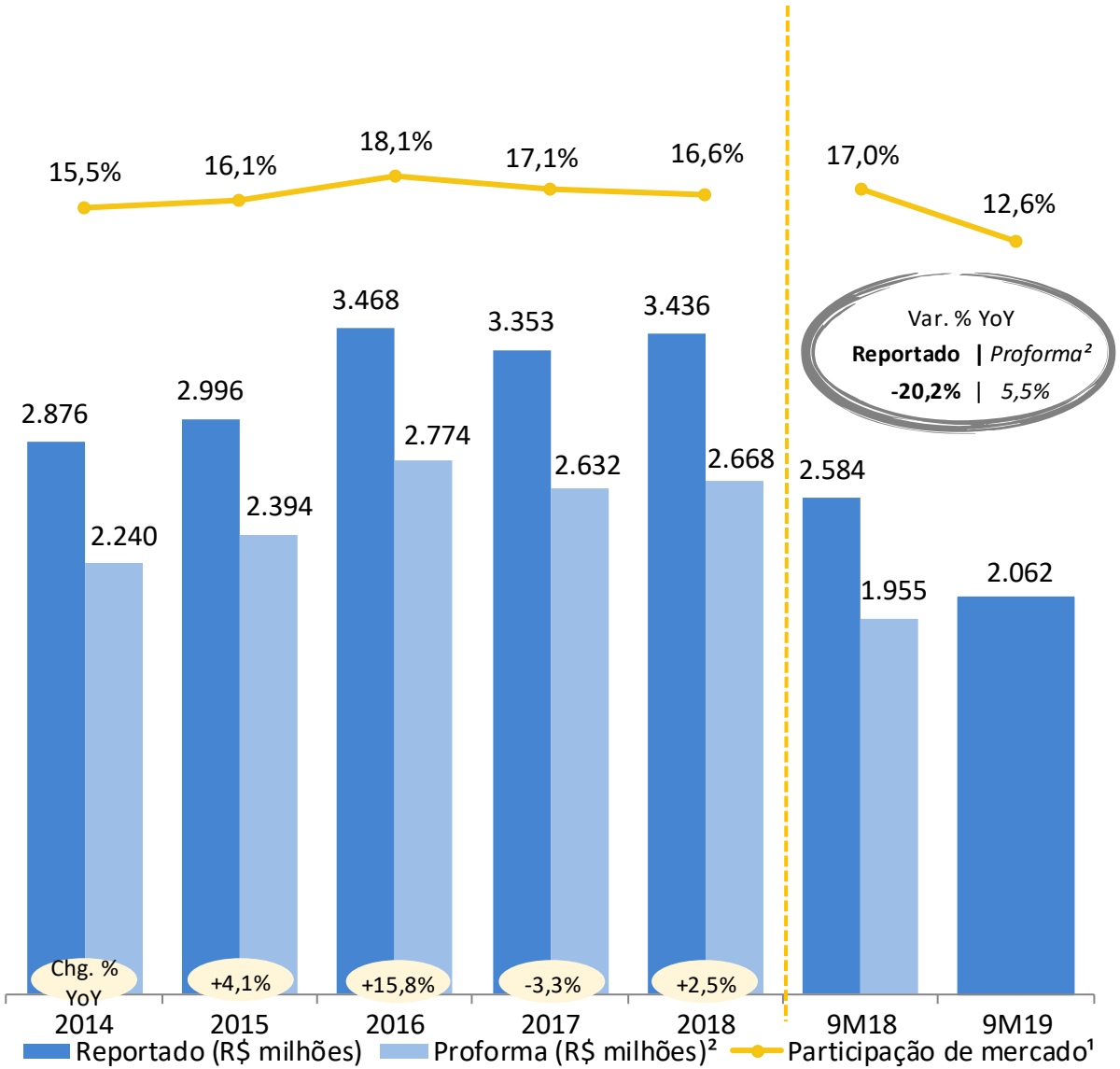


Portfólio de Produtos

- Direcionado a pessoas físicas para garantir proteção financeira aos beneficiários escolhidos pelo segurado, em caso de morte, natural ou acidental, ou invalidez permanente total do indivíduo;
- Em caso de sinistro, a seguradora paga ao beneficiário o valor do capital segurado, determinado na proposta de seguro; e
- O seguro de vida oferecido pela Brasilseg é um produto não cumulativo. Se o cliente deixa de fazer os pagamentos mensais, a cobertura é suspensa sem que qualquer valor seja revertido para o cliente.

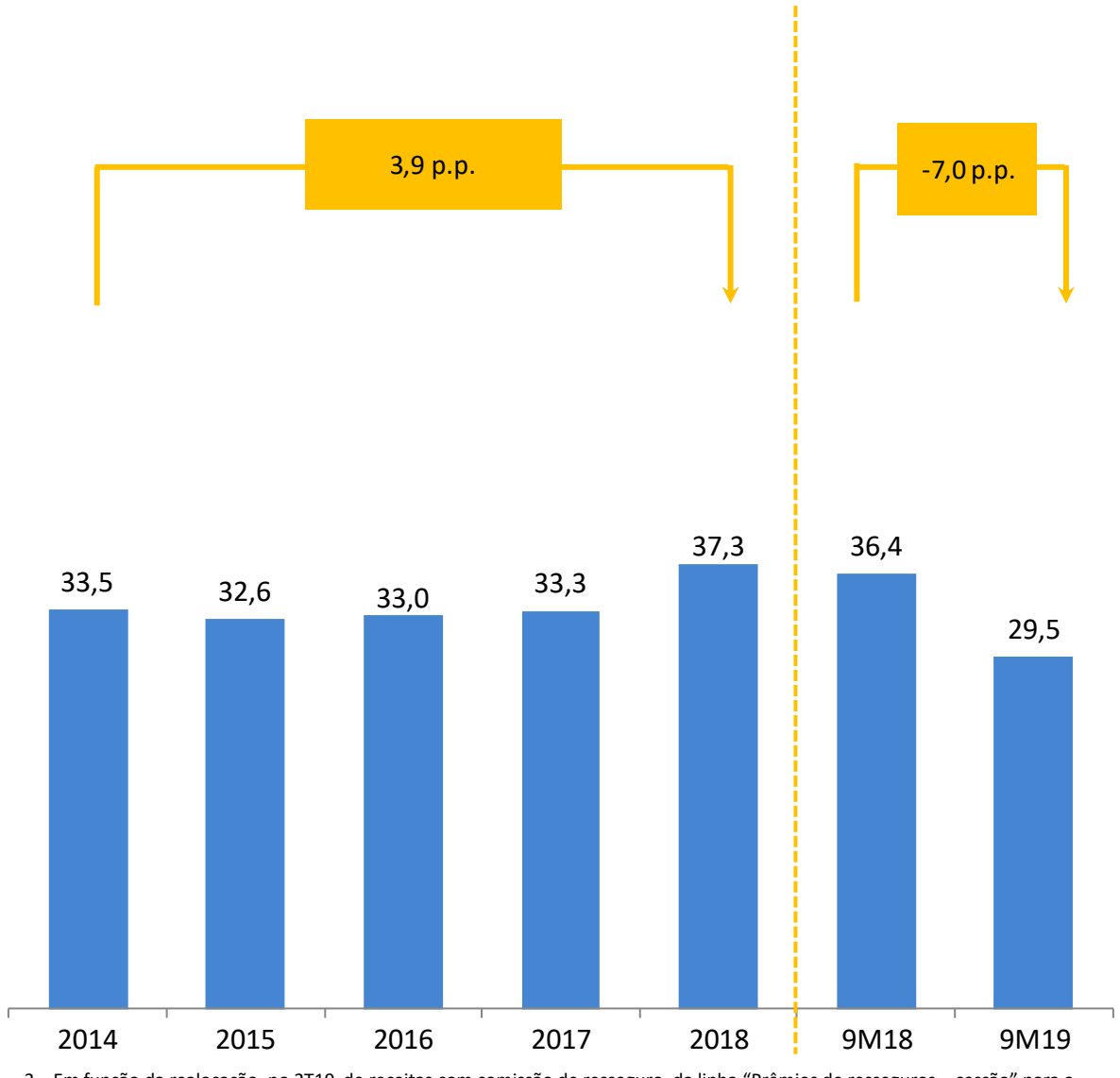
Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.
1 – Participação de mercado considera apenas prêmios emitidos de riscos cobertos, excluindo prêmios de componentes de acumulação (dotal e seguro de vida).

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Susep – dados até Setembro de 2019. Participação de mercado considera apenas prêmios emitidos de riscos cobertos, excluindo prêmios de componentes de acumulação (dotal e seguro de vida). 2 – Simulação da estrutura pós reorganização societária para os exercícios de 2014 a 2018 completos.

SINISTRALIDADE³ (%)



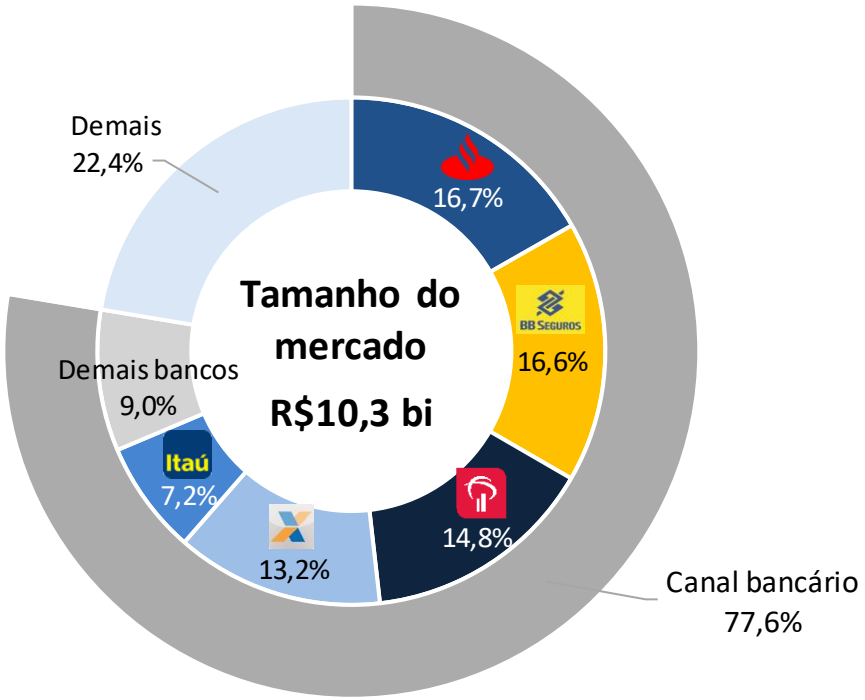
3 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

R$1,7 bi
em prêmios emitidos
2º

26,1%
sinistralidade

18,3%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos



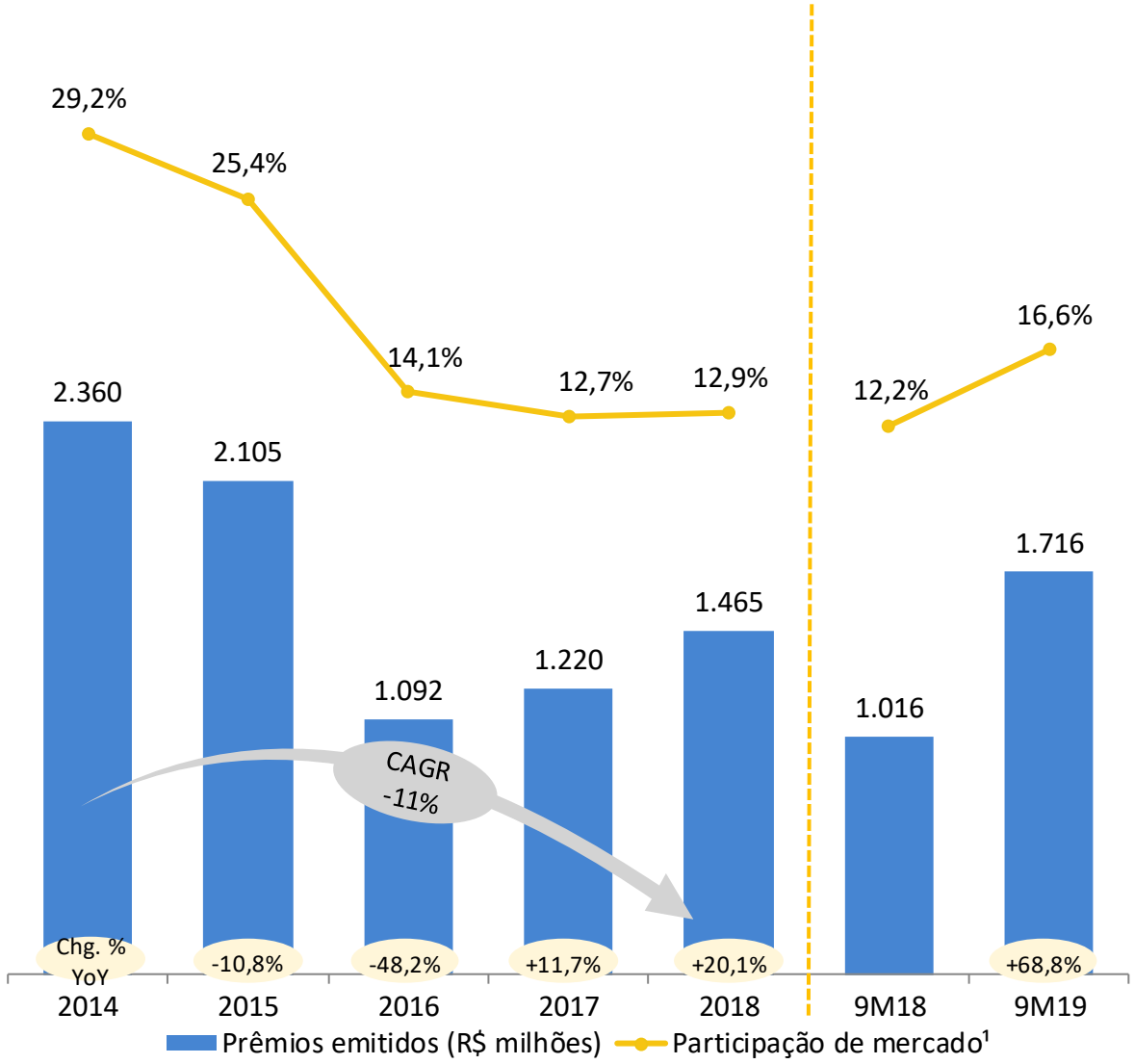
Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

Portfólio de Produtos

- Seguro de vida em operações de crédito (prestamista) é destinado a garantir o pagamento de uma dívida em caso de morte do mutuário;
- Destinado a proteger tanto credor e os membros da família, evitando que eles herdem a dívida;
- Este produto já se encontra bastante difundido no Brasil e cresce acompanhando a oferta dos produtos de crédito; e
- O primeiro beneficiário deste tipo de seguro é o credor.

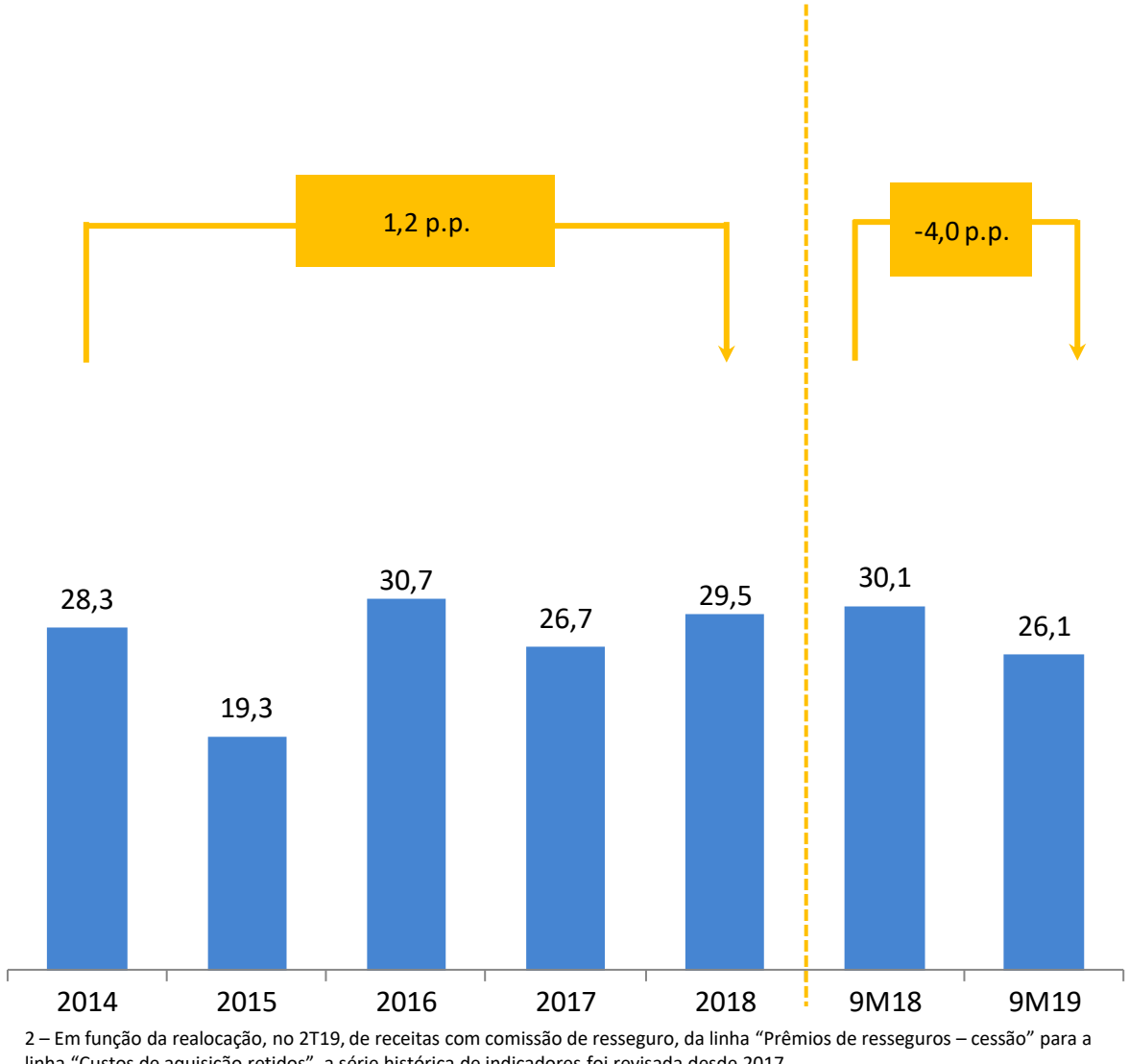
Brasilseg | Prestamista

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

SINISTRALIDADE² (%)



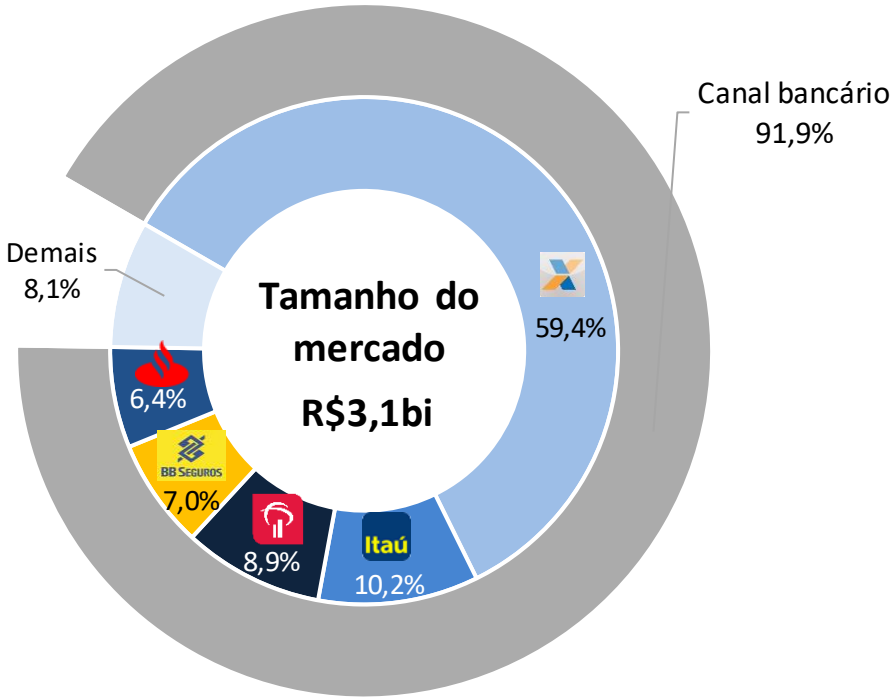
2 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

R$213 mi
em prêmios emitidos
4º

20,5%
sinistralidade

67,2%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos



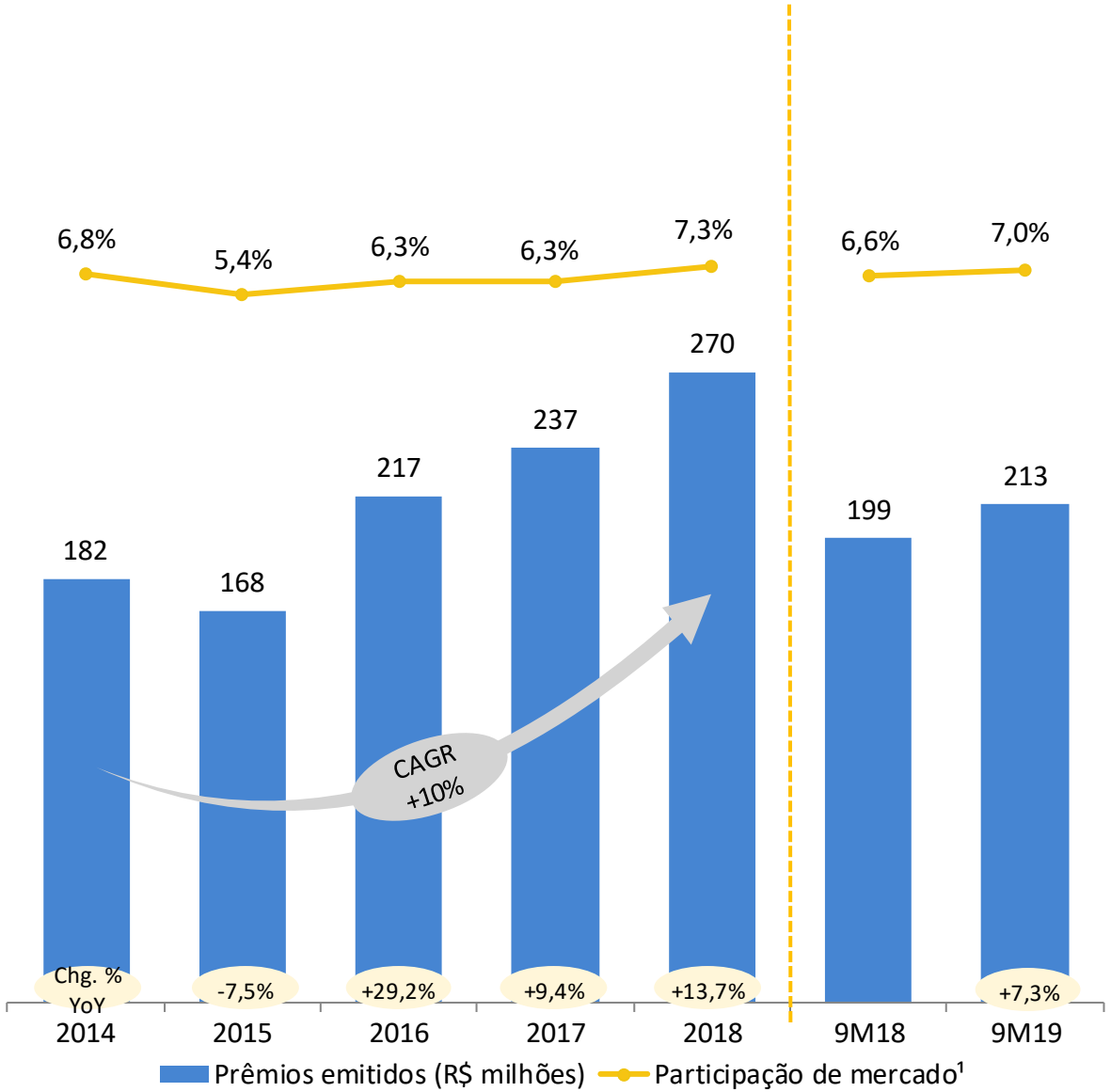
Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

Portfólio de Produtos

- O seguro habitacional está relacionado ao pagamento de financiamentos imobiliários no caso de morte ou invalidez do segurado;
- O seguro garante que sua família receba o imóvel e que o banco receba o pagamento total da dívida sobre a propriedade;
- A apólice do seguro pode também proteger os segurados contra danos físicos ao imóvel; e
- O seguro habitacional é calculado em uma base mensal de acordo com o saldo devedor do financiamento imobiliário e a idade do mutuário.

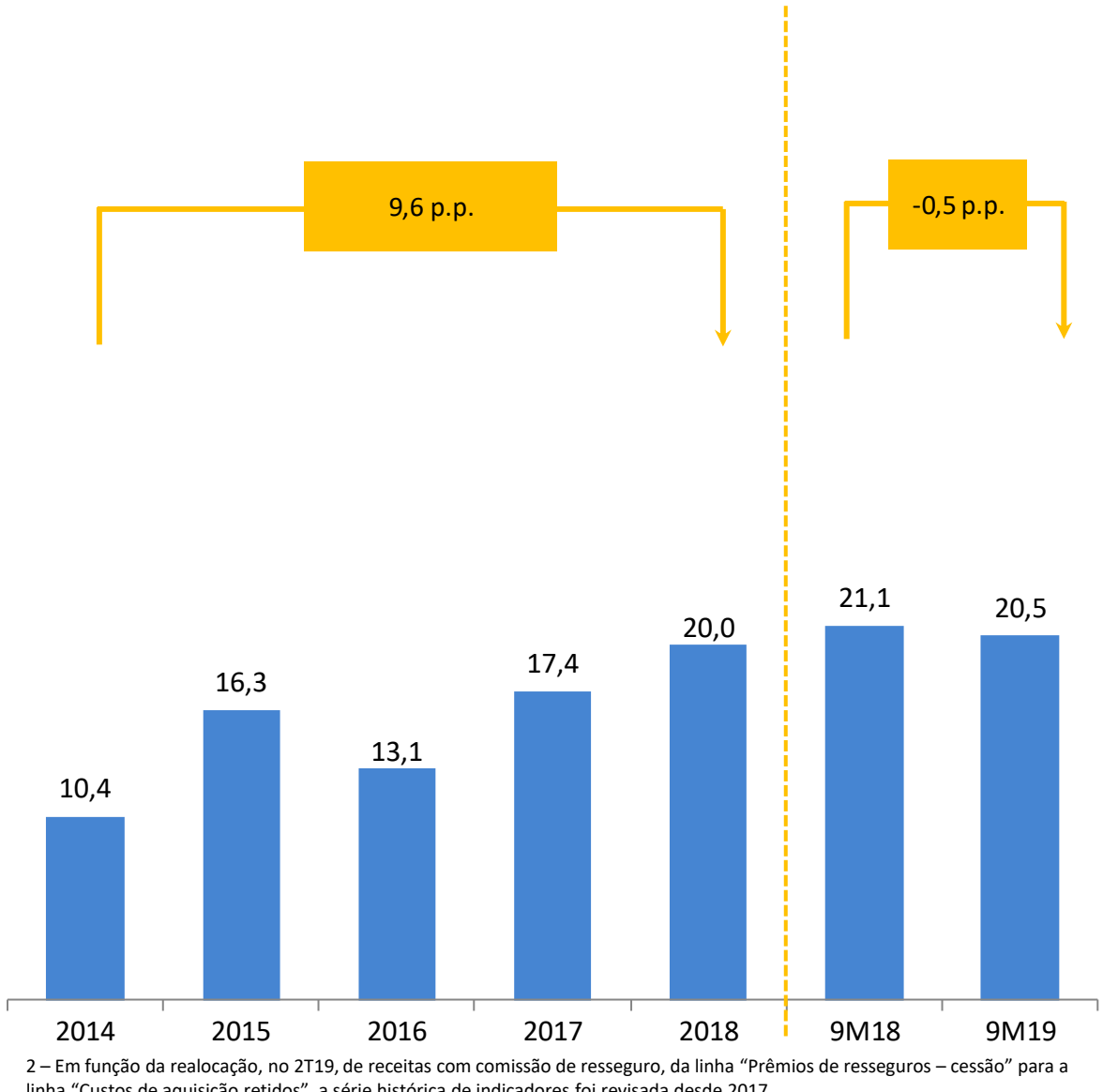
Brasilseg | Habitacional

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

SINISTRALIDADE² (%)



2 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

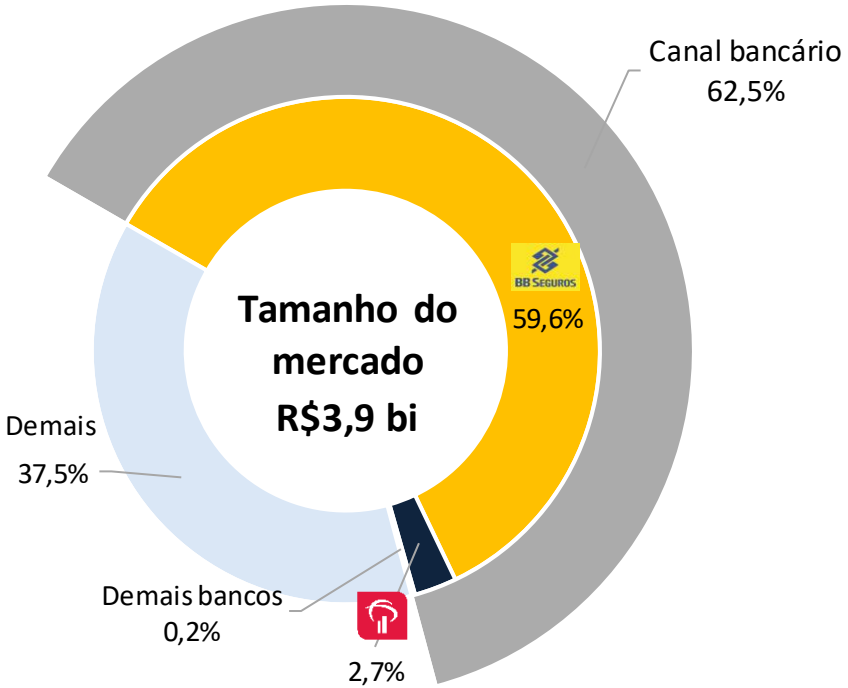
R$2,3 bi
em prêmios emitidos

1º

31,8%
sinistralidade

56,9%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos



Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

Portfólio de Produtos

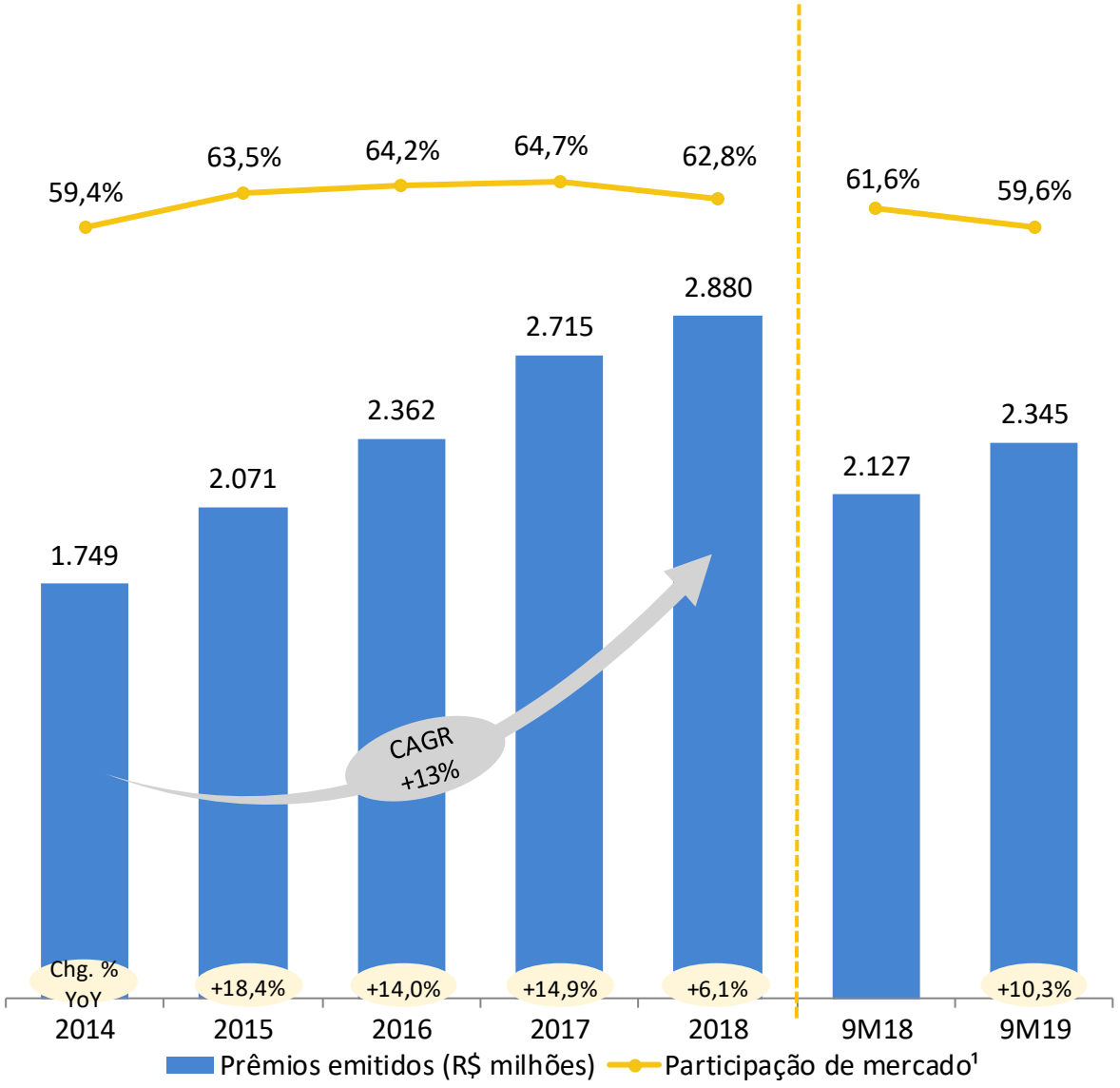
Seguro agrícola: protege os produtores rurais de intempéries em suas lavouras e de perda de renda em caso de queda do preço de mercado da colheita;

Seguro Penhor Rural: protege o ativo dado em garantia da operação de crédito rural; e

Seguro de vida produtor rural: funciona como um seguro prestamista com o objetivo de quitar o empréstimo rural em caso de morte do produtor.

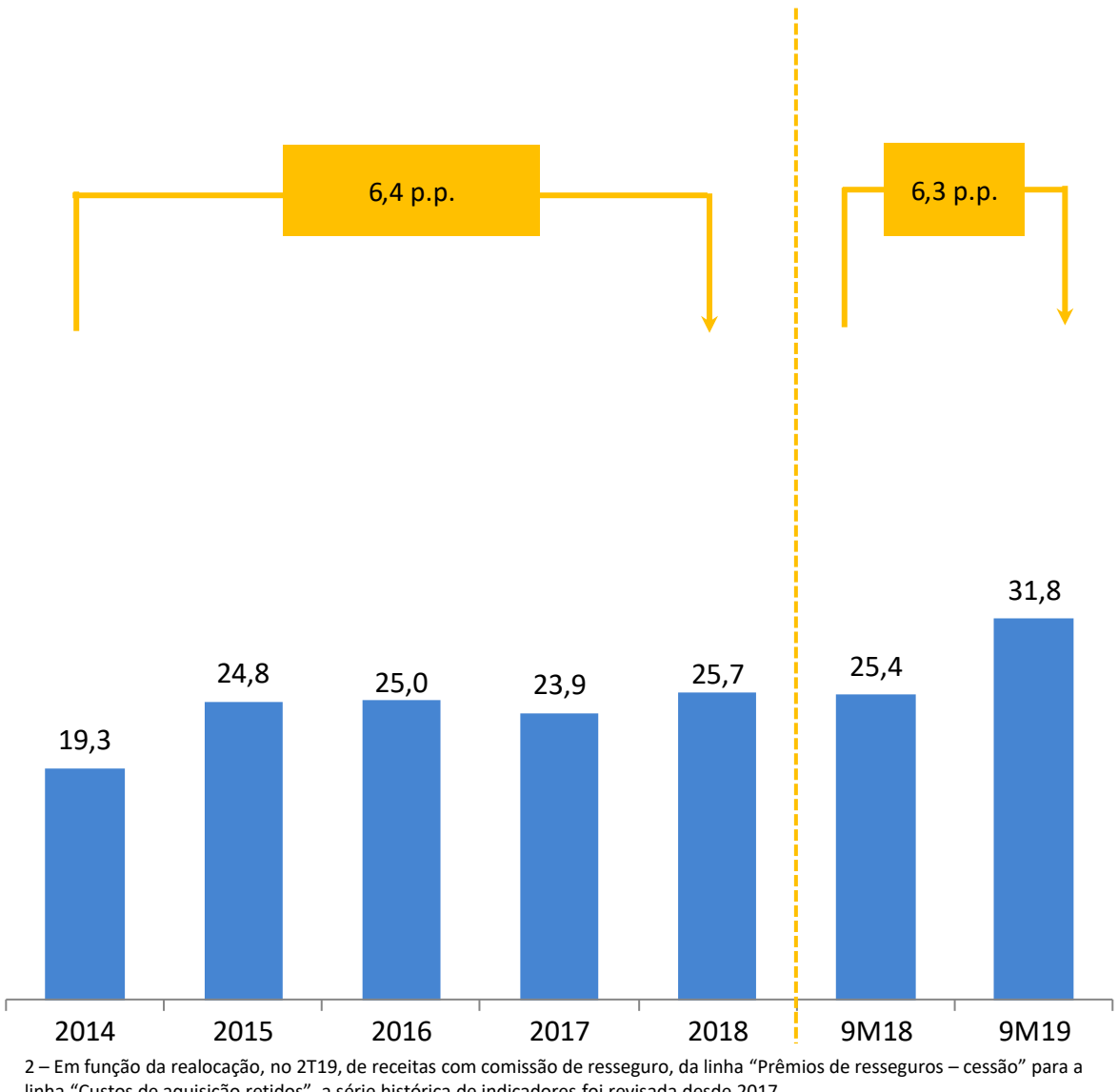
Brasilseg | Rural

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

SINISTRALIDADE² (%)



2 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

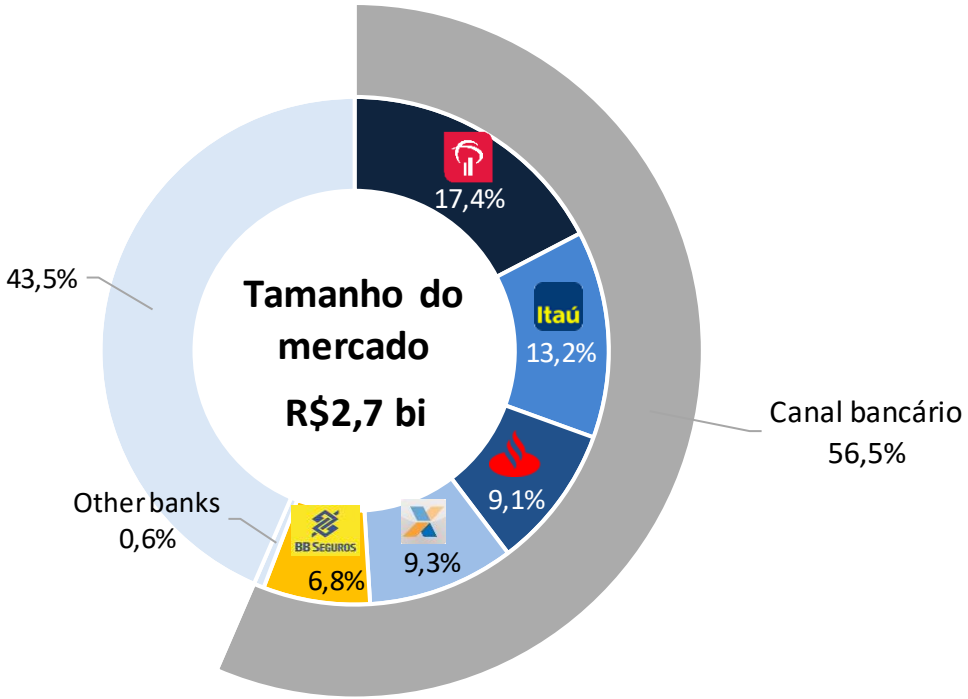
Brasilseg | Residencial – Principais números | 9M19

R$183 mi
em prêmios emitidos
6º

37,5%
sinistralidade

27,6%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos



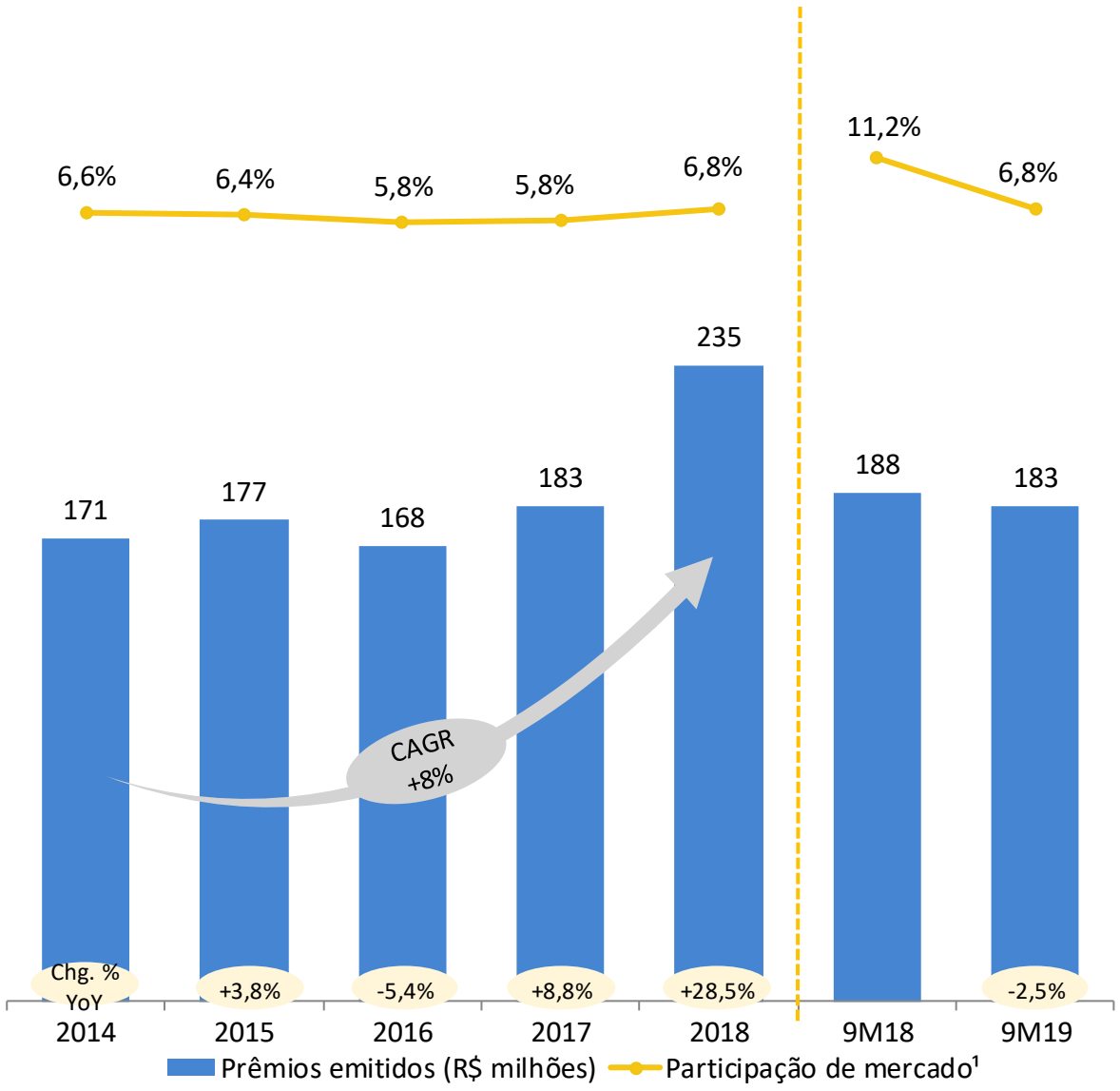
Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

Portfólio de Produtos

- Engloba um conjunto de coberturas destinado à proteção de residências individuais contra prejuízos causados por incêndio, queda de raio e explosão; e
- Coberturas complementares contra roubo, danos elétricos, danos físicos ao imóvel oriundos de impacto de veículo, vendaval, chuva de granizo, entre outras.

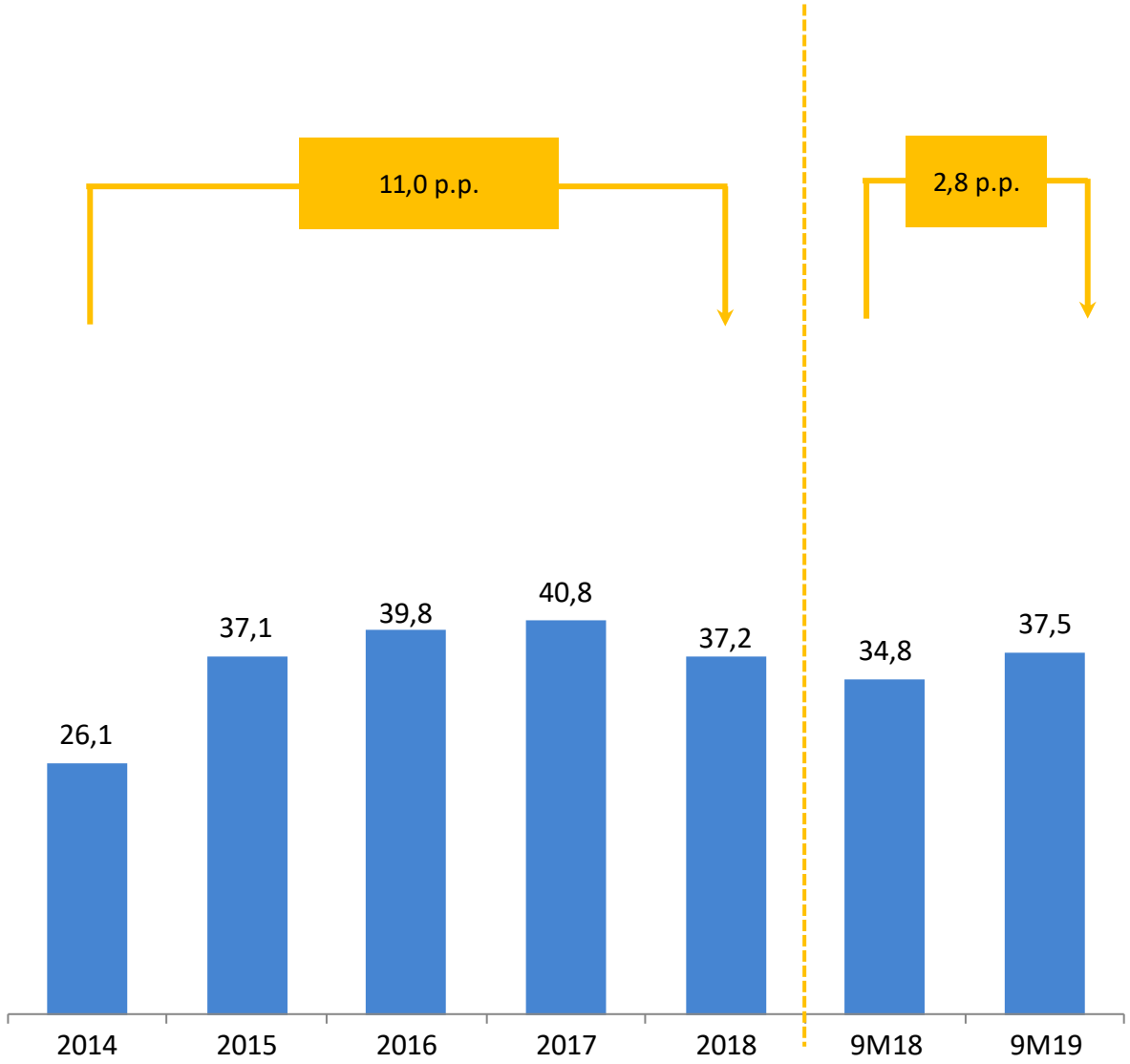
Brasilseg | Residencial

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

SINISTRALIDADE² (%)



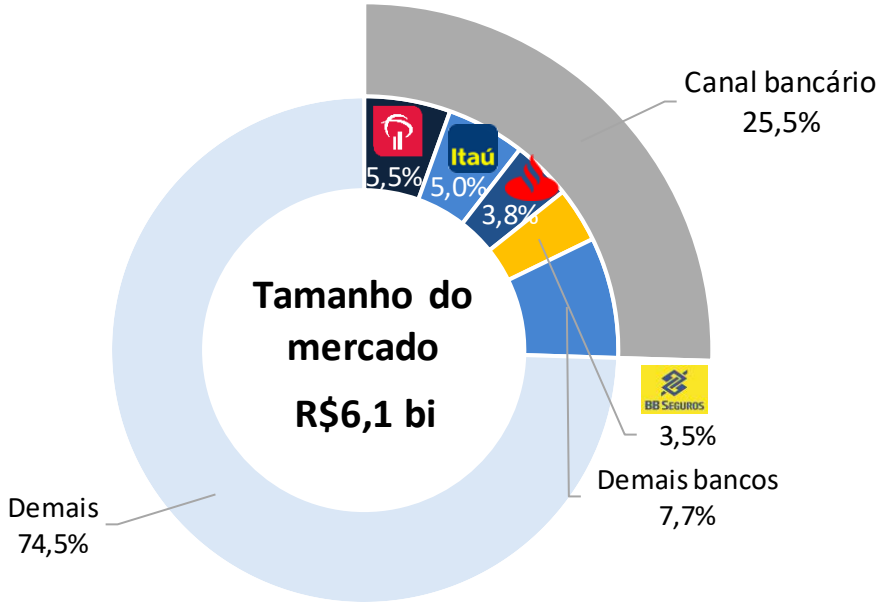
2 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

R$215 mi
em prêmios emitidos

50,2%
sinistralidade

14,7%
margem de subscrição

Ambiente Competitivo | Prêmios Emitidos



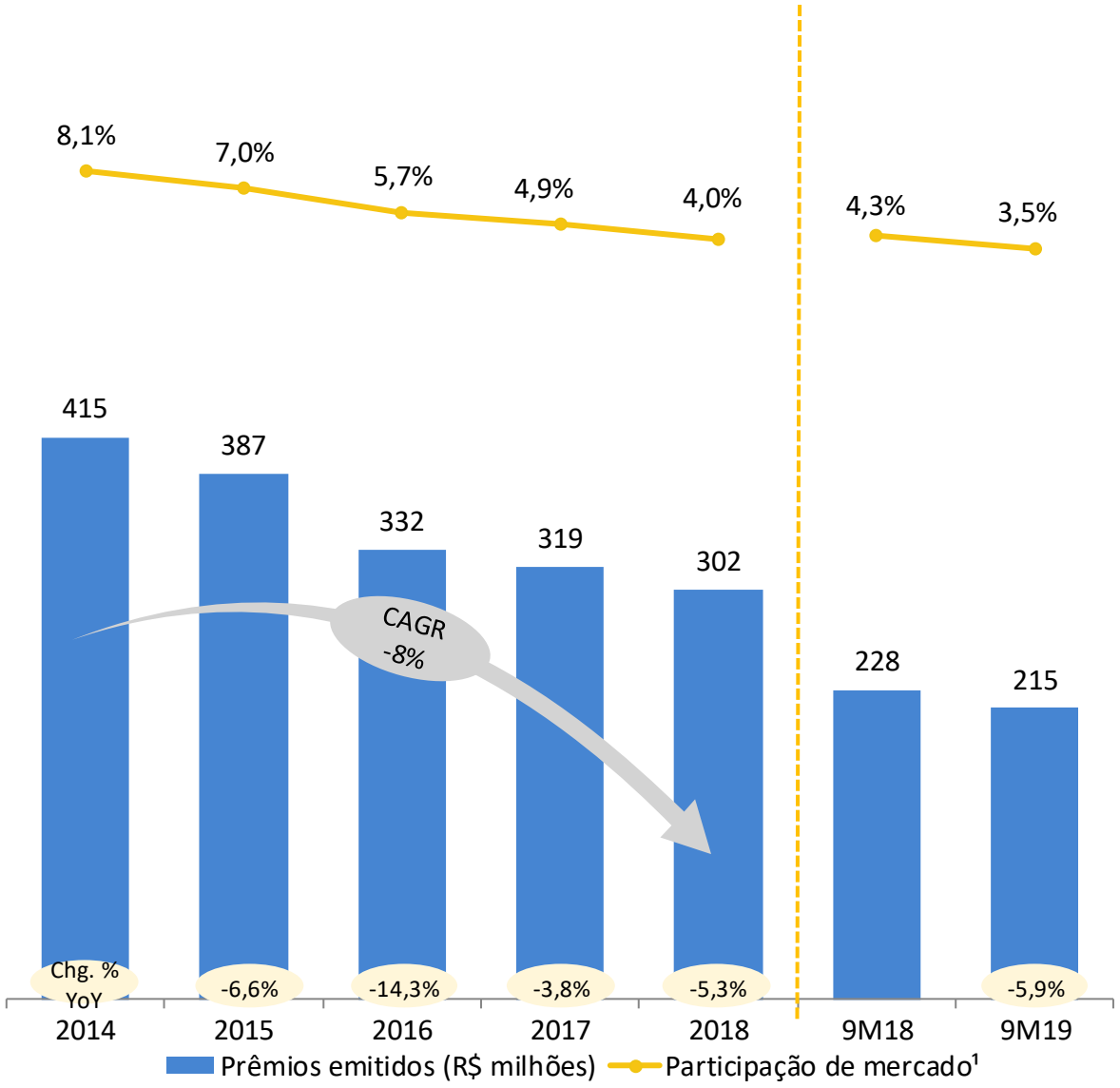
Portfólio de Produtos

- Consistem em produtos desenvolvidos para proteger o patrimônio de empresas contra danos ao prédio e ao seu conteúdo; e
- Cobertura de máquinas, móveis, utensílios, mercadorias e matérias–primas, excluindo-se grandes riscos.

Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

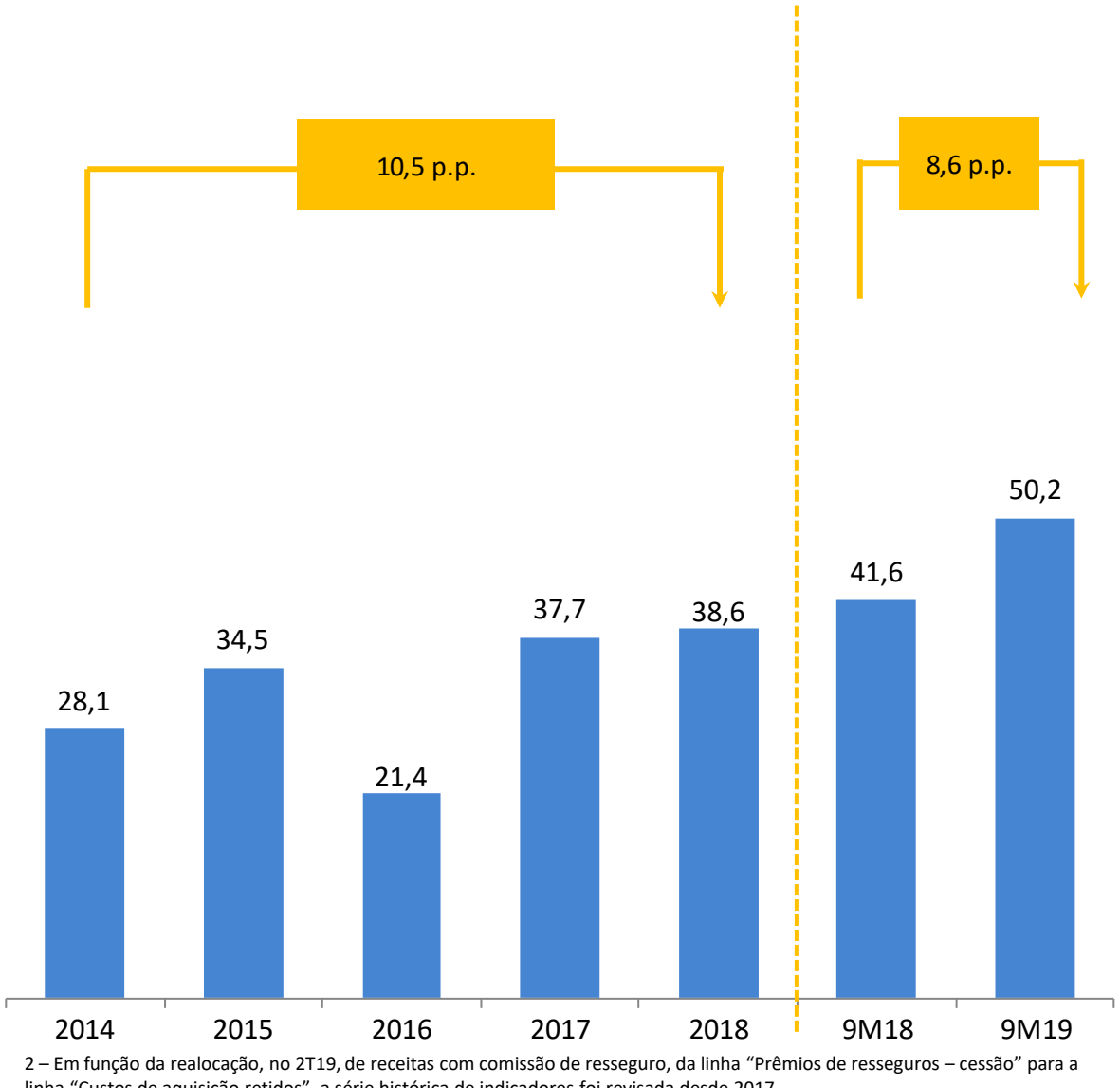
Brasilseg | Empresarial/Massificados

PRÊMIOS EMITIDOS



1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

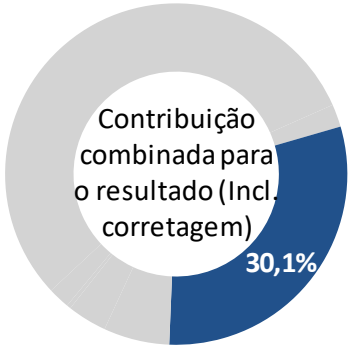
SINISTRALIDADE² (%)



2 – Em função da realocação, no 2T19, de receitas com comissão de resseguro, da linha "Prêmios de resseguros – cessão" para a linha "Custos de aquisição retidos", a série histórica de indicadores foi revisada desde 2017.

Brasilprev – Principais números | 9M19

7,9%
ROAA





Resultado operacional[1] 73,9%

Resultado financeiro[1] 26,0%

R$31,1 bi
em contribuições
1º

R$8,6 bi
em captação líquida
2º

R$282,3 bi
em reservas técnicas
1º

47,5%
índice de eficiência

7,0%
índice de resgate[2]

1,05%
taxa de gestão[2]

1 – Valores líquidos de impostos considerando a alíquota efetiva da companhia. 2 – Índice anualizado.

Brasilprev – Principais números | 9M19

Portfólio de Produtos

PGBL – Plano Gerador de Benefícios Livres
- Indicado para quem declara imposto de renda no formulário completo;
- Aportes são dedutíveis até o limite de 12% da renda bruta anual tributável;
- IR incide sobre o principal + rendimentos em caso de resgate ou recebimento de renda; e
- Regime de tributação progressiva ou regressiva.

VGBL – Vida Gerador de Benefícios Livres
- Indicado para quem declara imposto de renda no formulário simplificado ou é isento;
- Incidência de IR apenas sobre o valor dos rendimentos;
- Regime de tributação progressiva ou regressiva; e
- Simplicidade do processo relacionado a transmissão dos recursos.

Plano Tradicional (***estes planos não são mais comercializados)
- Benefício definido; e
- Garante taxas de juros fixas em relação ao indexador do plano (IGP-M ou TR), acrescidos de uma taxa de 6% ao ano.

Declaração de Imposto de Renda

- **Formulário completo:** um cidadão brasileiro pode informar não só a sua renda, mas também as despesas dedutíveis, como gastos com saúde, educação, aportes em planos de previdência PGBL, entre outros; e
- **Formulário simplificado:** contribuições não são dedutíveis do imposto.

Regime de Tributação

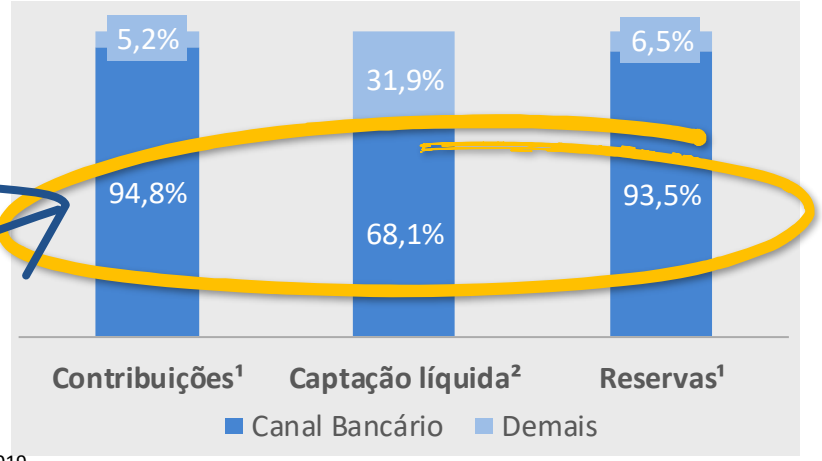
Progressivo
- Os benefícios são tributados antecipadamente na fonte;
- A tributação varia de zero a 27,5%; e
- Os resgates são tributados em 15%, com ajuste na declaração anual do IR.

Regressivo
- Tributado em caso de resgate ou recebimento de renda;
- O imposto é retido na fonte e é definitivo; e
- As alíquotas são determinadas pelo tempo de permanência, iniciando em 35%, e alcançando o patamar de 10% depois de 10 anos.

Ambiente Competitivo

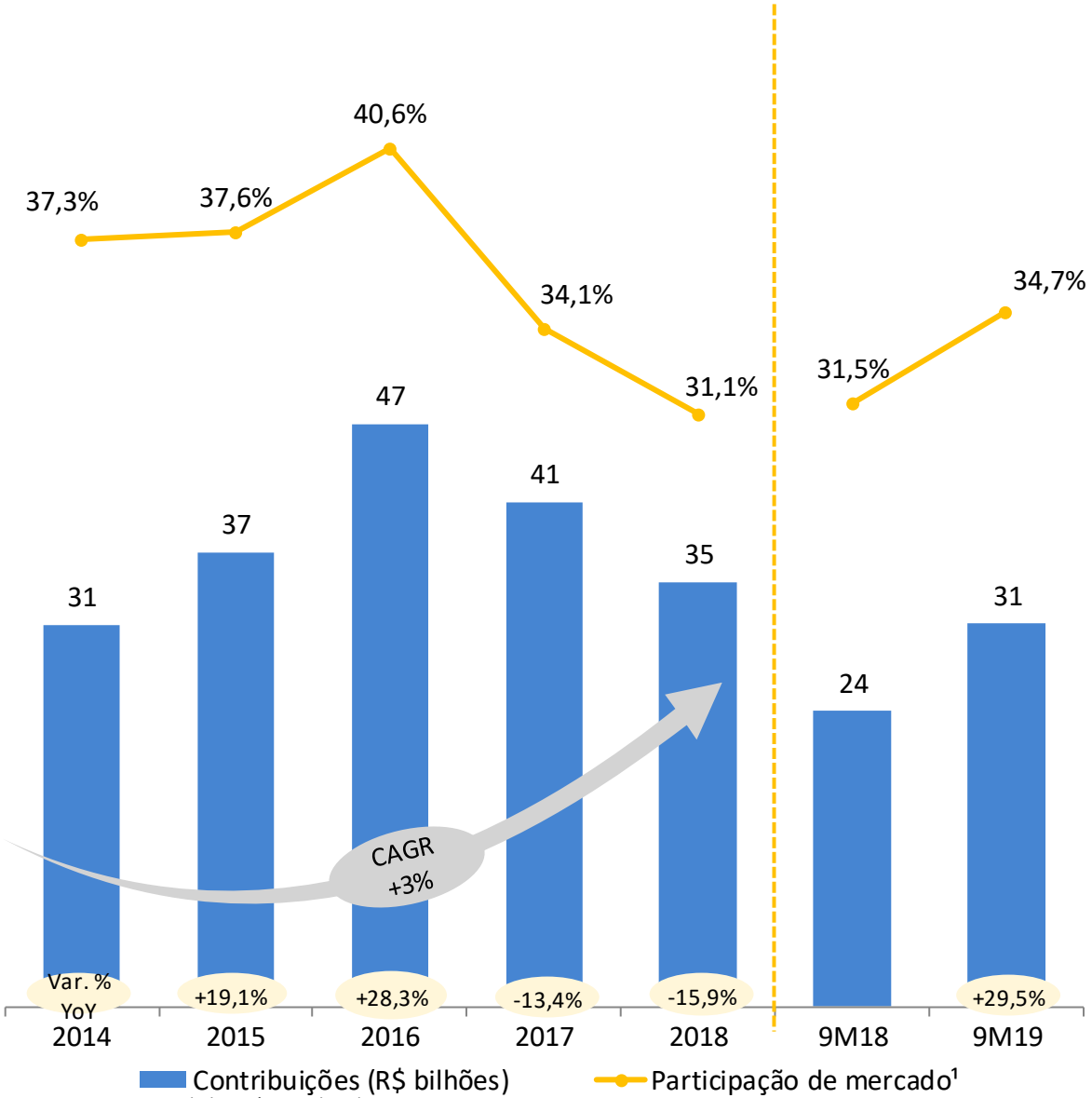
	Contribuições[1]	Captação líquida[2]	Reservas[1]
1º	BB Seguros 34,7%	31,6%	BB Seguros 30,5%
2º	Bradesco 22,2%	BB Seguros 30,4%	Bradesco 25,1%
3º	17,4%	XP investimentos 24,9%	Itaú 22,5%
Tamanho do mercado (R$ bi)	89,7	28,3	922,6

Planos de previdência são vendidos principalmente no canal bancário



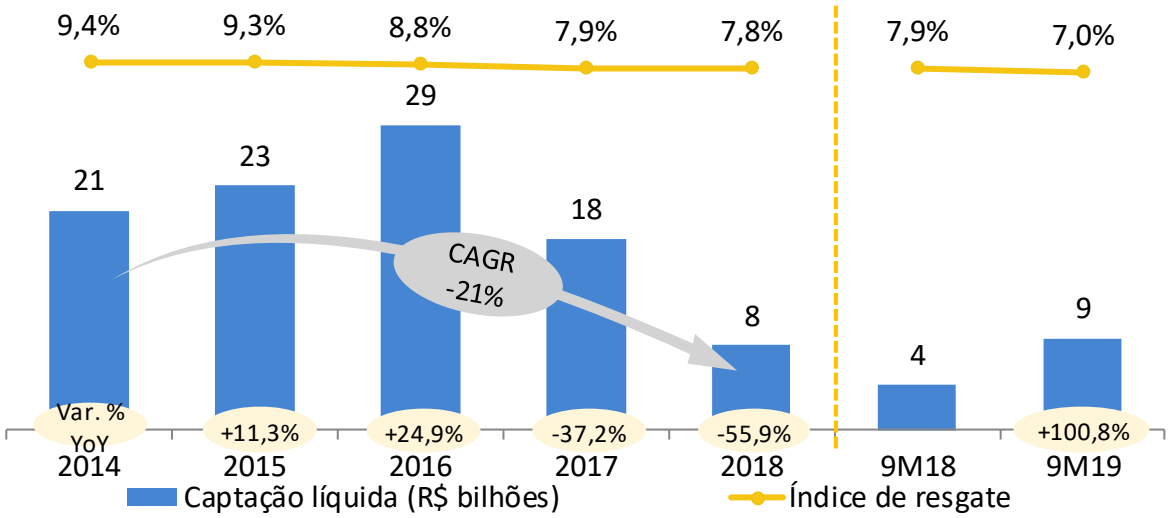
1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.
2 – Fonte: Quantum Axis.

CONTRIBUIÇÕES



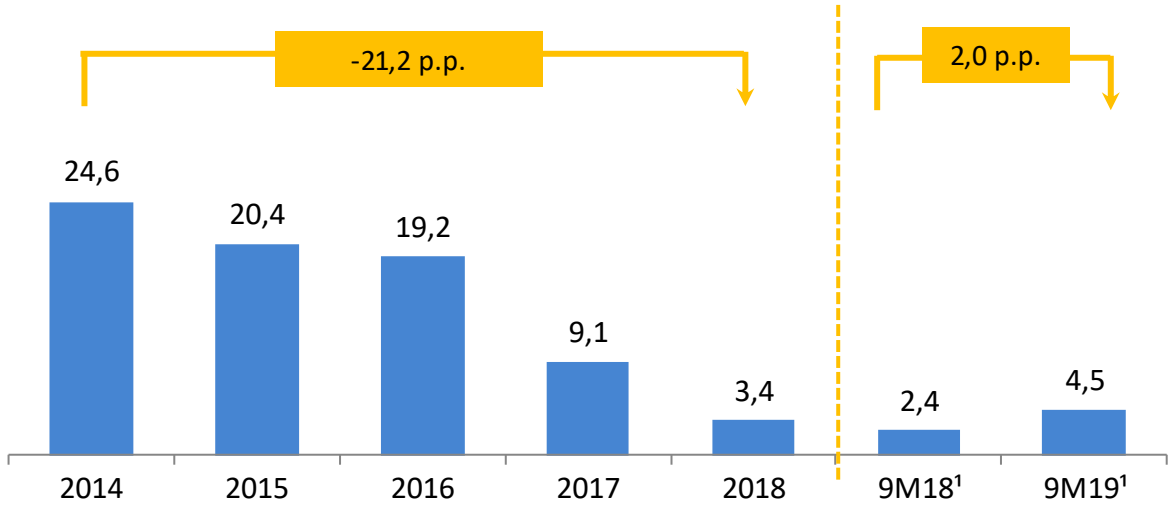
1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

CAPTAÇÃO LÍQUIDA



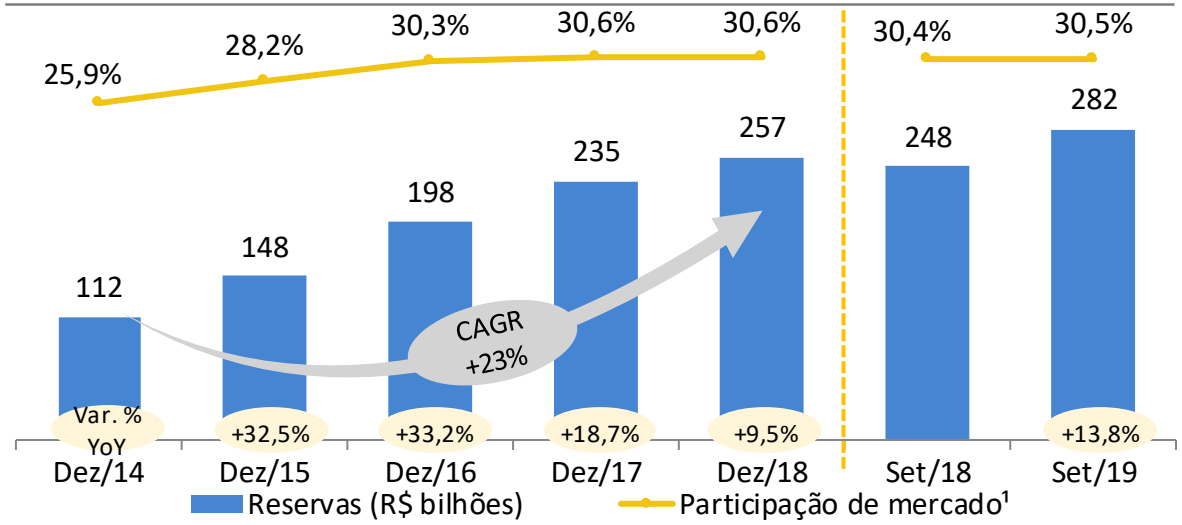
Fonte: Quantum Axis.

CAPTAÇÃO LÍQUIDA/ATIVOS SOB GESTÃO (%)



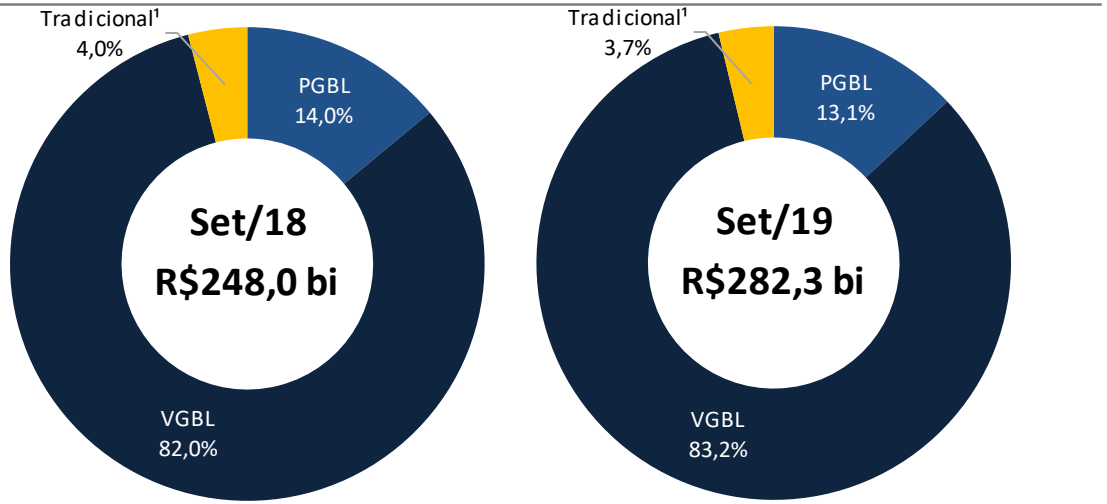
1 – Índice anualizado.

RESERVAS



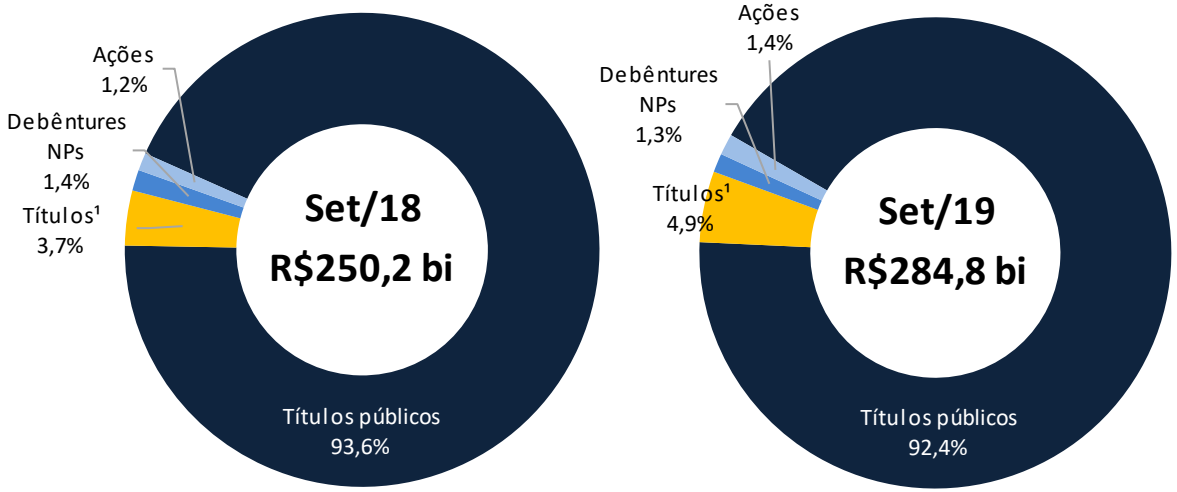
1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

COMPOSIÇÃO DAS RESERVAS

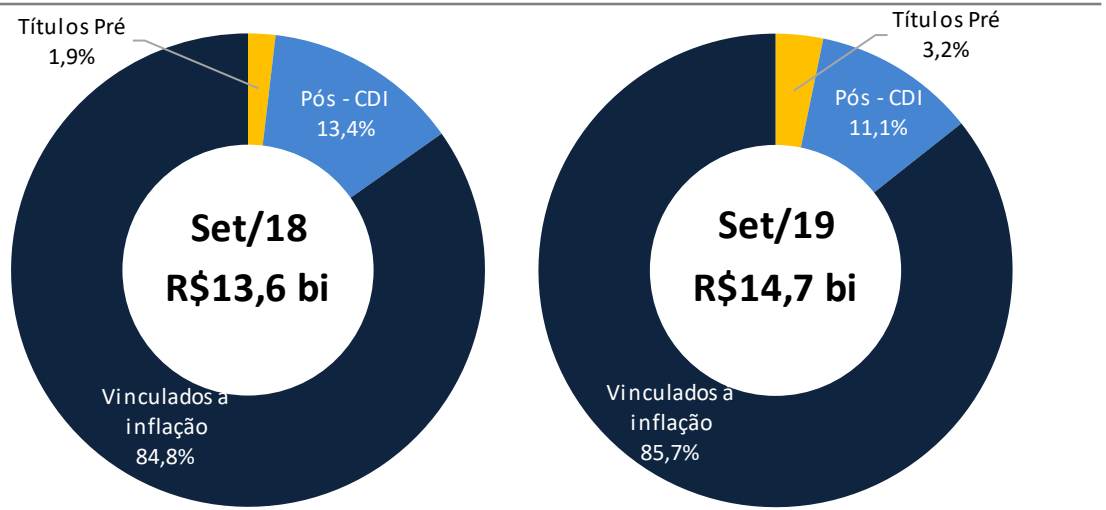


1 – Planos de remuneração definida.

ATIVOS SOB GESTÃO (TOTAL)

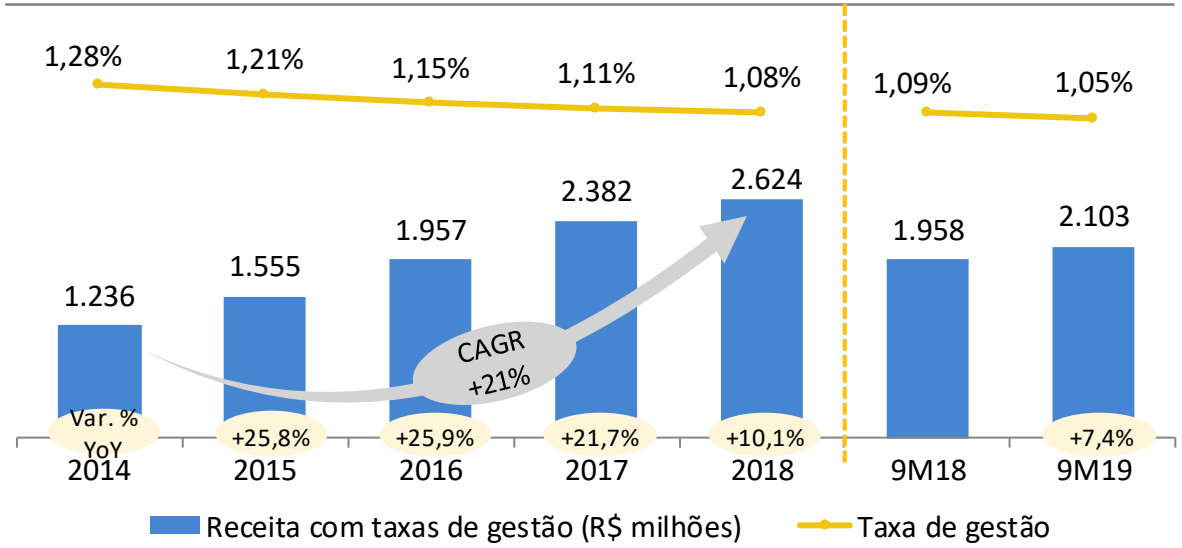


ATIVOS SOB GESTÃO POR INDEXADOR (EXCETO P/VGBL)

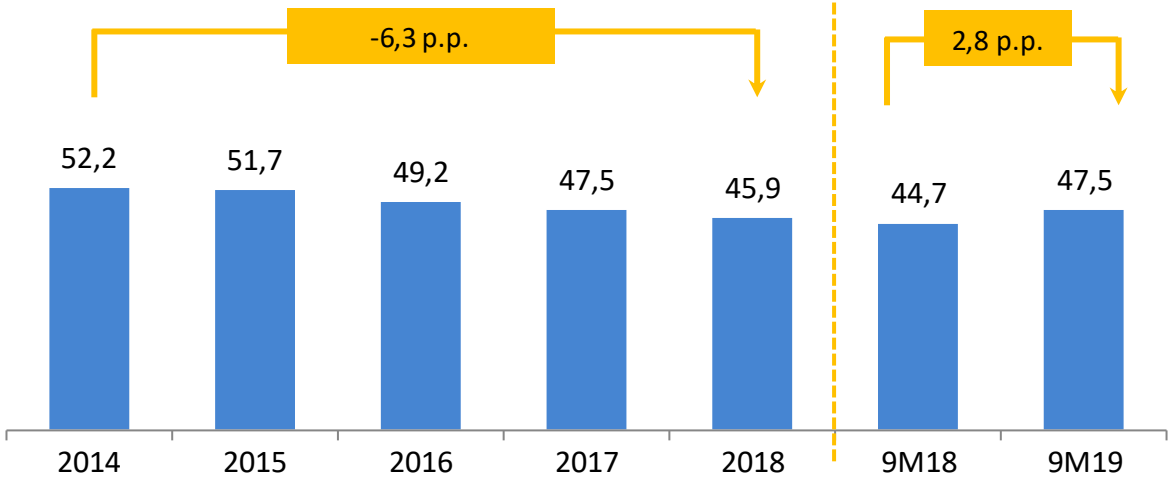


1 – Títulos: CDB, CDB com garantia especial, certificados de recebíveis imobiliários, fundos de direitos creditórios, letras hipotecárias e letras financeiras.

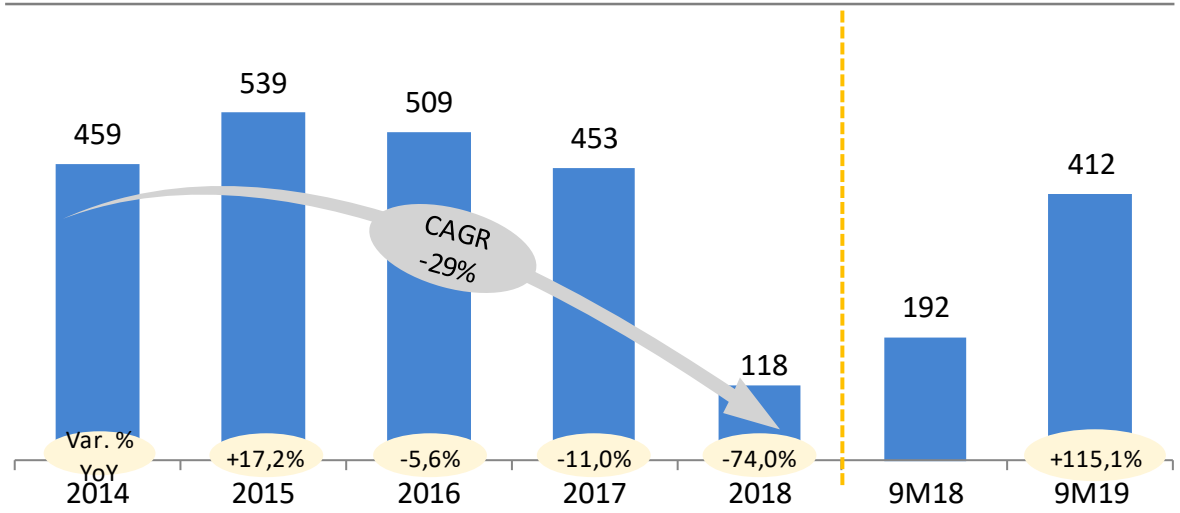
TAXA DE GESTÃO



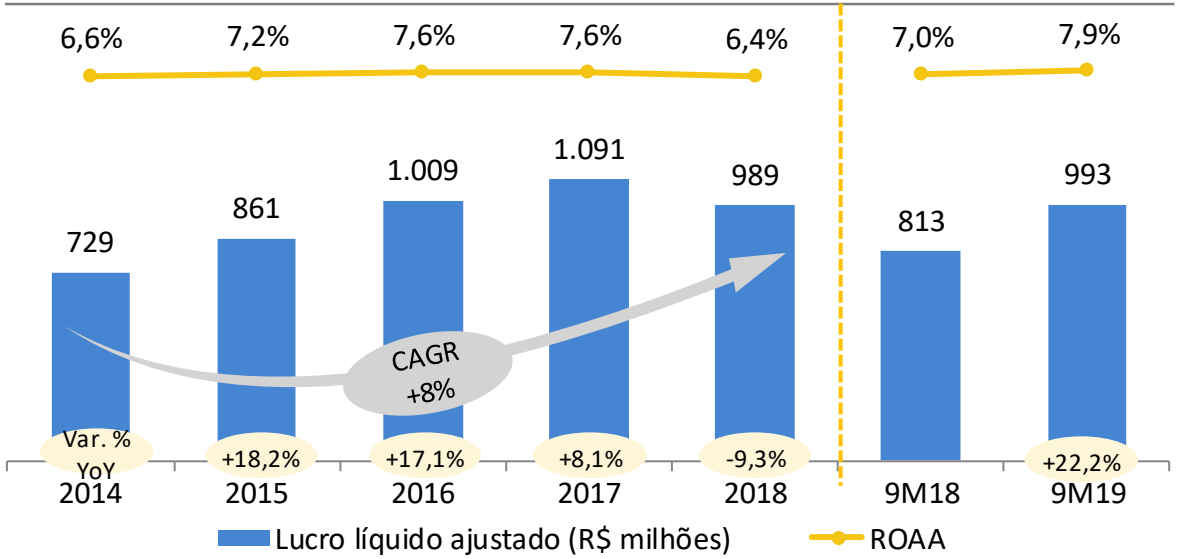
ÍNDICE DE EFICIÊNCIA (%)



RESULTADO FINANCEIRO (R$ milhões)

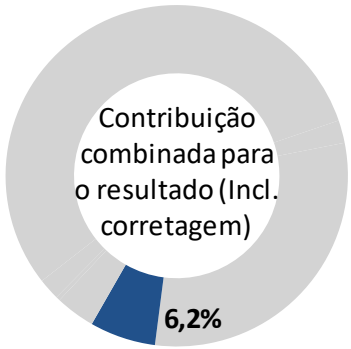


LUCRO E RENTABILIDADE



Brasilcap – Principais números | 9M19

1,1%
ROAA





Resultado operacional[1]

Resultado financeiro[1] 100,0%

R$3,8 bi em arrecadação — 2º

39,9% mensal
60,1% único

5,3 mi de títulos ativos

R$8,5 bi em reservas técnicas — 2º

R$77,9 mi Despesas com títulos sorteados

3,2 p.p. margem financeira

1 – Valores líquidos de impostos considerando a alíquota efetiva da companhia.

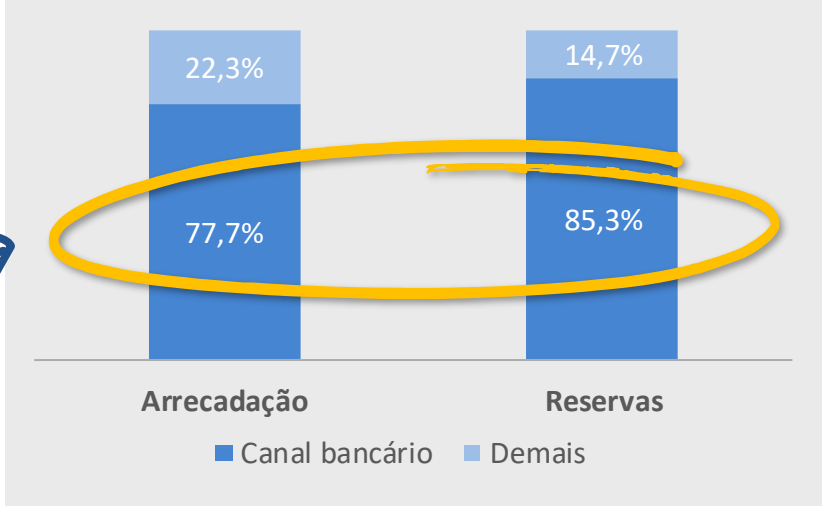
Brasilcap – Principais números | 9M19

Portfólio de Produtos

- Título de capitalização é um produto peculiar do mercado brasileiro, mas também se encontram produtos similares no Reino Unido e em demais países;
- O título de capitalização é uma alternativa de acumular reservas, com prazos e taxas de juros previamente determinados, possibilitando ao detentor do título concorrer a prêmios;
- A premiação é efetuada por meio de sorteios periódicos, sendo a forma mais frequente a utilização de combinações de dezenas, em séries de números previamente estabelecidos, tendo como base os sorteios da Loteria Federal;
- Em caso de resgate antecipado, o cliente deverá obedecer a uma carência mínima (12 meses na maioria dos produtos);
- Além da carência, o valor a ser resgatado antecipadamente pelo cliente representa um percentual do valor total pago; e
- O valor a ser resgatado aumenta à medida que o título se aproxima do final da vigência.

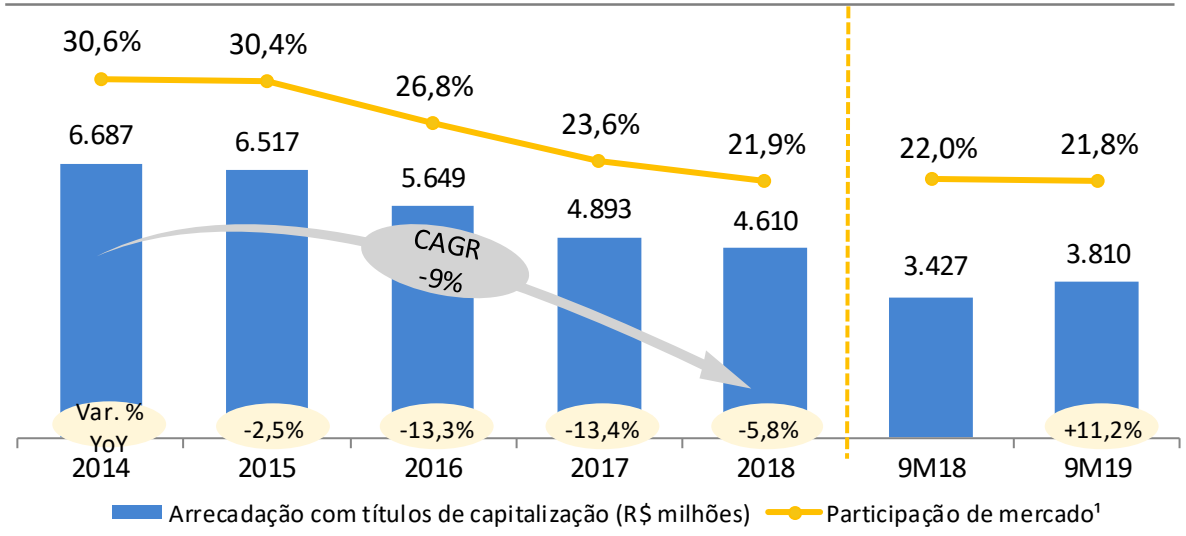
Ambiente Competitivo		
	Arrecadação	Reservas
1º	Bradesco 27,3%	Bradesco 28,5%
2º	BB Seguros 21,8%	BB Seguros 28,0%
3º	Itaú 11,4%	Itaú 11,7%
Tamanho do mercado (R$ mi)	17.440	30.500

Títulos de capitalização vendidos principalmente no canal bancário



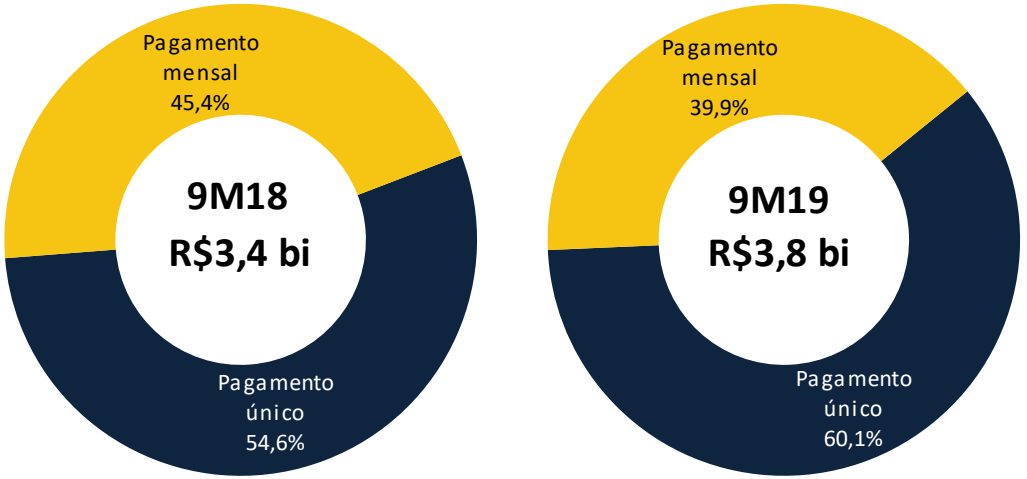
Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

ARRECADAÇÃO

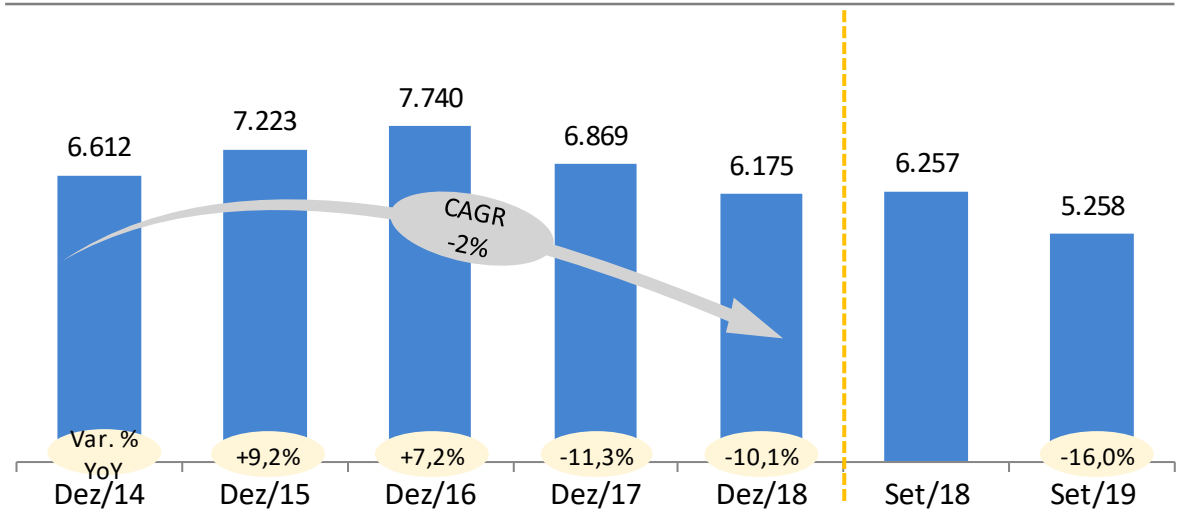


1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

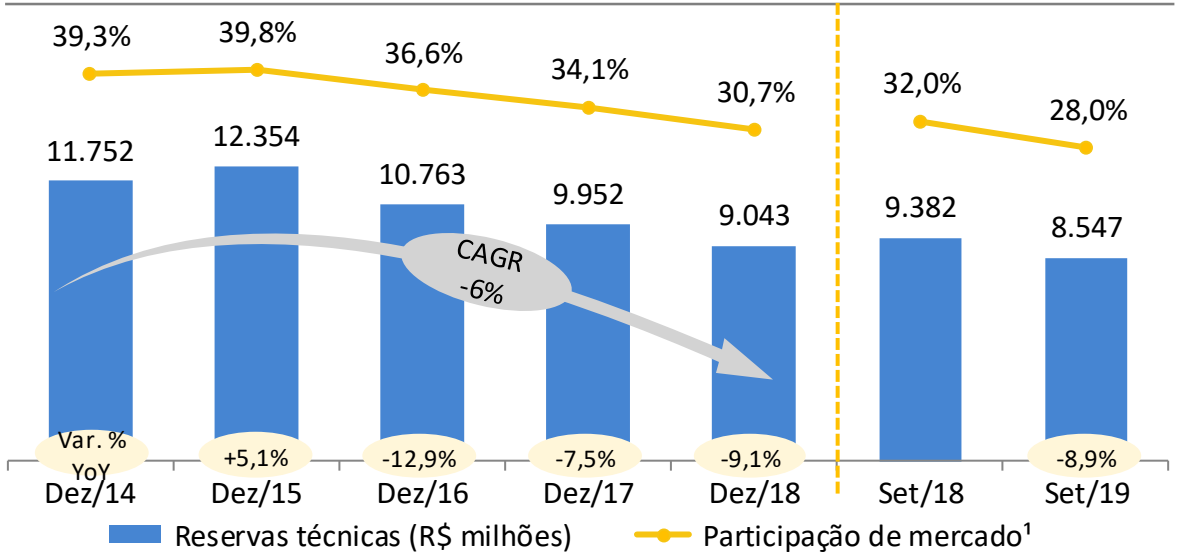
COMPOSIÇÃO DA ARRECADAÇÃO



TÍTULOS ATIVOS (MIL)

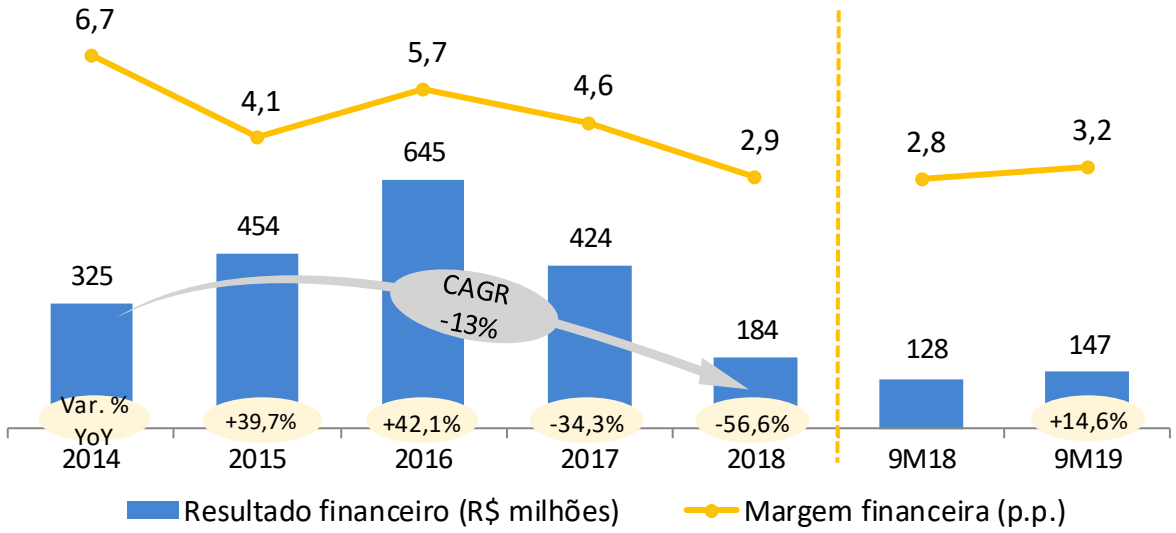


RESERVAS TÉCNICAS

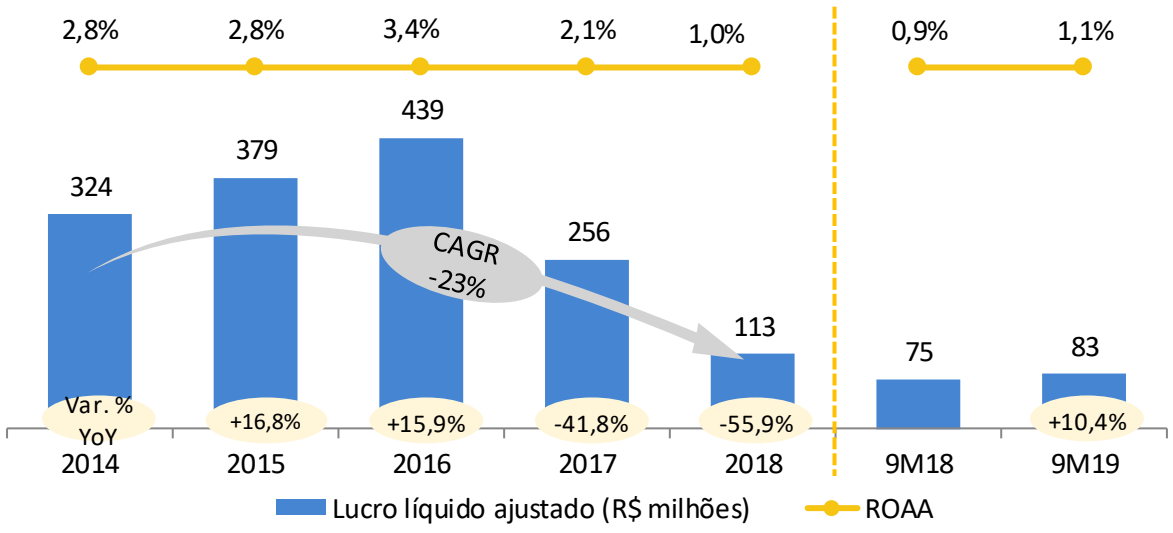


1 – Fonte: Susep – dados até Setembro de 2019.

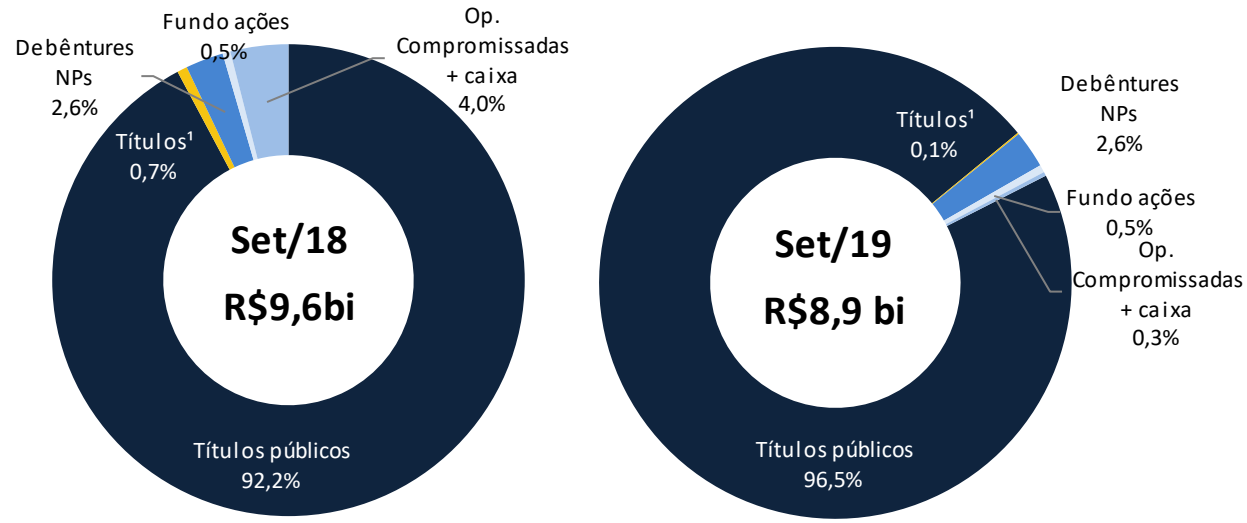
RESULTADO FINANCEIRO



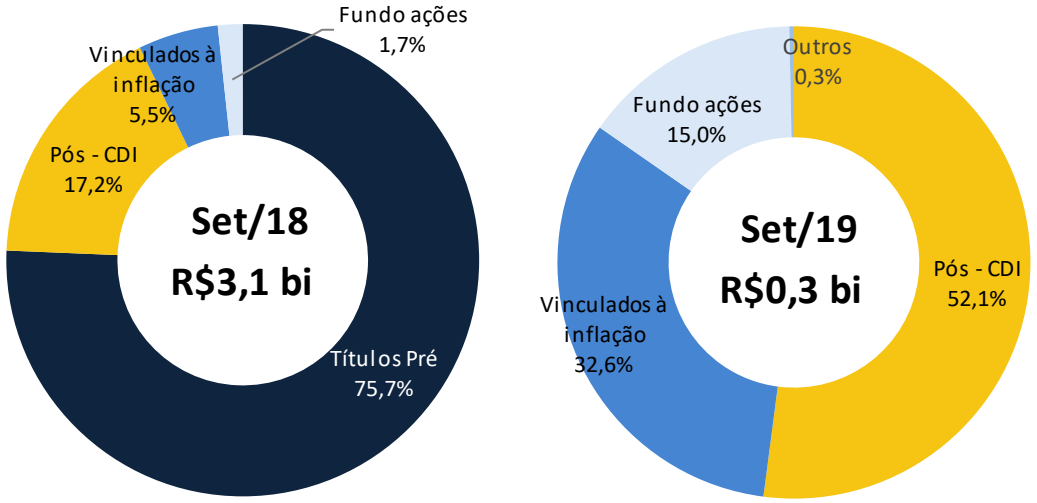
LUCRO E RENTABILIDADE



COMPOSIÇÃO DOS ATIVOS SOB GESTÃO



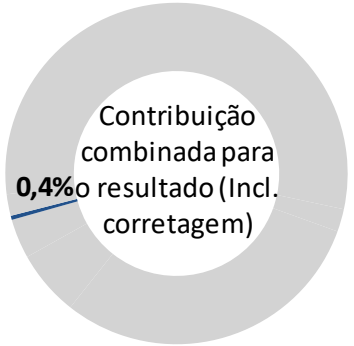
COMPOSIÇÃO DOS ATIVOS MARCADOS A MERCADO

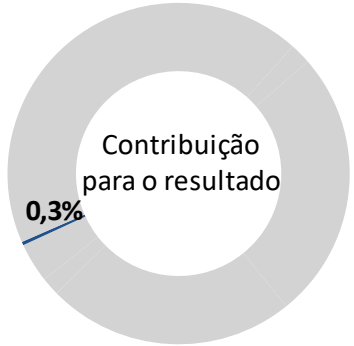


1 – Títulos: CDB, CDB com garantia especial, certificados de recebíveis imobiliários, fundos de direitos creditórios, letras hipotecárias e letras financeiras.

Brasildental – Principais números | 9M19

42,4%
ROAA





Resultado operacional[1] 98,3%

Resultado financeiro[1] 1,7%

R$87,9 mi
em receitas operacionais líquidas

547 mil
nº de vidas seguradas

75,2% corporativo
16,3% MPE
8,5% pessoa física

47,9%
sinistralidade

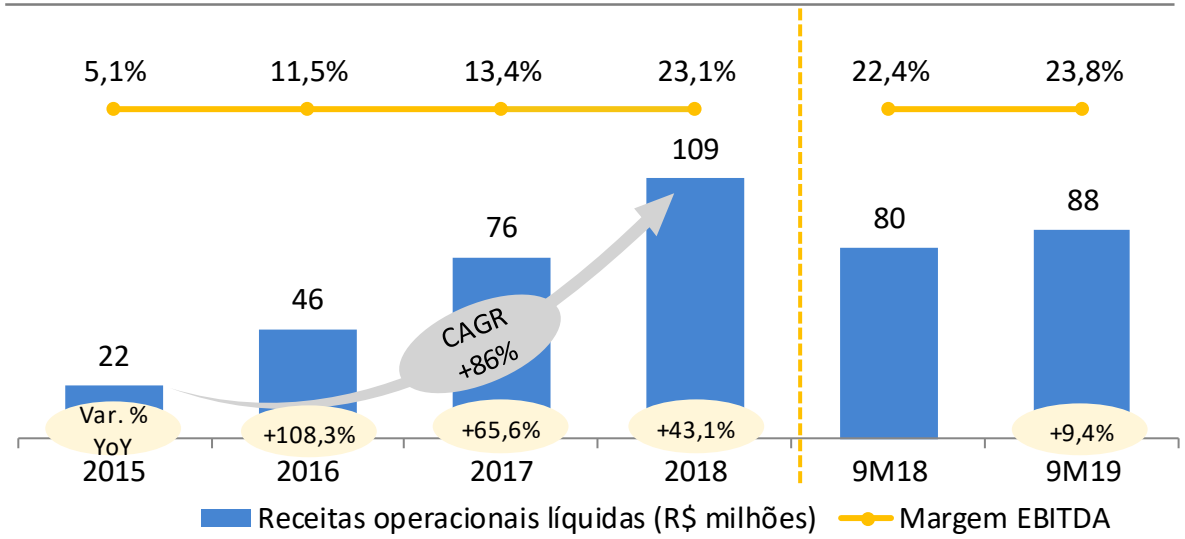
76,2%
índice combinado

23,8%
margem EBITDA

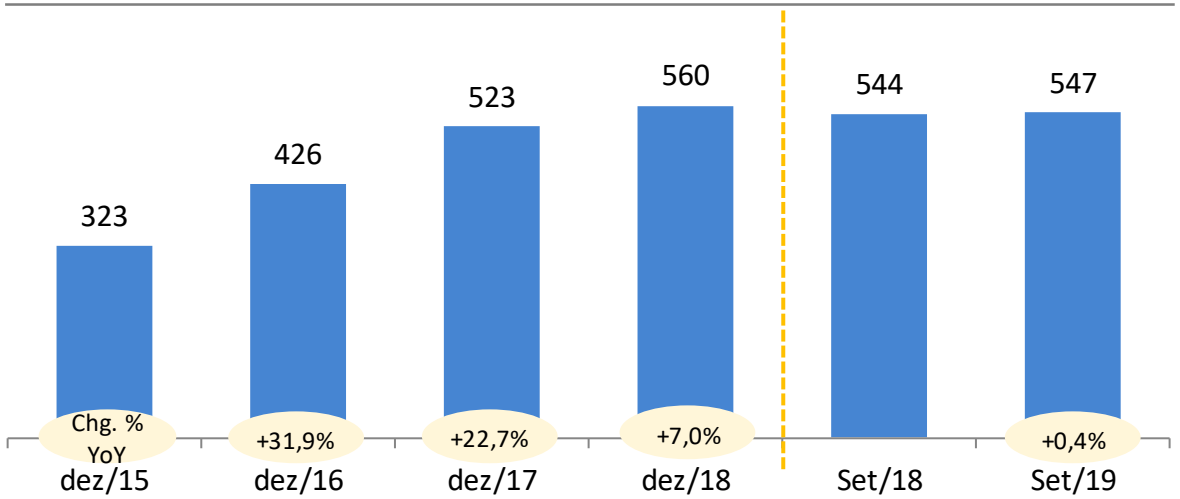
1 – Valores líquidos de impostos considerando a alíquota efetiva da companhia.

Brasildental

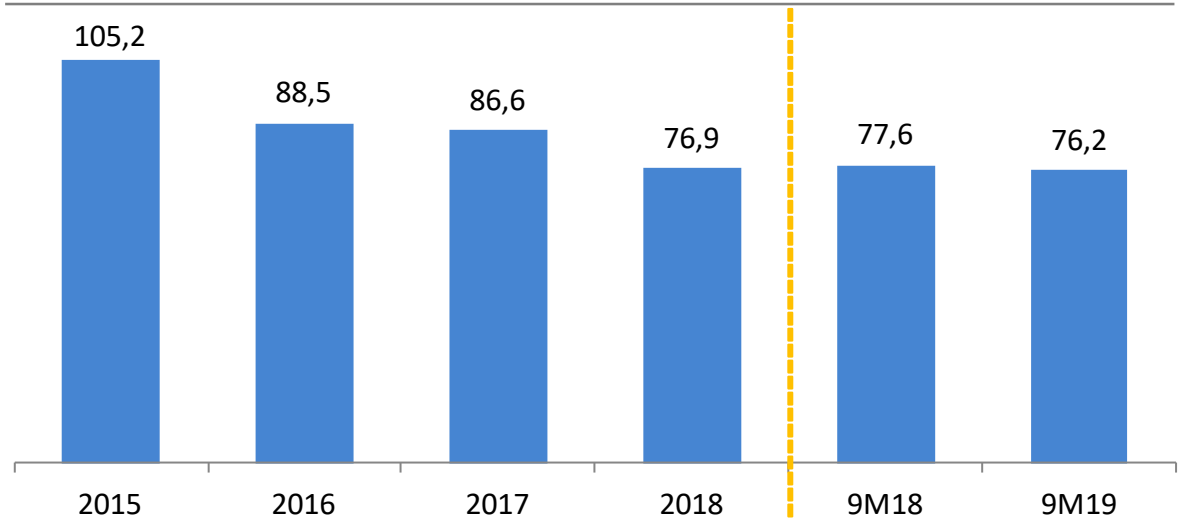
RECEITAS OPERACIONAIS LÍQUIDAS



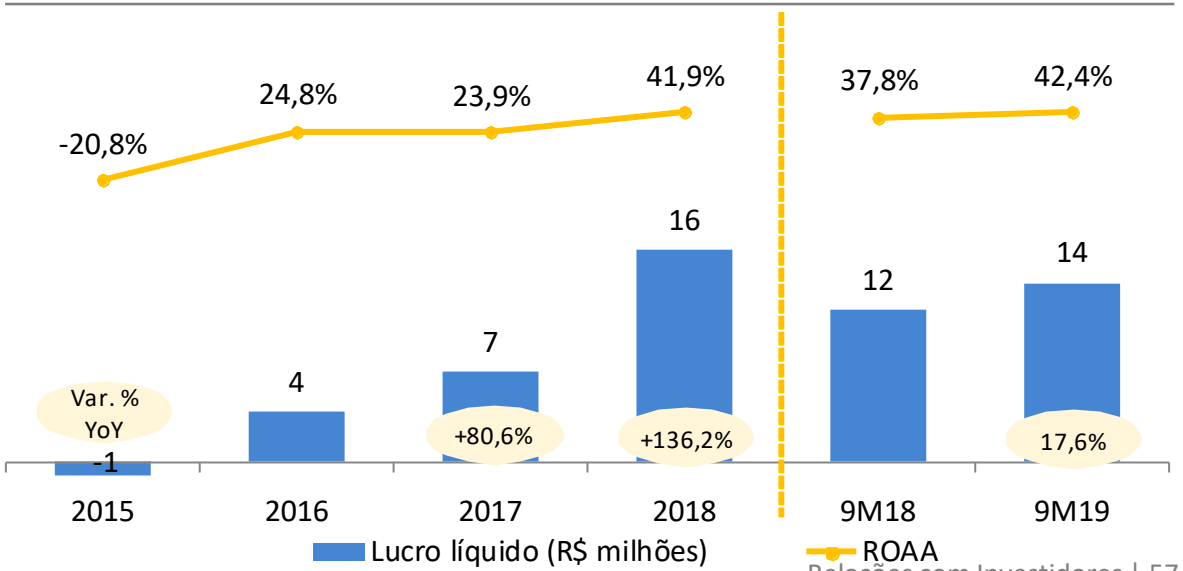
CLIENTES (MIL)



ÍNDICE COMBINADO (%)

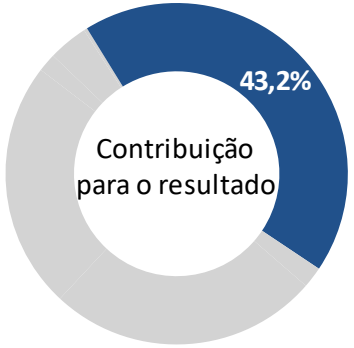


LUCRO E RENTABILIDADE



BB Corretora – Principais números | 9M19

55,0%
Margem líquida



Resultado operacional[1] 96,5%

Resultado financeiro[1] 3,5%

R$2,5 bi
em receitas de corretagem

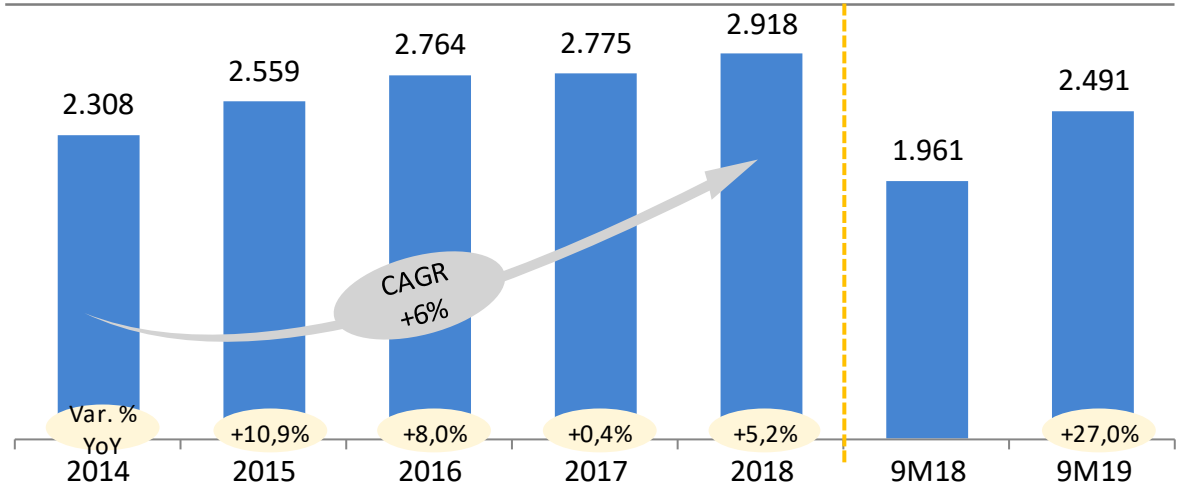
80,4%
margem operacional

Perfil da Companhia

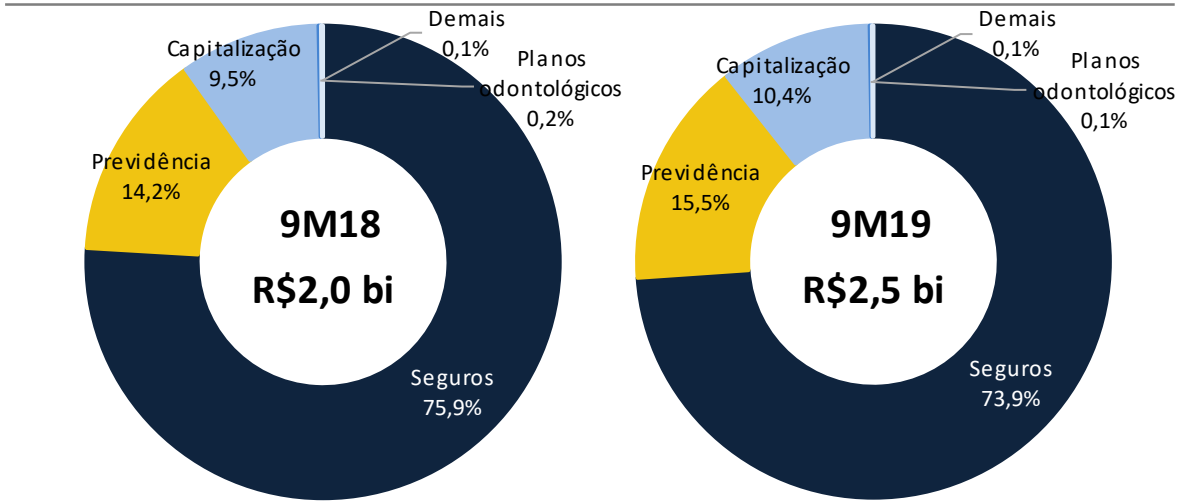
- Na BB Seguridade, a distribuição dos produtos de suas coligadas – Brasilseg, Brasilprev, Brasilcap e Brasildental no canal bancário – se dá por meio de uma corretora própria por ela controlada, a BB Corretora;
- A BB Corretora é remunerada pelas empresas coligadas mediante pagamento de comissão por produtos vendidos;
- Por utilizar a estrutura da rede de distribuição do Banco do Brasil, incluindo funcionários, sistemas de informações e instalações, a BB Corretora ressarce os custos incorridos por aquela instituição financeira no processo de comercialização e manutenção dos produtos; e
- O negócio de distribuição no canal bancário, também conhecido por *bancassurance*, é um modelo de baixa complexidade, sem a incidência de risco de subscrição e de baixa necessidade de capital.

1 – Valores líquidos de impostos considerando a alíquota efetiva da companhia.

RECEITAS DE CORRETAGEM (R$ milhões)

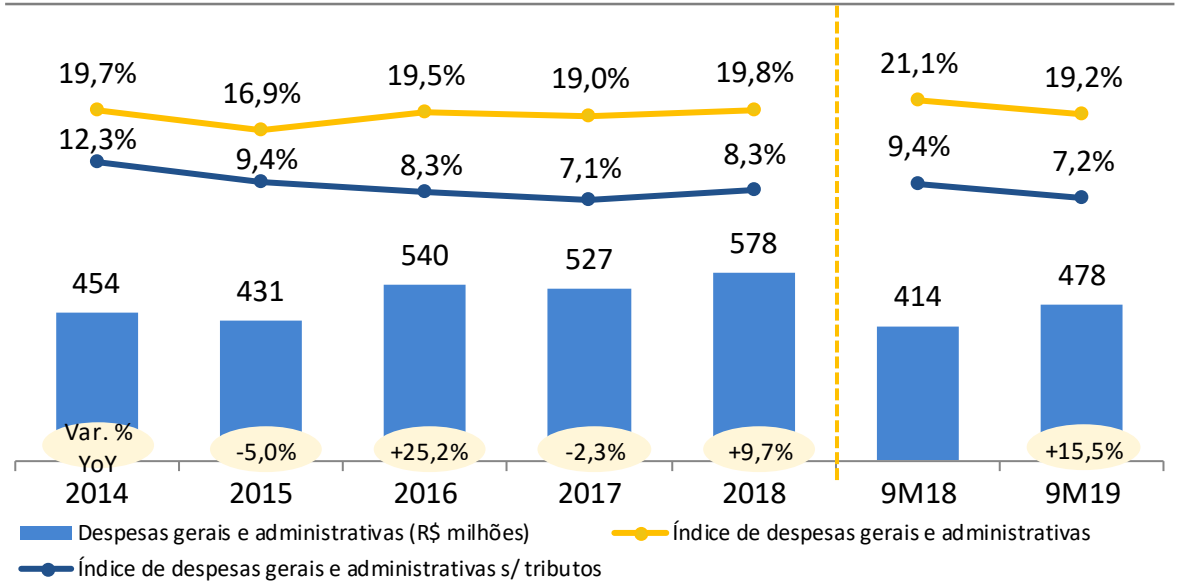


COMPOSIÇÃO DAS RECEITAS DE CORRETAGEM[1]

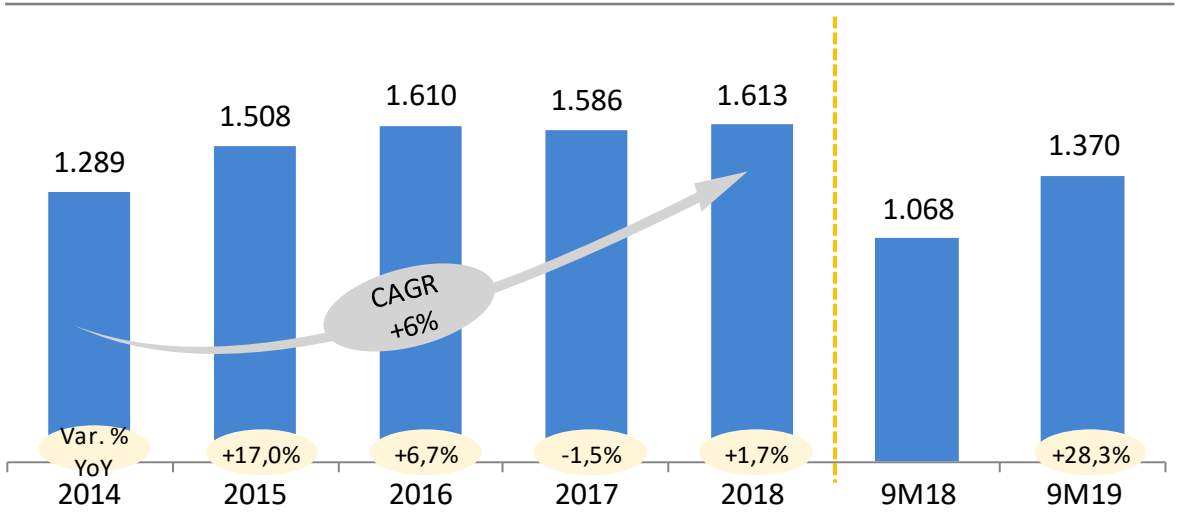


1 – Inclui comissões a apropriar relacionadas aos ramos de seguros que não são mais subscritos pela impressa investida da BB Seguridade.

DESPESAS GERAIS E ADMINISTRATIVAS



LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO (R$ milhões)



Transformação digital

Presença em múltiplos canais através do Banco do Brasil…



Produtos de seguridade vendidos pelo canal digital representaram 16,8% no 9M19

... com foco no mercado aberto



CICLIC atuará inicialmente na distribuição de planos de previdência privada através dos canais digitais.

Foco no cliente fora do universo do Banco do Brasil e que hoje não é capturado por seus canais.

Visão Geral

Governança Corporativa

Cenário Macroeconômico

Mercado de Seguros

Performance

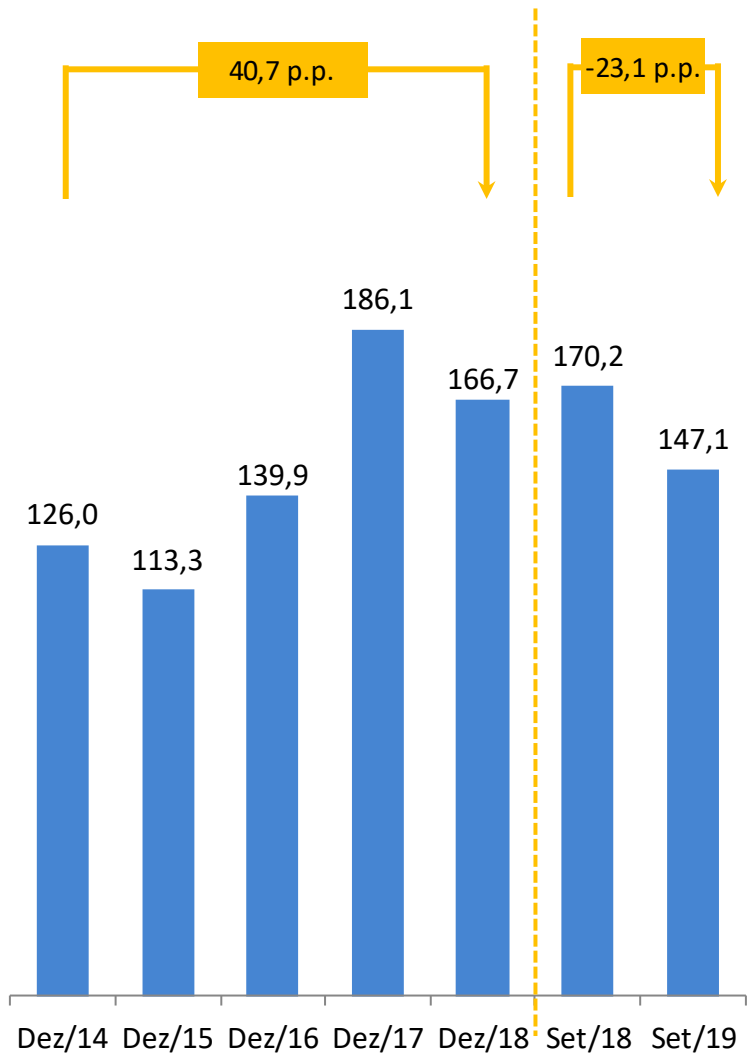
Requerimento de Capital

Guidance

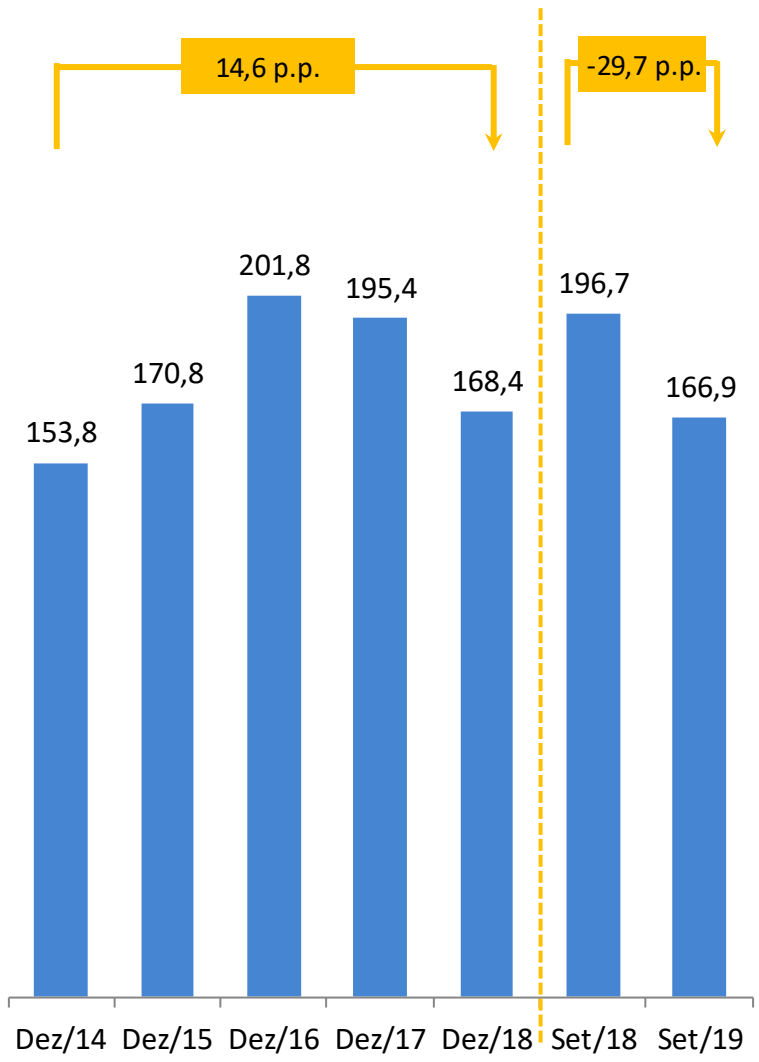
Anexos

Índice de solvência

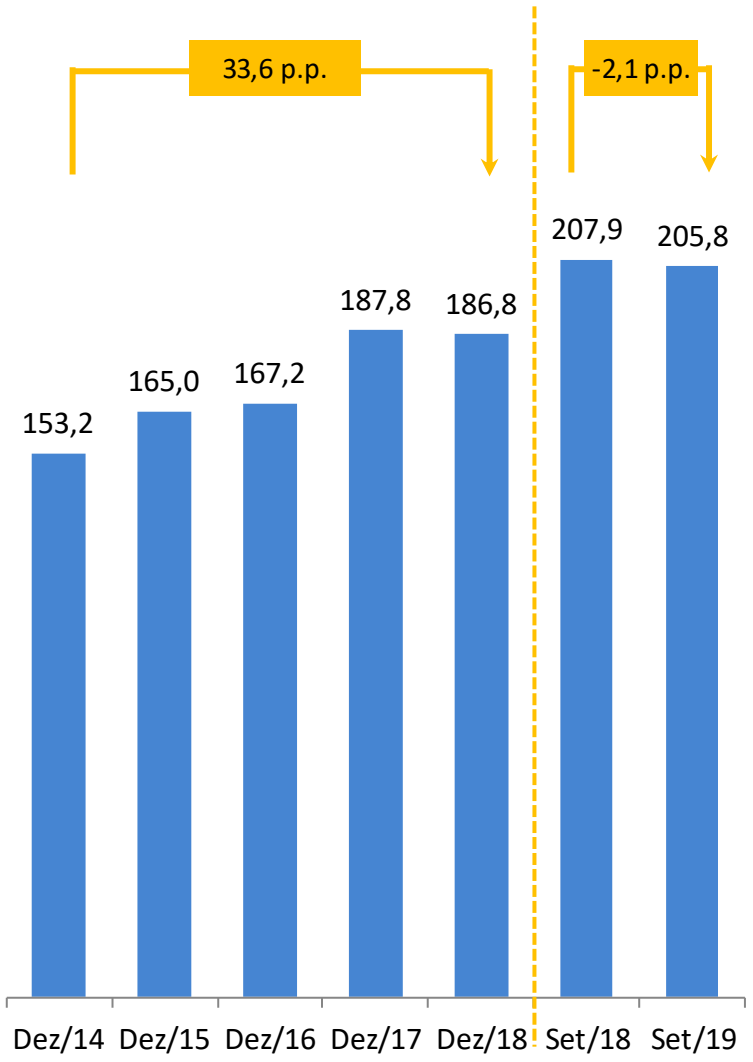
BRASILSEG (%)



BRASILPREV (%)



BRASILCAP (%)



Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

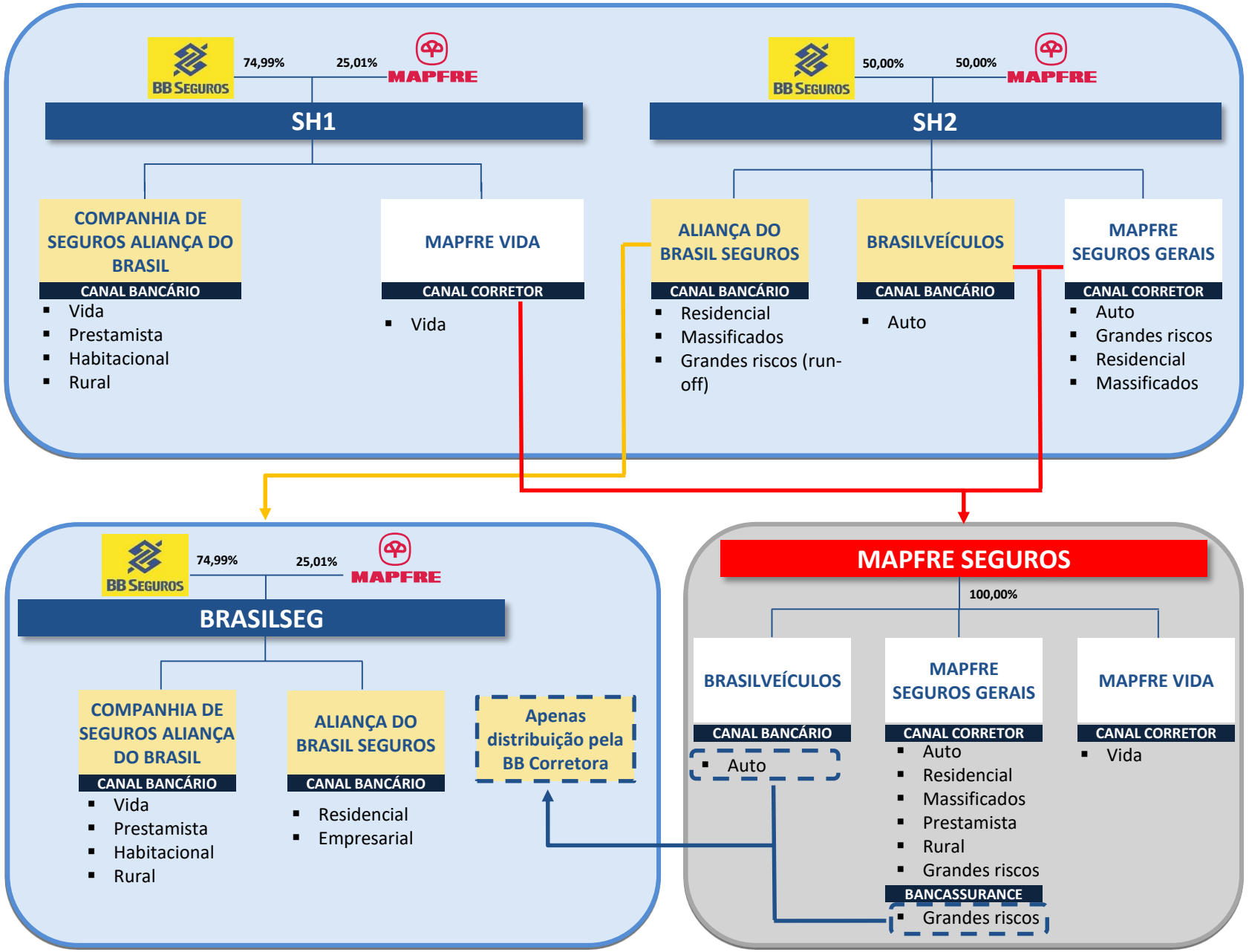
Guidance 2019

Indicadores	Estimativas 2019	Estimativas Revisadas	9M19
Variação do lucro líquido ajustado da BB Seguridade	**8,0% a 13,0%**	**13,0% a 17,0%**	**17,1%**
Variação de prêmios emitidos proforma da Brasilseg[1] (Ex-DPVAT)	**10,0% a 15,0%**	**Mantida**	**17,2%**
Variação das reservas dos planos P/VGBL da Brasilprev	**9,0% a 12,0%**	**Mantida**	**14,1%**

1. Simulação dos efeitos da reestruturação da parceria com a MAPFRE para o exercício de 2018.

Visão Geral
Governança Corporativa
Cenário Macroeconômico
Mercado de Seguros
Performance
Requerimento de Capital
Guidance
Anexos

Reestruturação da parceria com a MAPFRE



Sumário da transação

Caixa recebido pela BBSE: R$2,4 bi (ajustado pelos dividendos e/ou juros sobre capital próprio pagos até a data de fechamento)

Mudanças no modelo de negócios:

- ✓ BBSE saiu completamente da distribuição pelo canal corretor
- ✓ BBSE saiu completamente do risco de subscrição de auto e grandes riscos
- ✓ BB Corretora continuará vendendo seguro auto e grandes riscos para os clientes do Banco do Brasil
- ✓ Em relação às outras linhas de danos, a BBSE aumentou sua participação em seguro residencial e empresarial, transferindo esses ramos da SH2 para a SH1

Novo acordo para comissões:

- ✓ **Prestamista e Vida Produtor Rural:** um bônus será pago caso o desempenho comercial supere a taxa de crescimento real esperada em prêmios
- ✓ **Seguro auto:** um bônus limitado a 3 p.p. pode ser pago caso a sinistralidade fique abaixo do projetado

Contatos

Rua Alexandre Dumas, 1671
Térreo – Ala B
São Paulo – SP – Brasil
04717-903

Telefone: (11) 4297-0730

www.bbseguridaderi.com.br
ri@bbseg.com.br